

# 江西企业为啥出现众多“候鸟高管”?

■ 新华社记者 余贤红 林浩

周一上午9点在浙江杭州的研发中心参加技术评审,11点会议结束去高铁站,中午12点乘高铁去江西上饶总部,下午2点左右到达办公室,周五工作结束再回杭州家里——这是位于江西上饶的汉腾汽车有限公司技术研究院副院长潘世林节后第一周的工作行程。

工作在内地、生活在沿海,定期乘坐交通工具在多地往返……记者在江西上饶、鹰潭等地采访发现,随着产业转移的加速推进和区域交通网络的日益完善,江西的一些工业园区内正出现越来越多的“候鸟高管”。

与潘世林相似,欧菲科技股份有限公司

智慧事业群总裁翁超虽然家在深圳,但他全年约70%的时间在鹰潭分公司,平时靠高铁、航空等高速交通工具来往两地。在他身边,类似的“候鸟高管”就有三四位。

随着沪昆、合福、九景衢等众多高铁线的开通,江西靠近中国最活跃的两大经济圈“长三角”“珠三角”的优势进一步彰显。借此机遇,近年来,江西大力发展航空产业、数字经济、VR产业、物联网产业、新能源汽车等新兴产业,吸引了一批高层次新经济人才前来创业。

中国铁路南昌局集团有限公司的数据表示,截至2018年底,南铁管内运行时速200公里及以上铁路里程达3321.6公里,占南铁总运营里程的41.1%,高铁动车可通达全国

22个省份。2018年,南昌昌北国际机场旅客吞吐量达1352万人次,同比增长23.7%。

沿海产业加速向内地转移是“候鸟高管”形成经济动力。

鹰潭中臻铜业有限公司董事长胡超云前些年在东莞从事铜丝的生产经营,然而一些想法受限于土地等因素难以施展。2017年,胡超云在鹰潭设立的工厂开工,在当地政府大力支持下引入物联网技术改造生产和管理流程。目前厂区面积达50亩,2018年公司年产值达到5亿元。而他本人全年三分之一的时间在东莞,三分之一的时间在鹰潭。

2004年,广东惠州;2006年,山东青岛;2015年,江西九江——近年来,随着国内外家电市场格局的变化,压缩机生产商、台资企

业瑞智精密股份有限公司不断完善生产布局,重心逐渐放在中部。九江工厂的投产运营,也让来自台湾的公司高管廖学衍成为一名“候鸟高管”。

“港台腔、广东腔、浙江腔的高管,如今已司空见惯。”上饶经开区招商局局长张小龙认为,“候鸟高管”的意义不仅在于带来项目投资,更在于为内地的产业转型升级提供前沿信息支撑,为企业寻找更好的转型方向。

“两年前公司决定从供应消费型电子果断改为供应航空航天、医疗器械、新能源汽车等领域,正是基于在东莞广泛接触企业得出的新判断。”胡超云说,及时“掉转船头”为公司业绩逆势增长打下坚实基础。他预计,今年公司主营业务收入还将有50%以上的增幅。

## 天津推进“海陆空”立体物流体系建设

记者20日从天津市邮政管理局获悉,充分依托海港、空港、陆港等资源,天津加快推进东疆港、武清、空港三大快递专业类物流园建设,目前已有多家快递企业、全国性电商企业和跨境电商企业进驻,“海陆空”立体物流体系规模显现。

天津市邮政管理局局长王东介绍说,东疆港跨境电商快递物流园依托天津口岸资源及自贸政策,发挥低成本、大运量的海运优势,以保税仓为主要载体,成为面向北方及全国的跨境消费市场,集国际快递和跨境电商商务等功能于一体的快递专业类物流园区。

武清电子商务快递专业类物流园依托现有电商集聚资源,以电商仓配中心为主要载体,发展以电子商务与快递物流仓配一体化为特色的快递服务,成为面向华北及北方消费市场,建立适合电子商务发展的现代快递专业类物流园区。园区规划快件日处理能力为1000万件,目前已进驻菜鸟网络、京东、唯品会、当当网等国内知名电子商务企业,集聚效应明显。

“下一步该园区将电商自建物流纳入快递行业管理体系,引入快递企业总部,培育本土快递企业发展。”王东说。

目前,园区已聚集了顺丰、圆通、中通、韵达等15家行业龙头企业入驻经营。“快件日处理量已达110万件,占全市快递业务处理量的37%。”王东说。

(周润健)

## 吉林规划“长春经济圈”连接东北辐射东北亚

记者从吉林省了解到,吉林省日前公布《长春经济圈规划》,覆盖省内35个县市区,整体规划产业布局,通过交通网络连接哈尔滨都市圈、沈阳经济区、内蒙古东部地区,辐射俄罗斯、日本、韩国等东北亚国家。

