

# 企业家日报

## ENTREPRENEURS' DAILY

今日 8 版 第 216 期 总第 9259 期 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 全年定价:450 元 零售价:2.00 元

2018 年 10 月 15 日 星期一 戊戌年 九月初七

### 新闻简讯 | News bulletin

## 创意类中国品牌 将给英中合作带来新机遇

英国国际贸易大臣利亚姆·福克斯日前在伦敦表示,创意类中国品牌为英中经济合作提供了更多机会。

福克斯日前出席 BrandZ 最具价值中国品牌 100 强及中国“出海”品牌研究报告发布会。发布会上主办方公布了 BrandZ 2018 年最具价值中国品牌 100 强排名和中国全球品牌建设者 50 强研究成果。

福克斯表示,英中贸易成果丰硕。英国“脱欧”后,双边经贸合作将可能进一步扩大。英国将寻求与在外国开拓和投资的创意类中国品牌合作,凭借在创意产业的先进专业知识,英国有能力支持这些企业。研究发现,英国是对中国品牌评价最为积极的国家,创新和品牌建设可能成为“后脱欧时代”中英经济合作新的增长点。(温希强 王慧慧)

## 中国普惠金融 “晴雨表”出炉

中国建设银行和中国经济信息社 10 月 11 日联合打造的中国普惠金融的“晴雨表”——“建行·新华普惠金融-小微指数”在京发布。该指数从小微企业融资供给、价格、效率等多个维度显示,今年以来,小微企业的金融服务可得性和质量有所改善,金融机构的普惠金融服务能力和水平总体提升。

据介绍,该指数旨在为推动我国普惠金融体系建设、促进普惠金融健康发展提供相关参考。指数显示,今年以来,小微企业融资呈现供给指数波动上升、价格指数波动趋稳、效率指数平稳上升的态势。

具体来看,在资金供给方面,小微企业的融资供给指数呈现波动上升态势,2018 年第二季度指数为 130.05 点,较基期上涨 30.05 点。金融机构在产品种类、信贷金额等维度加大对小微企业的金融供给力度,是指数上升的主要原因。

在融资价格方面,2018 年以来,小微企业的融资价格指数较 2017 年第四季度的高点有所回落。以银行为主的金融机构,融资成本总体处于较为稳定的水平;非银行业金融机构的融资成本相对较高,但在近三年内呈现明显下降趋势。(吴雨 高少华)

## 中国双创活动周 走进美国波士顿

中美国际技术与创新要素交流论坛日前在波士顿举行,这是正在中国开展的 2018 年全国大众创业万众创新活动周(简称双创活动周)海外联动的一部分。

据悉,这是中国双创活动周连续第二年在美举办相关活动。今年在美国重要生物医药基地波士顿举行的论坛聚焦中美在生物医药领域的发展趋势及合作商机。与会专家从美国生物医药行业的发展趋势、大数据及人工智能在生物医药领域的应用、中美生物医药行业发展差异等角度,探讨了中美生物医药领域的潜在创新创业机会。(王乃水 张一弛)

## 中俄“科技创新日” 聚焦协同创新发展

在中俄地方合作交流框架下,由中国科学技术部、俄罗斯联邦科学和高等教育部联合主办的中国—俄罗斯科技创新日暨第三届中俄高技术论坛 10 月 11 日在哈尔滨举行,加强中俄协同创新发展成为与会人士的焦点话题。

中国近年来不断同俄罗斯加强科研合作,在国际研发及创新成果转移转化等环节取得成效。中国科学技术部国际合作司副司长陈霖豪参会时说,加快中俄科技创新合作,是两国全面战略合作伙伴关系的重要组成部分。(闫睿 杨思琪)

## 茅台集团获“2018世界绿色设计论坛特别贡献奖”

《P4》

# “傻子”企业家周家贵

余胜海

在湖北钟祥,有这样一位民营企业家,别人都去搞房地产赚大钱,他却心无旁骛,坚守实业,把资金投入技术创新,不赚“快钱”赚“慢钱”,朋友们说他是个“傻子”。然而,就是这个“傻子”经过二十八年的不懈努力,把小小的精制棉做成了大产业,成为中国精制棉行业的领导者,不仅改写了中国高端精制棉长期依赖进口的历史,还把产品打入了欧美等 40 多个国家和地区,成为“中国创造”的一张亮丽名片。他就是第十届、十一届全国人大代表、知名企业、湖北金汉江精制棉有限公司董事长周家贵。

