

# 上汽红岩全品系产品发力快速快运市场

最新数据显示,今年1-8月,上汽红岩累计销售重卡4.37万辆,累计增幅达到62%。单月销量和累计销量一直稳居行业第一。上汽红岩层出不穷的产品创新,正是其赢得市场的一大关键要素。在各个细分领域开发的产品,成为了销量继续增长的重要力量。

## 经销商有信心

杭州美龙汽车有限公司于2014年成立,销售红岩全系列产品,是上汽红岩在浙江区域的一级经销商。杭州美龙汽车有限公司快递项目总监叶忠向记者说:“2017年公司累计销量突破1074辆,这给了我们很强的信心。今年目标定在了销售1600辆,目前看来,全年有望完成1800辆。”素有“工程之王”称号的上汽红岩,早已在工程车市场展现优势,接下来,发力公路车市场,上汽红岩势必从快速快运市场切入,做到工程车与公路车“两条腿走路”。

叶忠表示,这几年公司发展比较迅速,在坚持自卸车强势产品基础上,把重点放在了推广公路车产品上。“快速快运市场,可以说是公路车市场里最炙手可热的部分。借助毗邻上海物流中心、浙江创建的各大快速快运公司的地缘优势,我们与各大快速快运公司保持了积极的联系,实现了上汽红岩杰狮快速快运车型的导入,逐步打开了市场。”

## 打有准备的“仗”

针对快速快运市场,上汽红岩又做了哪些准备?随着国内快递行业的飞速发展以及新GB1589-2016的实施,快速物流运输的业态也发生了相当大的变化,上汽红岩围绕着快



递行业的特点,针对性地开发出了一系列合规、高效、安全、低运输成本的产品。上汽红岩全品系产品,包括:针对干线运输的350-560马力段牵引车、快速快运用挂的中置轴货运列车以及支线运输、500公里左右的9.6米厢车。叶忠对记者表示:上汽红岩针对快速快运市场做了准备工作,全系列产品十分丰富。针对客户需求,可以做到产品定制化,针对车身箱体,客户可以选择不同箱体配置。

## 明星产品有优势

作为在行业率先推出中置轴列车的整车制造商,上汽红岩中置轴货运列车已应用在申通快递、百世快递、顺丰快递等多家快递运

输公司,实现了高效物流运输模式的创新应用。2017年,申通快递在行业内第一次运营中置轴货运列车,就是从上汽红岩订购的。叶忠表示,“交付申通的那批中置轴列车,各项配置都很高,包括桥、轮胎、钢圈,都是考虑到了申通快递个性化需求。这款中置轴货运列车用在合适的线路上,将发挥出人员、运力配置方面独特的优势。”

而百世快递从实际使用上汽红岩中置轴货运列车的大数据分析结果显示:中置轴货运列车的使用,与普通车辆相比,成本节约达到了30%~40%,提高了运输效益和效率。中置轴货运列车作为上汽红岩的明星产品,在快速快运市场的优势显而易见。容积相比于普通牵引车增加了40%,运输也更加灵活。主车和中置轴挂车通过主从钩连接,可去掉

挂车仅使用前部的载货车运载,可随时实现甩箱、交换箱和接力运输,缩短货物在途时间,高效运输,灵活多样,满足多种物流需求。

## 48个月超长保修期

除了过硬的产品,服务能力增强也作为上汽红岩拓展快速快运市场,提供了有力支持。不仅是推行“服务零距离”,上汽红岩在全国服务网络布局超过1100家,实现了重要高速公路节点全覆盖、中部东部地区服务半径80公里,26家中心库3亿配件总储备。

快速快运等高速物流一年跑30万公里,维修保养成本控制是客户非常关心的问题。上汽红岩包括互联网梦想卡车在内的上汽红岩560p大马力所有车型,在国内首推48个月不限里程保修期,开创国内重卡超长保修期的先河。上汽红岩还为其大马力车型做出四大服务承诺:一是保修期内,发动机有问题免费更换;二是维修超时,给予补偿;三是车辆故障,启用“畅行”替换用车;四是救援到达超时,给予补偿。而且,针对快速快运大客户,上汽红岩提供了专属服务方案,包括产品定制化设计、全生命周期保姆式服务、托管式120万公里维修保养、驾驶员培训与车队管理无缝对接等内容。

叶忠说:“加上为快速快运客户提供了量身定制的专属金融方案,上汽红岩形成了售前售后的全方位服务,针对快速快运行业最为关心的高效运营场景,让客户真正实现了没有后顾之忧。”围绕客户价值推出领先市场的产品,提供更有竞争力的服务方案,在快速快运持续发力的上汽红岩,正在结合自身技术优势,凭借以中置轴产品为代表的全系列产品,扩大在细分行业里的品牌影响力。

(杨孝坤)

