任正非最懂人性,华 为最懂员工激励。激励员 工,如果仅仅靠钱,往往 导致员工斤斤计较,一切 向钱看。而华为的激励方 式,除了分钱,还有分权 和分名。

■ 高维君

华为《基本法》第18条明确规定,华 为可分配的价值主要包括组织权力和经 济利益,分配的形式不仅仅是金钱或者 是经济利益,还包括发展的机会。

也就是说,除了工资、奖金、医疗保 障之外,还包括股权、分红、退休保障,以 及其它的一些人事待遇。

国内很多企业,激励员工的方法除 了用钱还是用钱,最后就容易导向员工 的斤斤计较,一切向钱看。

而华为的激励方式却是非常灵活多 变的,华为的员工激励机制,除了分钱, 还有分权和分名。

权力激励

权力激励机制,即分权。通过权力的 分配来激励大家,解决了员工工作成效 的问题

钱的资源总是有限的, 员工激励不 应该紧紧盯住钱。权力也是一种分配资 源,中国一直都是官本位,如果拥有一官 半职,总是一件令人开心的事情。

华为就很会利用这种权力资源来激励 员工。华为设定了很多的头衔或者职权, 相应地,还有明确的职位描述和评价机

比如,公司有董事会,下设四名副董 事长,还有若干董事和监事长、监事等等 职务。同时,华为还设有各类委员会,包 括战略委员会、薪酬委员会、财委会、审 计委员会、风险管理委员会等等。

能够进入到这个委员会里面的员 工,不仅意味着权力的分配,同时也意味 着公司的一种认可。

这里面最为关键的一点是,针对这

任正非的"激励"实操: 除了分钱,还有分权和分名

赋予工作意义,更多导向于员工内在自

种资产。很多公司都不注重荣誉奖励,基

本上都是物质激励,简单粗暴地发了奖

金了事。但是,当你的员工就盯着钱看的

时候,导致员工对钱的欲望特别强烈,无

目,叫荣誉殿堂。在这里,华为把员工过

去获得的各种奖项都挂在上面。荣誉不

仅对员工是一种积极的激励,对于其他

员工特别是新员工也是一种很好的激

奖项,包括金牌奖、蓝血十杰、天道酬勤

奖、零起飞奖、明日之星以及优秀家属奖

等等,它们主要导向员工内在的自我激

为授予员工的最高荣誉性奖励, 旨在奖

励为公司持续商业成功做出突出贡献的

团队(每400人1个)和个人(每100人1

位)。2017年公司共评选出 1785名金牌

华为设置了非常多主题突出的荣誉

华为为激励员工,设立了金牌奖,作

在华为公司内部的网站上有一个栏

法达到持续激励的目的。

首先,我们要认知升级:荣誉也是一



我激励。

些职权,华为公司会进行充分授权。

华为的轮值 CEO 机制也是一种权力 的分配,把CEO的权力也会被分配给核 心高管。华为的轮值 CEO 制度是从 2011 年开始实施的,每人做半年。

轮值 CEO 在轮值期间作为公司经营 管理以及危机管理的最高责任人,对公 司生存发展负责。轮值 CEO 负责召集和 主持公司 EMT 会议,在日常管理决策过 程中,对履行职责的情况及时向董事会 成员、监事会成员通报。而任正非则是正 式的 CEO,具有否决权。

轮值 CEO 制度也符合华为的赛马文 化,华为的人才培养是赛马不相马,通过 淘汰机制来选拨人才。

几个轮值 CEO 之间相互 PK,看谁最 先做出成绩,最能得到大家的认可。这也 是华为一直倡导的结果导向。

近年来越来越多的企业向华为学 习,推出轮值 CEO 制度。而华为在今年又 将自己独创的管理模式"升级",开启了 "轮值董事长制度"。

荣誉激励

荣誉激励机制,即分名。荣誉激励机

2015年华为启动了"明日之星"奖励 计划,在全球华为员工中通过民主评选 方式选出第一届"明日之星"36058 名(含 中方员工 29257 人,海外本地员工 6801 人)。从数量上来看,这个奖励覆盖的员 工数量在总体比例上是比较高的。

蓝血十杰奖是对过去做出了重大贡 献的员工的激励。华为的业务特点,当时 一般很难看出效果,无法进行评价。然 而,十年八年过去了,可能效果变得非常 明显了,回过头来看,通过这个追溯和追 认机制,对做出重大历史贡献的员工进 行表彰,激励员工真正扎下心来,愿意为 中长期的事业付出努力。所以任正非呼 吁,板凳要坐十年冷,要耐下心来,守得

荣誉激励需要用仪式感来强化其在 组织内部的价值认同。仪式感主要是从 两个方面来进行具体的呈现:一方面,仪 式感可以通过一些可见的细节、载体来 具象化;另一方面,可以通过具有象征意 义的过程或仪式来强化其价值感

