



河南油建：甲方认可我们的市场标准

■ 马兰兰

2月11日,河南油建收到一封来自管道储运公司襄阳输油处的表扬信,感谢该公司在施工中齐心协力,攻坚克难,提前完成集团公司挂牌督办的环保整治项目。

开局即是决战,起步就是冲刺。2019年,河南油建聚焦优质市场、高端市场、差异化市场,立足风险防控,全员发力,提升服务意识,干好在建工程,打响了“市场拓展攻坚战”。

捡到篮子里的并非都是菜

市场是发展的动力源泉,是公司的第一要务,但也并非“捡到篮子里的就是菜”。“聚焦优质市场、优质项目,下猛药,出重拳,全力做增优质市场。”该公司总经理宁博介绍说。

新年开局,他们就主动弃标2个,累计金额达4亿余元。

今年以来,该公司紧紧抓住市场“牛鼻子”,立足风险防控,严格市场决策程序,加强评审,严控风险,聚焦优质市场、优质项目,依托有利因素进行重点开发。他们通过密切与业主各层级、各领域的沟通协调,主动跟进对接2019年投资释放和工作量安排情况,最大限度地把投资转化为合同工作量、转化为实际收入和利润。

2月18日,华南项目管理部经理白立武接到一个电话:中科炼化一体化工程配套输气管道项目主干线及东兴支线工程投标结果公示了,他们成功拿下该项目一标段,合同额近3000万元。

白立武松了口气。大年初二,他就带着投标组的小伙伴们,熬夜加班,紧张备战。这一遭辛苦总算没白费。算上这个项目,今年,他们已经成功揽获4个标,这也是河南油建今年开局揽获的第17标,合同额达2.23亿元。华北项目管理部经理李卫东这两天也一直在为即将开标的新项目奔波。去年,他们工程干得不错,甲方很认可,这次投标,他们底气很足,2019年将是一个丰收的年月,李卫东心想。

绝不让工程在油建人手中晚点

“眼睛盯住市场,功夫下在现场,以现场保市场。”这是2019年该公司在职代会报告中,对在建工程如何助力市场开发做出的新注解。

作为没有围墙的施工企业,河南油建始终将重心瞄准一线,千方百计干好在建工程,他们以“出精品,创品牌,提高客户满意度”为宗旨,倡导“服务+”的新理念,增强服务意识,提高技术水平,优化队伍配置,加快施工进度,积极与甲方建立良性沟通对接机制,延伸服务链条,为甲方提供优质高效服务。

锅炉石化厂厂长李新铭回想起去年他们在鄂安沧输气管道工程奋战的一幕幕,仍然感觉热血沸腾。211天,敷设完成82.6公里管线,新建场站1座、阀室4座,完成定向钻穿越10条,完成单出图及非单出图顶管穿越36处。

为了保质保量按期完成施工任务,他们“5+2”“白+黑”,连轴转,鼓足干劲,拧紧发条,全力以赴冲刺“11.15”,最终按期完成投产目标,践行了“绝不让工程在油建人手中晚点”的承诺,创造了大口径输气管道当年开工、当年完工的奇迹。河北建投天然气有限公司特地奔赴千里送来锦旗和感谢信。

据不完全统计,去年,该公司收到业主感谢信14封,获得各类荣誉40余项,承揽工程327项,累计金额11.58亿元。

干好“瓷器活”引来“回头客”

2月13日,该公司领导班子对河南油田相关业主进行客户回访。会上,甲方对该公司锅炉石化厂建设的5号罐予以充分肯定:无论是工程进度、现场标准化建设还是组织管理,河南油建都是一流的。甲方表示:“2019年,希望我们继续进行深度合作,互惠双赢。”甲方的肯定是对公司的最好褒奖。一直以来,河南油建始终奉行这样的市场开发理念:干一项工程,树一面旗帜,交一方朋友,拓一片市场。

对此,管道技术服务工程处经理冯梦朦深有感触。作为以带压封堵、非开挖穿越、大罐维修等业务为主的专业化单位,他们在管道储运公司华北片区市场“闯荡”多年,以项目为主线,横向拓展,纵向延伸,把自身技术优势、造价优势和组织管理优势全覆盖到甲方市场,练好“瓷器活”,引来“回头客”。

