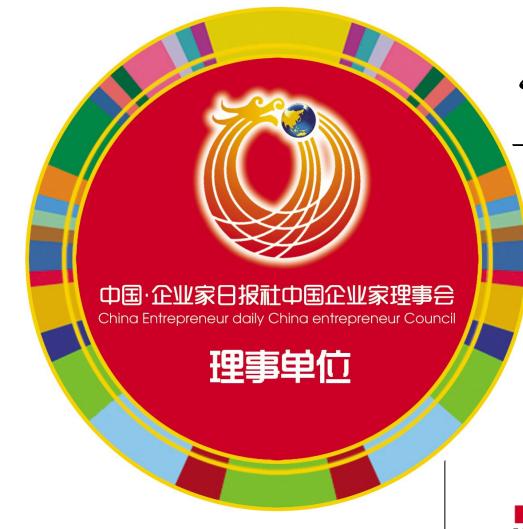


企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

今日 8 版 第 289 期 总第 9332 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2018 年 12 月 27 日 星期四 戊戌年 十一月二十一



“中国优秀企业、优秀企业家展示”系列报道

[详见 P1、P4]

打造“挂绿醇酱香型白酒”品牌 ——记广州市永实贸易有限公司董事长邱永胜

■ 黄苏卫 本报记者 陈琼泉

2018 年 11 月 11 日,记者一行前往位于广州市增城区荔城街荔城大道 147 号 4 檐外首层 11 号商铺的广州永实贸易有限公司挂绿醇酒业总部(以下简称“挂绿醇酒业”),在该公司办公室,记者采访了邱永胜董事长。

邱永胜,一个年轻有为的广东诚信企业人士,他热情大方,年富力强,风华正茂,胸怀大志,给记者留下了深刻的印象。邱董事长向记者介绍了他从打工到创业的成长历程。1978 年,邱永胜出生于名胜之地何仙姑仙人家乡、“水果之王”挂绿荔枝之乡广东增城。1999 年 6 月,在增城娱乐休闲中心上班打工。邱永胜当时是在广东财经学院还没上完学就出来打工的,因为家境相当困难,邱永胜 12 岁那年父亲已去世,由母亲一人支撑家庭,所以邱永胜离开学校是想让一家人生活过得更好一些。因为家里无钱上学,弟弟去部队当了兵,妹妹也上完小学就出来打工。父亲不在世,母亲年老支撑不了,邱永胜努力工作立志要创业。在 2005 年,有一个娱乐有限公司经营不善想出售,邱永胜找到老板,说让他担任总经理一职,他愿意经营并挽救公司。邱永胜有过漂泊流浪的艰苦经历,他下决心一定要勤奋,努力工作,为未来自己干出一番事业铺路。他从楼面部、后勤部、行政部、财务部、维修部等部门抓起,逐渐学会经营娱乐业,直到成为一名合格的总经理。后来那个老板转行,将娱乐场所以分期付款方式转给他。他严守纪律,严格要求自己,踏踏实实地做好本职工作,一步一个脚印地积累自己的经验,得到管理层和同事们的配合和赞赏。

天道酬勤,经过了 10 年的刻苦学习和努力拼搏,邱永胜终于在 2015 年创下了自己的第一间公司:广州市巴塞酒吧娱乐有限公司,经营几年娱乐业终于付清款后在 2017 至 2018 年,公司迎来了大规模发展,并朝着有上进心的方向发展:开发对人体有健康帮助的食品产品,打造中国家乡品牌企业,创办了广州市永实贸易有限公司挂绿醇酒业。

秉承优良的服务宗旨,做好选址定位,做好核心运作,带好爱心团队,做好策划筹备,广州市永实贸易有限公司挂绿醇酒业



● 广州市永实贸易有限公司挂绿醇酒业有限公司董事长邱永胜

一开张营业就受到顾客的喜爱,生意兴旺。

随着公司规模的不断壮大,公司相继出台了更高层次的管理制度,建设标准的物流配送中心,加强生产监督,在运营销售方面,优化布局、优化配置、不断提高行业水准,打造行业质量标准化,以及各项管理标准化,各方面创新的制度相继出方案和策略。邱董事长还不惜花费大量资金,亲自带领团队外出学习,参加各种学习交流会,不断培养公司管理人员的专业技能销售与素养。在公司内部定期组织各项专业比赛,提高员工积极性,培养优秀人才,为公司进一步发展奠定良好的基础。公司秉持以人为本的经营理念,努力为员工创造良好的工作环境,让每一位务工的员工感受到家的温暖。邱董事长在企业发展的过程中,为人处事谦和仁爱,不忘创业初心,心系身边的每一个家人、朋友,在 2018 年 11 月带着公司的爱心团队 30 多人去贵州茅台镇考察和献爱心行动,给贫困山区送上祝福与关爱。未来,公司将在邱永胜董事长的带领下,在全体员工的共同努力下,一步步地拓展“挂绿醇酒业”品牌,让“挂绿醇酒业”走向世界。



企业家日报微信公众平台
二维码



中国企业家网
二维码