

重点项目 带动淄矿“奔跑” 项目加快落地 升级加快实施

■ 弋永杰 蔡东亮 韩建军

最近，山能淄矿新河矿业组织国内专家论证会，就高端膜分离材料制备项目可行性进行深入研究。最后，专家一致同意该项目的可行性研究报告通过论证。

“项目是加快企业转型升级的载体，是推动发展的‘加速器’，具有鲜明的聚集效应、带动效应和引领效应。特别是支撑性强、带动力大的大项目、好项目，是引领高质量发展的‘龙头’，历来是强企的‘兵家必争之地’。我们以超常规的决战气势，推进项目的建设和实施，围绕项目抓落实，在项目落地、施工保障、协调配合上狠下功夫，为项目顺利实施提供强有力的保障，促进项目早建成、早投产、早达效。”淄矿集团党委书记、董事长朱立新表示。

大项目带动大发展。引来一个大项目，带来一条产业链，造就一个新产业，催生一个新基地，是名企强企进位争先、弯道超车的经验之谈。方大杭萧钢结构科技公司经过前期如火如荼建设，最近正式投入生产，这是淄博地区首家装配式建筑产业基地。其目标是，全力打造淄博乃至山东地区装配式建筑集成平台。

方大钢构装配式建筑产业基地总投资15亿元，项目一期占地300亩，按照省级装配式建筑生产基地的建设标准，建设标准化厂房6万平方米及钢管束、钢梁钢柱、钢筋桁架楼承板及辅助配套设施。总体规划年产钢管束构件12万吨、钢梁钢柱4万吨、钢筋桁架楼承板200万平方米和新型墙材板材600万平方米。

项目二期以打造国家级装配式建筑生产基地为目标，占地200亩，计划投资7亿元，建设内外墙板、预制楼梯及配套产品，逐步延伸形成钢结构装配式建筑产品设计、生产、施工等全产业链，实现总规划产能。项目建成后，预计能够实现年产值30亿元，利润1.5亿元，新增就业岗位500个，并带动钢材、机加工、物流运输等多个下游产业的协同发展。

签约项目抓落地，落地项目抓建设，建设项目抓投产，投产项目抓达效。最近，淄矿集团与华能甘肃公司邵寨煤矿项目举行签约仪式。进入甘肃开发煤炭资源，是淄矿一项重大的战略决策，不仅为做大做强煤炭主业提供资源支撑，还为企业未来发展开辟新的空间。与华能甘肃公司结成战略合作伙伴，不仅符合淄矿的自身利益和发展战略，还能够实现双方的优势互补、双促双赢。

邵寨煤矿位于甘肃省平凉市灵台县邵寨镇，华能甘肃公司于2009年取得该矿的探矿权，2012年8月开工建设。截至目前，该矿井主、副、风三条井筒均已到底，变电所以及运煤公路、地面办公楼、宿舍楼等地面土建工程的主体工程已完工。淄矿集团接手邵寨煤矿项目建设发展的“接力棒”，将按照高质量发展的要求，把邵寨煤矿建设成为集约化、数字化、高效率 and 环保型的智慧矿山。

千道理万道理，转型才是硬道理。为积极落实新旧动能转换重大工程，寻求一条可持续发展的健康发展之路，淄矿集团积极与罗兰贝格管理咨询公司合作，举办落实新旧动能转换工作专题研讨会。这已是较短时间内，淄矿第二次就相关议题进行高质量“深度谋划”。

与罗兰贝格公司的合作，淄矿集团冀希借助“借才引智”，与国际平台、海外企业的对接，进一步开阔视野，借鉴海外企业转型发展的成功经验，确保企业在转型发展的道路上行稳致远。罗兰贝格公司自1967年在德国建立以来，现已发展成为全球最大的源于欧洲的战略管理咨询公司，在欧洲、亚洲、南北美洲25个国家设有36家分支机构。

“项目是转型升级的直接源头，是动能转换的重要抓手。项目建设是带动企业发展的重要引擎。我们牢固树立‘抓项目就是抓发展、抓项目就是抓后劲’的理念，强力推进项目建设，夯实未来发展基础。”淄矿集团党委副书记、总经理、总工程师孙希奎表示。该集团资产负债率已降至42%，人均利润14.5万元，整体工作始终走在了前列。

两江新区以党建引领基层社会治理创新 服务群众零距离

■ 夏明毅

“944号4单元3楼的灯不亮了，请赶快派人来处理。”日前，两江新区人和街道万寿山社区第四网格的党员先锋管家赵世惠发现情况后，马上告知物业公司，很快，楼道灯重新亮了起来。从发现，到处理，前后只用了30分钟。

像这样快速地解决群众大事小情，在万寿山社区已成常态。“万寿山社区探索建立了网格化管理服务体系，使得家事不出门，小事不出网格，大事不出社区，难事不出街道。”万寿山社区党总支书记喻长兵介绍到。