去年,他们在这一市场承揽到2000多万的工作量,占全年承揽工作量的25%。

山东凯盛新材料股份有限公司董事长王加荣:站在新材料行业价值链顶端

■ 闫盛霆 邵文娇 高俊

1984年参与建设双凤化工厂新厂,1994年担任厂长,2004年改制,2014年转型……山东凯盛新材料股份有限公司的起步、转型、发展的过程几乎与改革开放同步。

自1984年11月参与山东淄川双凤化工厂新厂建设时起,王加荣已经在这个行业耕耘了34年。34年来,在他低调、勤奋、不懈的追求中,将山东凯盛新材料股份有限公司打造成世界上最大的氯化亚砷生产企业、国内芳纶聚合单体行业领先企业、国内氯化亚砷以及间/对苯二甲酰氯产品的行业标准起草单位。目前凯盛新材料的产品在全球的市场占有率是50%。

风雨兼程,沧桑巨变。

自1984年11月至2014年,王加荣始终在化工厂工作,先后参与了新厂区建设、搬迁、扩建、技术创新、公司管理、公司改制等重大事项,是公司三十年发展的见证人和带头人。翻阅公司志,回顾发展历程,所有的脉络

都指向“改革”“创新”这两个词。

上世纪80年代,他为了提高氯化亚砷产品收率,与技术人员改革创新,将原来氯化亚砷液相反应由加热反应改为冷法低温反应,提高产品配料的准确性;上世纪90年代,他主动承担了二氯化硫法生产氯化亚砷新工艺的研制工作,带领技术骨干开展小试,成功研制出了国内第一条二氯化硫法生产氯化亚砷生产线,使氯化亚砷生产技术迈入国际先进行列;2000年,研制出酶法生产5'核苷酸新工艺;近年来,不论是对高性能特种塑料聚醚酮酮的研究,还是“芳纶聚合单体(间/对苯二甲酰氯)反应工序使用氯化亚砷,间/对苯二甲酰氯制备聚醚酮酮,酰氯反应废气再用于氯化亚砷生产的上下游延伸、循环产业链,最终延伸至芳香族高性能材料(PEKK)及其复合材料的”发展战略的确定,进一步完善了企业的产业链,提升了公司主导产品竞争力,为公司快速可持续性发展奠定了坚实基础。

“面对新旧动能转换的机遇与挑战,民营企业家们最先要做的就是找准定位,对于更

多像凯盛新材料这类细分行业隐形冠军的中小企业,要做小而精。”王加荣说。

2017年11月27日,工业和信息化部发布《第二批全国制造业单项冠军企业和单项冠军产品名单公示》,山东凯盛新材料股份有限公司凭借其主营产品氯化亚砷入围单项冠军示范企业。这一奖项的获得是对凯盛新材料默默耕耘、占据优势的褒奖。

王加荣始终在一份事业上坚守,不断在相关产品本质原理上深耕,逐渐延伸氯化亚砷绿色循环化工生态产业链平台,逐渐靠近和服务终端客户并为客户创造价值。建立了以氯、硫基础化工为起点,逐步延伸至精细化工中间体氯化亚砷,进一步延伸到高性能纤维芳纶的聚合单体间/对苯二甲酰氯及其他芳香族酰氯产品,再到高性能高分子材料聚醚酮酮(PEKK)及其相关功能性产品,改性粒子、薄膜制品、纤维产品、涂层产品、型材及高性能复合材料产品的特色鲜明的立体产业链结构,整条产业链充分实现了绿色化工和闭路循环。他在这条产业链上继续耕耘,为实现客

户的最大价值而奋斗。

在向精细加工转型过程中,凯盛新材料迫切需要领军人才帮助解决产品单一附加值低的问题。2012年,在一次人才对接会上,王加荣和孙庆民博士达成了柔性合作协议。2016年,孙庆民被凯盛全职引进。“如果单靠我当时自己创业的那个方式和平台,是不可能把项目做得这么大,凯盛愿意开放平台,让我更好地发光发热,我就放弃了自己原有的公司。”现任公司技术中心主任的孙庆民表示。在孙庆民的带领下,凯盛新材料企业积累了20多名行业人才,第三代新材料产品迅速问世,去年成功入选工信部第二批单项冠军示范企业,离不开这些人才的努力。