据介绍,“长春经济圈”规划区域主要包括长春市、吉林市、四平市、辽源市、松原市、公主岭市、梅河口市。这一区域GDP总量占全省的84%,是吉林省城镇最密集、高教资源最丰富、经济发展最活跃的区域,按照规划将率先构建现代化产业体系、实现创新转型,带动吉林振兴。

吉林省计划对“长春经济圈”区域进行整体产业布局,其中长春作为创新发展核心区,将重点培育节能与新能源汽车、先进轨道交通装备等先进制造业集群,以及生物医药、高性能医疗器械、精密仪器等。吉林、松原、四平、辽源、梅河口等节点城市则将加快建设汽车产业、石化、医药健康、新材料等具有鲜明地域特色的创新型现代产业体系。

为促进“长春经济圈”开放发展,吉林省将加快高速公路、高速铁路建设,提升机场能力。吉林省计划会商黑龙江、辽宁两省,统筹谋划和推进国道丹阿线建设,打造贯通东北边境的通道。

(姚湜)



供了充沛动能。

栽下梧桐树,引得凤凰来。近年来,滴滴、京东、奇虎360、今日头条等企业纷纷落子滨海新区,百度创新中心等众创空间成为打造双创升级的重要载体。

### 人和

区域经济高质量发展,协同创新真正实现,归根到底要依靠营商环境的提升。

在天津港保税区内,仅联想集团就有54家公司在此落户。联想集团中国区副总裁何瑛介绍,保税区不仅在政策咨询、证照办理、资质申请等方面提供了优质服务,还在白领公寓、员工食堂、班车、骨干员工子女入学等方面给予了联想集团最大的支持。

“滨海—中关村科技园自2016年底成立以来,越来越多的北京企业在此落地。”天津中关村科技园运营管理有限公司总经理郑毅介绍,自科技园挂牌以来,已注册企业941家,注册资本金104.3亿元,来自北京企业240余家。

滨海—中关村科技园只是滨海新区“筑巢引凤”的一个缩影。在积极承接企业转移的同时,滨海新区还积极承接北京优质科研资源,辐射带动产业发展。

据介绍,滨海新区主动加强与北京院校创新资源的对接,中国核工业大学、中科院智能识别研究院、清华大学信息研究院、北京大学新一代信息技术研究院等一批高水平科研院校,纷纷落户滨海新区,为区域高质量发展提

谷增伟回忆说。

据了解,为助力科技企业解决融资难题,天津滨海高新区与北京中关村积极协调,2018年,天津中关村科技融资担保公司已在天津滨海高新区正式落户。

与此同时,天津东疆保税港区充分发挥租赁业发达的优势,帮助包括集成电路企业在内的高科技企业解决融资难题,有力促进了京津冀相关企业的科研创新。

不仅如此,天津滨海高新区旗下的中新天津生态城,还在北京设立了服务中心。既为有意向落户的企业“靠前服务”,提供政策信息和解读,也为已在生态城注册的企业提供工商事务、财政兑现、政策申报、人才落户等材料的准备服务。

“由北京搬迁到天津滨海新区后,公司得到地方政府在财税、土地、融资等方面的全方位支持。”恒银金融科技股份有限公司董事长江浩然说,作为受益于京津冀协同的科技企业,公司将通过技术进步,为京津冀协同创新助力。

## 药品带量采购试点开启 医药代表将迎大洗牌?

不过,近年来,伴随“两票制”、带量采购等一系列政策的实施,周昕和同行们面临的销售工作不那么好做了。

“以往药代可以通过自己的关系与资源将药品推广至医院,带量采购实施后,中标药品得到了市场份额,药代的作用将被削弱,企业就会把这一部分的人力节省出来。”周昕说。

周昕自己主要负责的是社区医院药品销售,由于带量采购试点涉及药品品类有限,冲击尚不明显。但她透露,新政对于外资药企,特别是那些面对国产仿制药竞争的药品,销售压力突出。