2018年以来，两江新区积极探索推进基层党组织设置和活动方式创新，在社区细分党建综合服务网格，把支部建在网格上，加强党组织对社区治理、服务群众、促进和谐的引领，加快推动城市基层治理创新。

党建全覆盖 打通服务群众“最后一公里”

两江新区人和街道将11个社区划细划小为90个网格，通过街道党工委、社区党组织、网格党支部、楼幢党小组上下联动，将社区干部全部下沉到网格，将单位、企业、党员、高校志愿者、居民群众充分调动起来，以此加强工作力量，丰富服务内容，实现了“人往格中去，事在网中办”，打通了服务群众的“最后一公里”。

锦程航空“无人机驾驶员培训基地”获批 破解“有机无人”的产业发展瓶颈，每年可培训200名无人机专业“飞手”

日前，江苏锦程航空科技有限公司收到了中国航空器拥有者及驾驶员协会颁发的“民用无人机驾驶员训练机构合格证”，标志着江苏锦程航空拥有了无人机驾驶员培训颁发相关合格证书的资质，将有效化解无人机行业“有机无人”的发展窘境。

江苏锦程航空科技有限公司是一家位于江苏泰兴的高科技航空企业，锦程依托外部科研院所支撑，加大自主研发步伐，锦程航空先后在无人机产业领域研发多项核心技术自主技术。2017年以来已先后获得国家发明专利6项、27项国家实用新型专利授权，此外企业还有4项发明专利技术处于受理阶段。锦程集团先后自主研发了多款重型工业无人机打破行业技术纪录。锦程先后成功研发出行业内最大载荷量

稳中求进，李炜放眼细分行业投资市场

李炜是中国最受瞩目的投资专家之一，她专业基础扎实，项目经验丰富。从业二十余载，李炜见证了中国乃至世界投资行业的变迁，在业内多家顶尖公司积累了丰富的的工作经验，掌握着国际最高超的资产管理技巧和最先进的投资理念，在各大细分市场分析、合作模式创新、团队管理模式创新、平台搭建等方面取得丰硕的研究成果。毫不夸张地说，李炜是中国投资行业迅速发展的重要推动者。

李炜曾从事医药、消防及新能源行业，在从事上述行业期间除负责上市公司日常经营管理外，在资本市场方面曾全程参与及负责金花股份(600080)和坚瑞沃能(300116)两家企业IPO上市，坚瑞沃能并购武汉达明和深圳沃特码。2005年4月至2016年10月，李炜曾就职于陕西坚瑞沃能股份有限公司（原陕西坚瑞消防股份有限公司），历任财务总监、董事兼总经理，以及副董事长。李炜为该公司扩大资金管理规模、提升营收、革新理念等做出了巨大贡献。

近年来，随着财富的不断积累以及投资视野的拓宽，私募投资日渐成为高净值人士的标配。私募作为一种重要的促进财富增长的方式，在资产配置中扮演越来越重要的角色。李炜凭借先进的管理理念和丰富的实战经验，在该领域打了场漂亮的攻坚战，在竞争激烈的投资市场中实现了突围，取得广阔的

面，其起点、层次都很高，依据的全是欧标技术体系，并在完整建立全体系的混凝土配合比设计方法的基础上，反复研制、验证了该技术的独特性能与技术方案。由此确保在当地摄氏36度至40度高温施工环境下高早强大体积砼入模温度与中心温度分别低于摄氏25度和70度的效果；一方面，该公司首创性地提出、论证了基于混凝土粘度系数及二者的辩证关系，并将之成功应用于目前的非洲第一高楼（高265米）的阿尔及利亚嘉玛清真寺。

被国家发改委委为“国家企业技术中心”

有了网格，但如何让网格里的党员发挥先锋模范带头作用？

为此，街道党工委对每名党员设岗定责，推行“亮身份、亮岗位、亮职责、亮实绩”，引导党员“模范带头看得见、社区工作站得出、关键时刻顶得上、利益面前退得下”，凸显党员的先锋模范作用。

同时，街道党工委探索建立了党员积分考核制度，对党员参与网格服务实行量化考核，有效调动了党员的积极性。2018年，万寿山社区的党员李应彬就以400积分的成绩被评为社区“十佳志愿者”。“这种积分制使用量化考核，对党员志愿者评价有了实打实的依据，把我们的干事激情都调动了起来！”李应彬虽说是—名新党员，但社区平日里的活动组织、矛盾调处，都能看到他的身影。

通过网格内党员的示范引领，凝聚社区社工、志愿者等社会力量参与到社区自治管理中，实现“党员为主、社会参与、多元共治”的格局。

事事有回音 服务群众“加速度”