### 坚守实业 不赚“快钱”赚“慢钱”

近十年来,很多实体企业都把资金用来开发房地产,人轻松、赚钱快。金汉江公司位于钟祥市城市中心,拥有土地 136 亩,每亩地价高达 200 多万元,周家贵如果把现有土地用来开发房产,便可一夜暴富。而做实业,既要承担巨大的市场风险,又要年复一年、日复一日的艰辛付出,还要不断投入。但周家贵挡住了巨大诱惑,选择了后者。他把资金用于技术创新,把这块风水宝地用来建生产线,扩大经营规模,当时有人想不明白,说他是“周大傻”。

“有利于社会又有利于企业的事,我干;仅有利于自己不利于社会的事,我是不干的。实体经济不能图赚快钱,需要毅力和信念,一步一步稳扎稳打。”周家贵感叹道,做到这一步了,国运就是家运。

其实,周家贵心里明白,金汉江公司作为精制棉行业的龙头企业,放弃这个产业,就会导致这个产业的夭折,使国家民族产业受到损失。没有产业实业的坚守,就没有经济发展的源头。于是他放弃赚快钱,发大财机会,坚持创新,当美国金融危机、欧洲债务危机来临时,很多泡沫经济随之破裂,而金汉江公司却在这个逆境中得到了发展,年销售量



平均每年以 20%左右的速度增长。

周家贵说:“一个企业家要有责任和担当,不能唯利是图。金汉江坚守实业,虽然没有赚到钱,但赢得了国家产业的进步,赢得了民族工业的发展,赢得了科技成果的转换,赢得了中国精制棉制造在全球同行业中的领导地位。”这就是一位企业家的责任与担当。

### 坚持创新 只有偏执狂才能生存

周家贵就是一个创新偏执狂,他认为在这个日新月异的时代,只有偏执狂才能生存。

精制棉是我国新兴产业和新兴行业,是国民经济发展的基础性材料,各行各业的发展都离不开精制棉,因此,精制棉被誉为“工业味精”。我们天天喝的牛奶、天天用的牙膏和人民币都离不开它。它还广泛用于食品添加剂、医药添加剂、高温高压密封炼钢除杂、提纯,火箭推进剂等等。但由于这个产业起步较晚,且原材料是农副产品,至今仍是一个小产业小行业。

周家贵自从 1990 年创立金汉江品牌开始,就将金汉江公司的发展目标定位为“中国的金汉江,世界的金汉江”。他不在乎外界的怀疑和诧异,硬是与技术人员一起日夜研究,

终于攻克了 800 号精制棉技术难关,在高端精制棉市场牢牢印下了“金汉江”的脚印。

在随后的二十多年里,周家贵带领金汉江团队演绎了“三个一”的奇迹:一个电话诞生了 M1000 特高粘精制棉的国家重点新产品;一句话创造出特低粘精制棉国家发明专利;一个指标开拓了铜氨丝用精制棉国际市场。

周家贵一次次的逐梦之旅,也正是金汉江公司一步步走向全国、走向世界的开拓之旅。

1998 年金汉江公司成为省级高新技术企业,2004 年成为中国精制棉行业首家国家级高新技术企业,获得省和国家上千万元的科技经费支持,成为全国精制棉行业的领跑者。

目前,金汉江公司研发的 M1000 精制棉、M5 特低粘精制棉、铜氨丝用精制棉三次改写国家标准,三项工艺获得国家发明专利,推动并完成了我国精制棉向高性能纤维新材料转型,使我国的精制棉与发达国家一样拥有了完整的产品体系,成为国民经济发展不可或缺的新材料。原全国纤维素行业协会高度评价金汉江公司:“我国纤维素行业的技术革命是金汉江公司推动的,金汉江公司的产品成功转型是对我国纤维素产业的贡献。”作为第十届、十一届全国人大代表的周家贵多次呼吁,要加强精制棉行业归口管理,争取国家产业政策支持。2011 年,精制棉作为高性能纤维纳入到国家新材料产业“十二五”发展规划。

2012 年周家贵当选中国纤维素行业协会精制棉分会会长,他有了更大的“野心”,那就是让精制棉行业企业抱团取暖、实现资源配置、信息共享、产业分布的协同发展,真正让我国成为既是精制棉纤维素的消费大国,更是精制棉纤维素的消费强国。

2014 年,周家贵投资 7 亿元,兴建了金汉江新材料产业园,建成年产 6.5 万吨精制棉、4 万吨纤维素,年销售收入 50 亿元。金汉江科技园已于 2016 年建成投产,成为全国精制棉制造基地和全国精制棉研发中心。[下转 P2]