最近两年,同行辞职的人很多,当年和周昕一样从公立医院转行做药代的人里,有不少如今已经不再从事这个职业。

根据人力资源管理咨询机构怡安翰威特发布的《2017年医疗健康行业人力资本调研》,医药代表依然是医药企业离职率最高的三大职能之一。

2017年离职率为27.1%,其中主动离职率为17.0%,被动离职率为10.1%,高于行业平均水平。

### 药企裁员潮已来?

周昕的经历并非个例,近年来,受市场和政策调整影响,无论是国内药企还是跨国药企,都面临着转型。

去年,在带量采购试点还未正式开启时,优时比中国区相关负责人就曾对媒体披露,公司整个业务模式做较大调整,已经没有医药代表这一职位。

与此同时,很多跨国药企的“瘦身”趋势也在延续。仅2018年就有诺华、辉瑞、拜耳等多家制药巨头宣布了裁员计划。

有评论分析,新药研发成本越来越高,专利药到期越来越多,跨国药企轻松高增长时代一去不复返,药企们不得不在全球范围内进行组织框架以及业务调整来维持其盈利水

平,裁员是调整的一部分。

对比跨国药企,国内药企虽然会享受到一些政策扶持,但转型的压力同样巨大。

“原先药企的销售费用会占有很大一部分,基本超过了40%。带量采购后,由于大幅降价,企业所得利润根本不足以支撑原先高额的销售费用。”国内一家药企相关负责人接受记者采访时称。

该负责人分析说,以往一个好的产品,可以养一两千人,现在这种情况没有了,带量采购以价换量,中标企业没有费用再来负担人力成本。

### 改革中的利益牵绊

“带量采购势必将影响到一部分人的利益。实际操作中不排除有医生不愿换药的可能,因为总会有一些同质的药物可以选择。”北京某三甲医院一位不愿具名的医生接受采访时说。

该医生透露,虽然带量采购承诺了整体市场份额,但在实际操作过程中,如何能保证医院以及医生个体使用这些药品的积极性,是个问题。

记者注意到,一些试点地区已经从政策层面进行引导,调动医务人员的积极性。

例如,辽宁省近期出台了《关于做好国家组织药品集中采购和使用试点工作的实施意见》。

其中提出,公立医疗机构可按照“两个允许”,即允许医疗机构突破现行事业单位工资调控水平,允许医疗服务收入扣除成本并按规定提取各项基金后主要用于人员奖励,统筹用于人员薪酬支出,调动医务人员积极性,推动公立医院综合改革。

另据医药行业杂志《E药经理人》报道,近期一份由上海市医疗保障局、上海市卫生健康委员会以及上海市药品监督管理局联合印发的通知文件也流出,文件直指“4+7”带量采购品种量上保障的问题。

该文件透露的一项关键政策是,国家组

织药品集中采购试点品种通用名及使用同品种“价高药”将提高个人自付比例,最高提高比例达到20%。

这意味着,“4+7”带量采购已经在医保政策上发力,以保证首批次带量采购试点品种达到承诺的采购量。

### 转型之后,路在何方?

政策的落地,无论是企业还是医药代表都处于阵痛期。但在业内专家看来,政策对于未来的产业健康发展无疑是有积极的影响。

北京大学医药管理国际研究中心主任史录文接受记者采访时表示,此次试点的中标药品种类只有20余个,相对于中国医药产业的庞大体量来说,其影响是有限的。

“但从长远看,推行带量采购无疑有效降低了原来药品流通环节成本。通过监管手段保证供应量的前提下,企业不再需要那么多营销队伍扩大销售量。”

“不得不承认,一些实力较弱的企业会受到较大冲击。但这也只是一个优胜劣汰的过程。”史录文说。

而对于庞大的医药代表群体来说,角色转变也在悄然发生。一些企业正在进行尝试。

例如,取消医药代表的优时比将原来的医药代表转变为医药信息伙伴,这样的转变意味着公司对这些员工的考核,不再以销售业绩作为核心考核目标,而是考核他们如何与医生进行合作,最后给患者带来更好的治疗方案。

在业内看来,未来医药代表职位可能会被替换,角色将进行转型升级,很多的新药和技术还是需要医药代表来推广。

对于还在行业内坚守的周昕来说,今后的工作也充满了不确定性,但她暂没有离开的打算。

“因为压力一直都在,能做的是顺应变化。”周昕说。

(来源:中新网 作者:张尼)



中新网记者 张尼 摄

上世纪80年代,随着外资药企进入中国,医药代表这个职业逐渐为人们所知。

起初,他们活跃在医疗机构和医生身边,介绍新药知识,收集临床需求。但伴随药品市场竞争日益激烈,医药代表各种“带金”营销手段开始饱受诟病,与此同时,高额的提成也让不少药代赚得盆满钵满。

近年来,伴随“两票制”和带量采购等政策的实施,曾经回报丰厚的职业也面临着前所未有的挑战。变革中,中国数百万药代群体会否彻底退出历史舞台?

### 医药代表的寒冬要来了?

今年初,国办发文,选择北京、天津、上海等11个城市开展国家组织药品集中采购和使用试点工作,即“4+7”带量采购。

所谓带量采购,就是实现“以量换价”。

依照去年12月公布的试点地区集中招