# 黑松林5项案例入选清华大学经管学院中国工商案例中心

9月25-27日,清华大学经管学院中国工商管理案例中心拍摄小组一行4人,来到江苏黑松林粘合剂厂有限公司,同时开拍《黑松林:小微企业的心力管理探索》《黑松林:顾客至上的营销之道》两部MBA教学视频案例。根据先期编写好的案例脚本,拍摄小组花了两天时间拍摄了人物访谈、情景再现、厂区展现、空镜要素等内容。根据计划,拍摄小组回京后将进行后期制作,预计11月份经案例中心专家审核后上线案例平台。

案例中心毛川江老师介绍,黑松林管理案例资源非常丰富,此前收录的3项文字版案例已经被国内100多家高校应用,加上此次拍摄的两部视频案例,中心共收录了5项黑松林案例。

清华大学经管学院中国工商管理案例中心依托清华经管学院卓越的学术资源,从事案例开发和案例教学服务,并积极拓展与国内外知名学府和国内各大商学院的合作交流,收录的案例应用于哈佛商学院、清华大学、香港公开大学、复旦大学、浙江大学、上海财经大学、北京科技大学等院校的课程教学。

(苏林)

# 江苏省涟水县商务局依法行政规范市场秩序

近年来,江苏省涟水县商务局采取切实措施,抓好依法行政工作,做到规范执法,有序执法,科学执法,使监管机制更加完善,执法队伍能征善战,市场秩序日臻规范,从而为商务工作保驾护航,为经济发展添砖加瓦,为社会和谐做贡献,取得了显著成效,荣获市“行政执法规范化试点单位”称号。

强化学习培训,打造商务铁军。商务执法的主要职能是对成品油销售市场、农贸市场、再生资源回收市场以及单用途预付卡等领域进行监督管理和依法行政,涉及面广,工作量大。涟水县商务局对执法人员强化学习培训,提高专业技能和执法水平,从而在查处案件中合规合法。要求执法人员积极参加市县举办的各类法律知识培训,同时努力自学,以老带新,娴熟掌握商务系统法律法规知识,胜任本职工作,从而打造一支素质过硬,能战善战的商务铁军。

抓好宣传工作,提升执法形象。涟水县商务局采取图文演示、资料发放、广场宣讲、媒体宣传等形式,广泛宣传依法行政的目的、意义和要求。做到报纸有版面、电视有画面、网络有网页。今年以来,先后在《淮安日报》《涟水日报》、涟水电视台以及网络等媒体,发表依法行政稿件2000余篇,在相关场合发放依法行政宣传资料2000余份,宣传手册500余份,悬挂横幅50多条,出动宣传车100余次。通过多形式、多渠道、多媒体的广泛宣传,提高广大群众对依法行政的知晓率,为依法行政夯实基础。

建立监管机制,规范市场秩序。涟水商务局按照省商务厅的要求,开通“12312”商务举报投诉服务热线,搭建监管平台,受理涉及商务领域的投诉举报,使各类违法违规行为无处藏身。建立快速反应机制,按照“有诉必接、有案必查、有假必打、有求必应”的总体要求,在县城区范围内接诉后30分钟内,必到现场受理举报案件,然后进行查处。今年以来,已接到各类投诉、举报和咨询电话200余次。每次重要依法行政行动,局长、党委书记王飞都亲自参加。

加大成品油市场整治力度,让人民群众用上放心的汽、柴油。局执法大队联合相关部门编印法规宣传手册500份,出动执法人员120余人次,取缔无证无照的加油站40余家,取缔无证非法加油站车辆,同时强化油气回收管理,消除安全隐患。积极开展“双打”行动,查处知识产权方面的案件28起,涉案金额143万元。查处涉及假冒和伪劣产品的案件87起,涉案金额320多万元。在全县“263”专项整治工作中,完成45家成品油零售企业的油气回收及28家规模以上餐饮业油烟净化系统改造。(殷丹 陈裕)

# 唐勇和那帮西北勘探一线的测量兄弟

“今天的补测炮井井位点任务是16条线,李明、龙平,你们两个组补测东南、中部的6条线,线号是55369、5378、5369、5386、5388、5394。”“刘弟邦、胡志新、张锐,你们三个组是补充东北边10条线,线号是5423、5799、5963、6018、6062、6197、6242、5819、5702、5488。”“准备好了就马上出发,施工中一定要注意安全,精准到位,保质保量。”西北勘探工地上,这样的工作安排是东方物探西南分公司第四测量工程队测量班长唐勇每天的例行工作。

要出工就总是戴着遮阳帽。还差两年满50岁的唐勇,1992年从技校毕业参加工作来到石油企业,先后当过外部班长、地质员、钻井机长。18年前来到大西北,干起了测量工作,内蒙古、新疆南北疆多个勘探项目工地留下了他的足迹。今年,笔者在北疆项目工地见到他时,他正给班里5个测量施测组的作业员工安排一天的工作,也就记录下了他这天的辛劳。

9月28日,笔者拨通他的电话,他说正在西北勘探项目工地上忙碌。问他多久结束施工,多久能够回家,他说和往年一样,要干到年底。唐勇,勘探队的普通一员,年复一年地做着极其平凡的工作,但展现的,却是为确保国家能源安全、多找油气资源青春年华的无私奉献精神。