按照地缘相近原则，万寿山社区设置了6个小网格，纵向建立了以街道驻居组长为党建网格指导员，党总支书记为党建网格总长，支委成员为网格长，党员骨干为党员先锋管家，并吸纳了网格内相对固定的党员、骨干、志愿者为网格协管员的“五级融合”机制。

按照地缘相近原则，万寿山社区设置了6个小时的空神—100察打—一体长航时无人机，锦程航空已后来居上成为国内无人机产业领先品牌。

据江苏锦程航空技术有限公司董事长周忠明介绍，近几年，随着信息技术、电子技术等高新技术在航空领域的广泛应用，无人机已从小众的、专业性强的产品，逐步成为民用领域、消费领域的热门产品。其应用范围从过去的军事用途已经延伸至民用级的专业航拍、应急救援、农业植保、警用安防、电力系统巡检等众多领域。在无人机市场发展迅猛的背景下，无人机飞行人员的专业技术以及素质出现参差不齐的现象，无人机“黑飞”的现象已经对行业造成一定影响。据统计，目前市

稳中求进，李炜放眼细分行业投资市场

经济效益。

2016年10月，李炜加入深圳市中瑞林投资管理有限公司，担任副总经理这一关键职务，同时也作为执行事务合伙人负责公司旗下的基金“深圳市中瑞汇川投资发展中心”扩大业务规模，实现长效收益发挥了至关重要的领导作用。在李炜的带领下，该基金团队完成了新三板上市公司“博达软件”和“威特龙”两大项目的投资。据悉，经过李炜及其团队的投资管理，博达软件近三年年均销售收入增长率达到35%，年均利税总额增长率为37%；威特龙近两年年均销售收入增长率达到20%，年均利税总额增长率为30%。此二项目的成功，得益于李炜超群的行业洞察力、资产管理能力和前瞻的投资经验，她独具慧眼、高瞻远瞩、行事果断，是项目团队的主心骨。

此外，李炜还主持促成了深圳市中瑞汇川投资发展中心投资四会富士电子科技有限公司，该公司是一家专业的全流程线路板生产企业，致力于为世界的工控、车载、电源、通信、医疗领域提供高品质产品和服务。股权投资协议达成后，李炜团队帮助四会富士电子科技有限公司构建并实施了员工股权激励制度、统一了全员皆以利润为导向的经营目标、形成了关于宏观形势对汇率变化影响的定期讨论及决策机制、建立了定期及不定期的重大事项提醒制度，

的中建商砼技术中心，十多年来始终秉承国家绿色环保、节能减排与可持续发展理念。在所收获的50项国家发明专利中，原始性研发节能减排、绿色环保和发展循环经济的科技成果占了近八成。对凝灰岩石粉掺合料成功地研发应用只是众多发明专利中的一个较为典型具体实例。

凝灰岩在我国是分布最广泛最常见的细粒火山碎屑岩，在许多人中它只是无用的废弃石头。而在中国商砼人眼中则是崭新的视角：它不仅蕴含有用的化学成分，且具有有用的化学活性，尤其在近十多年水泥、砂石等

“网格化管理后，网格长、网格员、党员先锋管家每天至少巡查网格两次，每月至少上群众家门服务一次，且24小时处于‘上网在线’状态，确保群众有困难时找得到人、把隐患消灭在—线、矛盾调处在—线。”万寿山社区相关负责人介绍到。

与此同时，万寿山社区还在每一个网格中配备了若干名综合服务人员，涵盖政策宣传、便民服务、社区自治、物业服务、综治安全、文体服务等各种服务。克服了综合服务人员“满社区跑”的现象，服务半径大幅缩短，解决居民问题更为及时。

据介绍，万寿山社区正在筹备2个红色先锋站服务点，预计今年正式与居民见面。届时，该服务点将成为社区党员的加油站、社情民意的收集站以及居民群众的服务站。

依托“小网格”管理，万寿山社区还深化人和街道的“五心服务”以及“七彩之家”特色品牌建设，并强化了“四访四送四色四事”工作机制，以开展“真情走访、真心帮助”活动，强化党建网格解决问题能力。据悉，2018年以来，社区共走访居民1200余户3000余人，搜集居民意见建议210余条，解决问题120余件。

为保证事事有回音，社区还建立了台账，详细记录大事小情的处理情况，每季度还会将处理情况汇总，并公布在社区公告栏处。

强化党建引领 推动城市基层党建创新

场需持证飞手大概20万多人，市场对专业认证飞行人员存在供不应求的情况，出现人才短缺的现象。

此次锦程获授民用无人机驾驶员训练机构合格证后，将依托企业高技能人才培养的公共平台，特聘国内高端无人机师资力量，—举填补江苏省内无人机培训及考证服务的空白，致力于培养国内—流的无人机操控和行—业应用高端人才。与此同时，锦程还将在无人机安全使用、无人机应急救援等方面推出一系列的公益课程。这个基地每年将通过专修班和短期培训等形式，帮助至少200名以上的学员拿到无人机维修、驾驶等相关资质，成为无人机领域的新型专业技术人员。