作为国内同行业的领跑企业,公司始终秉承“以人为本”的企业文化理念,定位“百年凯盛”的发展战略,“探求新材料在人类中的无限应用”成为每位凯盛人共同追求的企业愿景。作为在精细化工和生物化工领域的领先企业的灵魂人物,王加荣正在为推动全球精细化工产业发展做出更大的贡献。

聚焦“三服务”,助企实现“开门红”

■ 章琪波 许铁强

连续阴雨连绵,平均气温3℃-5℃,奋战100多个小时,实施了三次突发性爆管应急抢修和一次管网兜口,一支永不停歇的“排水铁军”正上演着一幕与时间赛跑的抢修大战,这一切都是为了企业节后能顺利复产,实现“开门红”。

“挖机往这边来一点”“下面的作业人员注意安全”……,正月十一的凌晨温度低至1℃,天空飘着蒙蒙细雨,当所有人酣睡时,位于浙江省绍兴市柯桥区兴滨路与新二路交叉口北侧1#DN600出口处的抢修现场却紧张而忙碌,这次突发性爆管将直接影响28家企业的正常生产和几个小区生活污水的正常收集。

挖掘泥土,割孔补漏……绍兴柯桥排水有限公司抢修人员们正忙着修复管道漏洞,每个人的脸上都写满了疲惫,这是自正月初七以来排水公司经历的第三次突发性爆管应急抢修,而在这里的8名抢修人员几乎个个都已经在抢修一线奋战了100多个小时,衣服裤子上的泥土干了又湿,湿了又干,眼睛里布满了血丝,全身都是泥巴,这是我们看到抢修人员时的第一印象。

从正月初七开始,为加强滨海片区污水后期分流输送能力,确保进网企业能顺利复工,提高管线运行安全,公司养护分公司抢修班的同志们就加班加点对滨海2#DN800出水管进行兜口,截至正月初八枝改完毕。初九上

午,接中控室电话,南侧2-1号进水管(金灶总管DN500)发生破裂,涉及8家印染企业,工作人员即刻赶往现场,然而,阴雨下的抢修持久战才刚刚开始……

当天下午1点多,南侧2-1号进水管还未修复完毕,抢修班又接到通知,南侧2-1号DN1200出水管发生破裂,部分人员不得不被抽调至新南抢修现场。为使涉及到的27家企业尽早复工,抢修班全体成员通宵达旦,累了就在草地上打个盹,而下雨天漏点处的流沙土又给连日来疲劳的工作人员增加了危险系数。

“由于焊缝必须在干燥环境下作业,我们采取砌墙的方式,将污水进行拦截,再抽调中间的污水,才能开始焊缝修补。”张建党说。然

而,管道内气味太重,尽管有通风机往管道内送风,且佩戴了作业口罩,但抢修人员熏得受不了,每隔半小时换人进管作业,南侧2-1号进水管于初九下午17点修复完毕。

屋漏偏逢连夜雨,在南侧2-1号DN1200出水管抢修同时,另一处北侧1#DN600管又于初十中午破裂,刚刚被集中起来的人力再次分散,因时间久远,污水管道被腐蚀,为不影响周边环境,确保27家企业正常复工,抢修人员又马不停蹄赶往现场。到正月初十下午3点,经过25小时不间断奋战,顺利将南侧2-1号出水管修补完毕。次日上午11点多,养护分公司修复完毕北侧1#DN600管,待重启运行正常后,抢修人员才安心离去。

智慧水务：从源头到龙头的水“健康”又“聪明”

2月24日,笔者来到安徽省庐江县供水集团监控运行中心智慧水务平台前,只见工作人员轻点鼠标,水源地果园山水库和水厂贮水池等关键部位的实时画面就出现在大屏幕上。

“我们集团通过数采仪、无线网络等在线监测设备,全程监控城市供水系统的运行状态,确保安全可靠供水。”陪同采访的该集团制水生产部主任徐德存对笔者说。

笔者注意到,面前由16块显示器组成的电子显示图组上,一目了然地反映出水源地以及水厂和作用于居民小区的二次供水泵站的水压、水量和水质等情况。

徐德存告诉笔者,比如一般住宅小区早中晚各高峰时段的用水量增多,而企业这一时段用水量较少,在这套智慧水务平台上就能清楚显示水量的变化、水压的调整,并实现动态调度,从而提高了调度优化效率。