(陈刚 屈永志 张德智)



图为清晨,唐勇(左二)正在安排当天的施测工作。

# 秋高气爽 战旗飘飘

## ——参观成都市郫都区唐昌镇战旗村印象

周安才

近日,成都连续几天绵绵不断的秋雨停歇了,出现在眼前的是秋高气爽的好天气,大地散发着浓浓的桂香,此时正是观赏微黄的桂花、淡黄的菊花、深黄的银杏以及金黄稻谷的好时节。到哪里呢?有人对我说:“肯定是战旗村嘛!”于是,我们打点“行装”,背着爱车沿成灌高速一路前行。11点左右,我们到达战旗村停车场,这里的游客早已是人头攒动。首先映入眼帘的是遒劲有力的“战旗村”三个闪闪发光的大字。之后豆瓣的浓香、酱油的馨香、麻饼的糊香和着丹桂的幽香扑鼻而来,让我们异常陶醉。

就在今年的2月12日(农历腊月二十七),习近平总书记迎着猎猎寒风来到了成都

市郫都区唐昌镇战旗村,看望慰问全体村民并送上新春祝福。当日上午,习总书记在战旗村看望村民时,在“唐昌布鞋”展示台前,赖淑芳热情地拿起一双布鞋要送给总书记时,习近平笑着说:“我花钱买一双!”引得大家一阵欢笑……一夜之间,战旗村便爆红全国。随之,全国各地的游客蜂拥而至。

在参观中笔者得知,早在上世纪70年代,战旗村就是省、地、县先进村。党的十一届三中全会以后,先后办起了12个集体企业。

1994年,在全县首批股份制试点中,战旗村又将经济效益较好的“先锋一砖厂”、“先锋酿造厂”、“会富豆办厂”、“先锋面粉加工厂”、“郫县复合肥厂”等5个企业改制为股份制合作企业,成立了组建了“成都市集凤实业总公司”。近年来,又率先推行农村集体产权制度

改革,推行农业产业化,一举成为四川省、成都市、郫都区城乡一体化和乡村振兴战略的典范。

小渠门前过,流水哗哗响。整个村子规划有序,建设错落有致,环境干净利落。500多户村民居房屋的大小、楼层的高低,都是标准统一,规格统一、格调统一。文化路、文化广场、电影院、文化广场、娱乐场所、各种饭店、各种商铺等等,应有尽有,让人大开眼界,好生羡慕。

我们参观了“唐昌布鞋”手工制作生产车间。只见工人师傅们按照过去传统的布鞋制作工艺,默默无闻地、一针一线地忙着手上的工作。无论有多少游客参观,她们都“两耳不闻窗外事”,一心只忙自己活。

据悉,唐昌布鞋至今已有700多年历史。

它的毛边槽眼布鞋鞋底、鞋帮的基础工序川西独有。在经过32道工序以后,一双毛边千层底布鞋才会最终成型。目前,在唐昌镇还继续坚持做手工布鞋的生产厂家,只有赖淑芳一家。

最后,我们还参观了郫县豆瓣生产加工作坊、郫县酱油生产加工酱缸发酵储藏场,并购买了郫县酱油、战旗麻饼,品尝了唐昌板鸭,真是让人感慨万分。

战旗村中国一个普通的村社,没有大都市的悠久历史,没有“五星级”景点的繁华,为什么会吸引全国各地众多游客前来参观学习呢?因为这里确实有值得旅客参观学习的地方,那就是他们的新农村建设、城乡一体化建设、乡村振兴发展战略建设,以及“互联网+共享农业”互动种养平台的建设,值得人们来此走一走看一看。

便民服务 QQ:3329295109 收费标准:55元/行/天(13字1行) 广告热线 028-69959066 地址:红星路二段70号四川报业集团3楼310A

变更公告 成都金信源金融外包服务有限公司拟向公司登记机关申请变更法人及股东。将原法人奉奇兵变更为现法人覃曦,原股东奉奇兵、谢彦宁、秦晓蓉变更为现股东覃曦、陈凯、刘星、韩辉燕、吕佩霖、林凤文。自公司变更之日起变更前债权债务由奉奇兵承担。与变更后的公司无关。特此公告。

成都花田投资管理有限公司营业执照正本(注册号:510100000155241);税务登记证正本(税号:510107556417178);组织机构代码证正本(代码:55641717-8)均遗失作废。

清算公告 四川油扬汇辰建设工程有限公司(统一社会信用代码:91510100MA6DGN05)经公司股东会决定注销,清算组由张宋、张超组成,请债权人自本公告45日内向我公司申报债权债务。

清算公告 成都绿净保洁服务有限公司,统一社会信用代码:91510108MA6G6CM4BJ,经公司股东会决议决定解散,清算组由张宋、张超组成,请债权人自本公告45日内向我公司申报债权债务。

律师提示:本刊仅为供需双方提供信息平台,所有信息均由发布者自行提供。客户交易前请查验相关手续和证照。本刊不对所刊登信息及结果承担法律责任。