(周日照)

航天云网： 云端营销 连通线上线

今天，老客户来电话又有连接器的采购需求了，“跟上次—样，走线上吧”。“好，那样挺方便的。”客户欣然答应。这个线上是指在航天云网上完成采购过程。最近，连接器和电缆组件的几个订单都是在线上完成的，这都得益于科工集团航天云网提供的平台。

航天云网是我国首个工业互联网公共服务平台，其中的云端营销是基于云网平台的一种销售手段，能够有机组合企业的产品和服务，使企业整体组织实现市场化的科学管理理念。云端营销连通企业和用户，给用户提供线上采购，给企业提供线上销售产品和服务的途径。同时能连通个人和—个人，以移动终端为工具，借助区块链技术的去中心化、去信任、防篡改等特性，能够使每名员工都能参与在线营销活动，激发员工营销热情，提升营销效率。

以连接器和电缆组件产品为例来说，云端营销的一部分功能。作为产品提供方，当客户在航天云网找到产品和服务详情后，可以通过询价功能询问相应产品的报价，我们在收到询价请求后，根据客户要求给出产品服务的具体报价，同时可以根据实际情况进行优惠折扣等改价操作，如客户要定制新的连接器产品，需要结合新产品研制成本给予价格上浮，大批量订购或者连续订货的客户则可以给予—定的折扣。由此将价格信息反馈给客户，客户完成购买操作后，我们可以在云网中查看订单状态，从而完成后续的合同信息，将合同与该订单关联起来。

客户在云网确认合同，完成付款，我们线下将研制生产出的产品邮寄给客户并提供产品的购买发票，完成整个流程。通过航天云网平台，可以将产品的详细信息上传到平台上，让老客户和潜在客户能够直观的看到产品信息，在手头没有产品手册的时候也能通过云网平台找到需要的产品，同时询价、报价、合同确认等环节可以直接在平台上完成，将线上购买流程和线下产品提供结合起来。

目前在跟客户交流的过程中，我们也会推荐他们在航天云网的平台上直接找到产品服务，询价及购买产品。这样能够更加方便和准确的采购到自己所需的产品。(石岩)

中建商砼以国家级科技成果支撑“国—队”

2018年12月25日中建商砼在“—带—路”沿线支点——阿尔及利亚和武汉两地传来捷报：所完成的“北非地域差异下高早强低热超高泵送砼制备应用关键技术”被国内专家鉴定为“达到国际先进水平”；国家知识产权局授予该公司研发的绿色混凝土原创性技术为发明专利。至此，中建商砼获得国际领先、国际先进水平的科技成果和国家发明专利分别超过了30和50项。

以华中科技大学教授魏小胜为主任委员的专家委，通过严格质询和评判，—致认为“该技术成果整体达到国际先进水平”。—方

面，其起点、层次都很高，依据的全是欧标技术体系，并在完整建立全体系的混凝土配合比设计方法的基础上，反复研制、验证了该技术的独特性能与技术方案。由此确保在当地摄氏36度至40度高温施工环境下高早强大体积砼入模温度与中心温度分别低于摄氏25度和70度的效果；—方面，该公司首创性地提出、论证了基于混凝土粘度系数及二者的辩证关系，并将之成功应用于目前的非洲—高楼（高265米）的阿尔及利亚嘉玛清真寺。

被国家发改委委为“国家企业技术中心”

原材料消耗量剧增并随之带来的污染物大量排放、矿产资源呈现枯竭的今天更具有研发运用它的必要性与迫切性。于是，该公司五年前就将其作为研发重点，而重中之重就在于充分利用其火山灰特性，通过—系列的实验、试配和三套技术攻关路线，使其仅活性指数这一极为关键的参数指标都在—周和—月内分别越过了60%和70%这两道坎。易磨性优、表面粗糙的颗粒等，再加上掺入的由该公司自行开发的另—个国家发明专利技术，即适时在常温合成的高性能环保型的聚羧酸减水剂，并通过在武汉、福州五项混凝土工程浇筑

的成功应用，反复证实它既能明显增强混凝土密实性，又大大减少砼收缩裂缝，还明显改善了混凝土工作性和化学性能，从而取得了十分显著的社会效益和经济效益。

2017年年初，由中建商砼申报的“十三五重点研发计划”已于当年底得到国家科技部批复。作为所属四大区域都有“全国预拌砼绿色示范工厂”的中建商砼，又在十天前与中建三局签定了“绿色产业投资战略合作协议”，进而新的一年—步迈开了在绿色混凝土设计、制备、生产技术研发上更加坚实地步伐。(许汉平 杨文 何玉洁)