“智慧水务让从源头到龙头的水,变得很‘健康’,也很‘聪明’。”徐德存自豪之情溢于言表。

据介绍,为保障全县安全优质供水,庐江县供水集团的智慧水务平台主要是通过物联网、大数据及边缘分析技术,以更加动态、精细化模式整合全部水务流程。

该平台通过对工艺流程各环节分析,控制模型分析和计算,使整个生产工艺的高程控制在合理的平衡状态,进水量和出水量尽可能保持一致,有效提高制水效率,供水更有保障。

同时,该平台引入了全自动制水水质水量控制系统、全自动加药系统、全自动水质消毒系统,根据进水量大小和用水量情况自动调节絮凝剂剂量与消毒剂剂量,使水质更优。

该平台还对电压、余氯、浊度等关键信息进行24小时采集、分析和调控,实现水质、泵组及安防异常在线监测与预警,切实满足用户最后一公里“龙头水”的水质以及水压需求。

庐江县供水集团智慧水务平台的运行,有效地保证了管网水质,使全年水质综合合格率均达到99%以上,高于行业95%的要求,超出国家标准,从未发生过一起停水或水质安全事故。

庐江县供水集团董事长夏俊说,智慧水务不仅能更好地服务民生,管理方面也更趋于智能化、扁平化,大大提升了工作效率,并且能够科学预计供水高峰,调节制水能力,为城乡居民供水筑牢“安全网”。

“未来水务企业的核心竞争力是通过水务物联网获取水网数据,以云计算和大数据分析提供长期决策支持和增值服务,促进数据和业务的高效流转。”夏俊表示,今后该集团将进一步在“互联网+”供水上下功夫,积极推进智慧水务平台建设,从而使全县供水更加安全、运营更为高效,服务更加便捷。(赵德斌)

乘风破浪会有时 冲浪文化闯传媒

浙江传媒学院传媒大厦是浙江卫视许多知名节目的录制点,杭州冲浪文化创意有限公司正坐落于此。贴合浙江传媒学院的优势资源,冲浪文化的成长速度十分迅速,从2013年3月成立至今,已成为一家优秀的综合性传媒公司。

冲浪文化的业务范围广泛且有侧重,以

企事业单位宣传片制作、教育及企业管理信息咨询为特色,涵盖表演培训、播音与主持培训、摄影培训、电视编导培训等多项传媒相关业务。

凭借天生的地理优势,冲浪文化人才济济。公司实行聘用奖励制和项目制,以人为本的艺术创意和教育理念深受各界欢迎。总经

理由浙传的教授担任,下辖培训中心等部门的领导和老师个个豪情满怀,青春亮丽,属于业内的拔尖人才,组合成了一个讲诚信、爱学习、肯钻研、和谐拼搏的坚强团队。强大师资队伍交出了优异的成绩,2018-2019届高中生参加浙江省传媒艺术类统考全部科目的通过率达到了100%。(杨茹涵)

戈壁“鸟人”

■ 江杰

2月11日,新年刚上班。巡线到中午的西北油田采油三厂管理一区“飞手”陈玉均,一周一次地把袋子里的大米,撒在毗邻TH10406CH井的一个水泊里的冰面上,好让这群野鸭子度过冰封期。

塔克拉玛干沙漠的北缘,年年泛滥的塔里木河蜿蜒流过,在戈壁上留下众多的大小水泊,纵横的水网滋养着流域里的胡杨林,红柳丛和沿岸遍地芦苇。每到夏天当水泊里鱼虾成群时,会招来大群的鸟儿飞来觅食。尽管这里地处偏僻,荒凉贫瘠,但一方水土养一方鸟。戈壁的鸟儿们在寂寞里繁衍生息,悠闲地享受着属于他们的天地,属于他们的时光。

一区有一千多公里的油气和水管线,陈玉均操控着“无人机”一天要巡两次,每次巡完线,他就把和厂里生产平台的通道关上,再飞一遍重点看看他的野鸭子们,然后赶往几个固定的投食点,放上自己晚上煮的食物。然后,坐下来撕开大馍,喝着开水开始午餐。边吃边看着野鸭子们从四面八方飞来,闹哄哄地抢着食物。