## 智博会效应初显 两江新区人工智能产业发展迅速

智博会助力重庆加快建设国家重要的智能产业基地、数字经济先行示范区,也为重庆企业提供了持续发展的动力。记者从两江新区获悉,借智博会东风,在重庆大数据智能化为引领的创新驱动发展行动计划推动下,两江新区人工智能企业正获得快速发展。



多个人工智能项目落户重庆两江新区。(资料图)

### 云从科技完成 B+ 轮融资 两江新区人工智能发展迅速

依托人脸识别这一人工智能发展的入口,10 月 8 日,位于重庆两江数字经济产业园的重庆云从科技有限公司宣布正式完成新一轮融资。至此,这家独角兽企业共完成 4 轮融资,累计获得发展资金超过 35 亿元人民币。

据悉,在智博会的重头戏——十大“黑科技”的创新产品发布会上,云从科技的行人跨镜追踪技术入选十大“黑科技”创新产品,并已实际应用于视频监控、智能安保、智能商业等多个领域,在智博会现场引各方关注,对于成功完成此轮融资也起到了助推作用。

记者了解到,除元禾原点、越秀金控、刘益谦等原有股东继续跟投外,本轮新增了多家中国国家战略投资者,其中不乏知名地方

政府基金,包括中国国新、广州产业投资基金、广东粤科金融集团、上海联升资本、渤海产业投资基金等国内顶尖资本。

据云从科技相关负责人透露,新一轮融资将加速中国人工智能平台的扩建及大数据技术的相关研发,也将用于人工智能技术及硬件上下游产业布局、建设研发中心建设与培育人才队伍建设,助力行业智能化转型。

凭借全球领先的自主关键核心技术、理论与产业化结合的三级研发架构以及与公安部、民航总局、证通股份、四大行建立联合实验室,云从科技除了参与了人工智能国家标准与行业标准的制定外,在技术、市场、数据安全等方面的优势也不断扩大。

随着国家对人工智能领域重视程度不断上升,云从科技的业务正由金融、安防、机场行

业等向零售、教育、社区等行业扩展。据 Gen Market Insights 发布的报告显示,2017 年排名前三的人脸识别厂商收入市场份额为 20.37%,云从科技以 12.88%的份额领跑全球。

### 营商环境持续优化 打造全国智能制造示范引领区

云从科技是一家致力于运用计算机视觉、大数据等技术打造人与行业交互入口的人工智能公司,通过人脸识别技术作为跨行业入口,将人工智能技术融入传统行业,用完整的技术方案解决用户实际需求,再利用自身的大数据分析系统,改变传统行业应用现状,引领智能化发展,做到 AI 技术普惠,已成为中国自主人工智能技术产业化的领军者。

相关负责人告诉记者,2018 年,云从科技客户和业务量较之前实现了数十倍的增长,驱动了超过 1217 家客户的“AI+”升级。而云从科技的发展,离不开两江新区优势资源和营商环境的支持。

云从科技所在的重庆两江数字经济产业园,是全市最大的数字经济产业园,正从数字基础型产业、数字应用型产业以及数字服务型产业等多方发力,助推数字经济和实体经

济深度融合。今年 9 月下旬,重庆两江数字经济产业园更是启动了装修升级工程,预计明年 9 月前全部完成。届时,营商环境将进一步优化。

云从科技相关负责人告诉记者,两江新区对办公场地给予了租金减免和大力支持,随着规模扩大,云从科技更是即将迁入重庆两江数字经济产业园二期办公。

人才是企业发展的关键,在云从科技的人才培养上,两江新区也同样给予了关注。“两江新区一直积极鼓励我们申报职称。”云从科技相关负责人告诉记者,在刚刚公布的第八届吴文俊人工智能科技进步奖获奖名单中,云从科技创始人周曦带领团队上榜。

此外,据介绍,在课题申报,国家人工智能平台申请等事项上,两江新区也均给予了云从科技鼓励和支持。

营商环境持续优化,两江新区正吸引优质企业纷至沓来。以云从科技为代表,作为重庆经济社会发展的领头羊,两江新区正从智能制造、数字经济、科技创新、智慧城市等方面入手,扎实推进智慧两江建设。并到 2020 年投入 100 亿元,力争形成具有全国领先水平的智能产业体系,建成国内一流的智能产业集聚区、全国智能制造示范引领区。(王丹)

纯正美国味 来自 Smithfield. 进口 Smithfield 猪肉原料

美式培根 美式火腿 美式香肠

容拳道 RONGQUANDAO

引领心身健康 容拳成就梦想

www.rongquandao.com