野鸭子没有天鹅的高贵,没有白鹤的典雅,甚至都不如锦鸡的华丽,但他却对它们情有独钟。他说,野鸭子能力有限,飞不远,也飞不走,就像自己,干别的不行,只能在这戈壁上巡管线。

今年35岁的陈玉均,20岁技校毕业那年就来到这大戈壁上巡管线,原来是徒步行走,这两年有了“无人机”,他被培养成飞手。一年年的,青春在这戈壁上绽放,也在这戈壁上流走。唯一让人感觉有些缺憾的是,有时候这沉寂的戈壁,静得能听见心跳。胸膛里“透透透”的声音,让人感到仿佛这世界只剩下了自己,那种被孤独紧紧攥住的感觉,让人心生恐惧。这时候,头顶上的空气突然就有了震动,一两只,两三只,甚至有时候是一大群野鸭会不期而至,在头上掠过,或者盘旋,他觉得自己一下子就有了胆量,有了依靠。这些弱小的野鸭成了他生命的支点。

十多年过去了,他已经记不起是什么时候自己开始给它们弄大米吃,他唯一记得的是这一切发生在师傅退休之后,他和师傅原来巡线都是徒步,中午饭要在半道上吃饭,吃



不完,就给弄碎了,撒开去给野鸭们吃。这两年戈壁上的野鸭多了,靠自己吃剩下的残羹剩饭喂鸭显得杯水车薪,而且现在用无人机巡线,过去他和师傅徒步巡线,一天走20公里算快的,现在200公里,半天巡两次。余暇时间多了,他就开始专门买大米喂野鸭,每年冬天他要投上千斤大米。

小陈技校毕业那年,才17岁,跟着师傅学采油。师傅就要退休,他算是师傅的关门弟子。师傅说他老实心眼好,就想把平生的本事教给他,他也学得用心,半年不到,他就可以单独顶岗了。师徒二人,在这戈壁上一走到头,总有说不完的话。早上一出来,师傅总让赶到8-4计转站门前的湖边吃午饭,两个人边吃边看着湖中的野鸭子,有的悠闲地拖着宽宽的波纹在水中游弋,有的扎猛子下去觅食,偶尔还有一两只飞过头顶。师傅说咱巡线这活儿苦,在这戈壁上,连个影也见不到,也只有这野鸭子肯陪咱,这野鸭子是最讲情义的生灵,你什么时候来,它们什么时候在。

他听说,年轻时师傅和师娘因为长期分居,感情淡了,后来还差点分开。有一天,师娘查出得了乳腺癌,没过半年人就不行了。临咽气时,当着儿子面,师傅狠狠抽自己几个耳光。师傅总觉得是自己害死了师娘。送走师娘,师傅从没想过再婚。那一年,师傅40岁。

从此,无论高兴还是烦恼,师傅都喜欢到

水洼子里来看看那些野鸭子们。师傅退休的时候,还向经理提了个要求,说自己干了一辈子,想用厂里的车再跑一遍巡线的路,大伙儿们取笑师傅:这老家伙,长在这戈壁移不走了。只有他知道,师傅是想最后和这些伴着他度过孤独岁月的心灵“伴侣”们告个别。

他听师傅的话,在附近的库车县城找了个小学老师结婚了。放假的时候,爱人常常带着女儿过来和他一起喂野鸭。现在自己有了车,离家也就百十公里,遇上休假,一脚油门就到家了。去年暑假,他带着爱人和孩子到乌鲁木齐去看师傅。在米泉职工小区,他在一棵树下,找到了师傅,师傅须发皆白,神情落寞,这两年深受关节炎折磨,人也老得厉害,他已经找不到当年在戈壁上健步如飞的师傅了。师傅说,想回戈壁看看,可是腿不行了,在这闹市,自己就像陷进泥沼里的野鸭子。他把手机里拍到的野鸭给师傅看,师傅混浊的眼眸一下子闪起亮光,人也显得精神了许多,他忽然觉得自己和师傅都是属于大漠的,离开了那片戈壁,那群野鸭子,生命似乎就会枯萎。

他告诉师傅,现在巡线用上了无人机,不再徒步了。师傅高兴地说:你们这代人干石油真是有福。忽然又觉得什么地方不对,想了一下,交给他道,可要小心,别把野鸭子给撞上了。

无人机拍下了满湖几百只野鸭子,他想在年后,给师傅发过去,让师傅高兴高兴。