任正非本人也非常重视荣誉奖项, 很多荣誉奖的奖牌和奖杯都是任总亲自 确定设计方案,并亲自颁发的。获得金牌 的员工还可以得到和任总单独合影的机

华为第一届"明日之星"的玛雅女神 奖牌是由诞生于公元864年的巴黎造币 厂来专门设计和制作的。巴黎造币厂也 是是欧洲最大的货币发行机构之一,曾 为法国铸造欧元流通硬币,非常有纪念

其实,荣誉激励并不需要公司投入 很多成本, 但它却会为公司带来很大的 并且持续的激励效果。华为甚至考虑对 荣誉奖采取积分制,把员工的各种荣誉 奖项综合起来, 然后决定你退休后能保

任正非最懂人性,华为公司最懂员 工激励。华为的多元化、多层级的激励机 制,值得多数企业学习。

小区附近的街道有两家麻辣烫店 铺,一家名叫"全味德",另一家名叫"张 记",这两家麻辣烫店铺挨在一起,"全味 德"每天座无虚席,而"张记"则无人问

我常在下班后去"全味德"吃麻辣 烫,每次去的时候,都要坐着排队等号, 刚开始等得很不耐烦,不过看到很多人 排队,有时闻到锅中的麻辣烫散发出诱 人的香味时,觉得多等会儿也心甘情愿。 就这样,"全味德"麻辣烫一直勾引且刺 激着我的味蕾,一来二去,我成了这里的

辣烫无人问津时,很替那老板着急啊,一 天下来,"张记"的食材从早上摆到晚上 似乎没动过,我不禁猜想到:难道是很难 吃吗?可又不禁疑惑:既然人家能开店, 味道也不至于很差,也不至于没客人吧。

每每吃完,走出店铺看到"张记"麻

有一天放假, 出于好奇, 我走进了 "张记"麻辣烫店铺,夹了一些肉丸、蔬菜 等食材,老板往锅里烫了一会儿,装到碗 里,没过多久就给我端上了桌,初闻碗里 散发出来的香气,看起来挺有食欲的。

我夹了一块脆骨,恰到好处的辣,且 新鲜脆嫩,麻辣烫的汤底也熬制得很入 味,我连喝几口汤,觉得心满意足,心想 这味道不逊于"全味德"啊。结账的时候, 我跟老板说:"您这味道不错啊。"老板也 忙附和道:"是呀,是呀。"老板娘忙热情 地招呼道:"你要是觉得好吃,下回再

仍旧满怀疑惑的我从"张记"麻辣烫 走出来,忽然见一个年轻漂亮的90后, 在路过"全味德"的时候,吮吸着空气中 的香气说了一句:"好香啊,明天来吃。" 顺着食物飘来的方向看过去,原来在"全 味德"的门口,烫麻辣烫的锅台上放着一 台大风扇, 风扇对着烫麻辣烫的锅子转 着,麻辣烫的香味就顺势飘了出来。

怪不得味道相同,顾客却全往"全味 德"跑。一台风扇,一点小心思就赢得宾 客盈门,原来成功只差一阵风。



"人治"管理效果有限

我见过很多中小企业, 尤其是小企业, 在管理中不重视制度,老板和几个关键性的 管理者,基本上是靠"人治"来管理公司,处 理公司事务或处理员工时,往往凭着自己与 员工的个人感情,或根据处理问题时的心情 来。员工上班迟到,碰到领导心情好,领导可 能会说:"今天我心情好,不和你计较,下次 别让我逮着了。"碰到领导心情不好,领导可 能会说:"怎么又迟到了?想不想干啊!不想 干明天别来了!"

如此极端不公平的处理态度,让员工有 一种一会儿在天上、一会儿在地下的感觉。 这种处理方式往往会导致一种结果:那就是 当员工犯事时,面对领导的处罚,会求情,会 讲条件。这会让领导很难做:狠心处罚吧,怕 彻底得罪员工;既往不咎吧,又怕纵容了员 工;更可怕的是形成一种不良的风气,大家 以后犯事了都会求情、谈条件。

曾有一位老总跟我诉苦,说不知道该如 何处罚犯事的员工,他还跟我讲了这么一件

有一次,公司的销售主管拿着假票据来 财务主管那里报销,被财务主管发现了,于 是财务主管把这件事告诉了他,他找销售主 管谈话, 提醒他不要干这种损公肥私的事 情,再有下次就严厉地罚他,扣他工资。没想 到却引发了销售主管的不满。销售主管对他 说:"这种事情又不是我一个人干,别人这么 干你怎么不处罚,我这么干你就说严厉地罚 我,你对我有成见是吗?"

作为公司的老总,面对下属的这般反 驳,我朋友自然按捺不住了:"公司明文规定 不准用假票据报销,你这么做还有理了是 吗? 你违反了公司规定, 就要被处罚, 这还有 什么好辩解的?"

销售主管说:"我知道自己违反了公司 的规定,按照规定是要被处罚的,这我没有 任何意见。我不满的是,上个月胡主管也这 么干了,为什么你没有处罚他?难道他是你 家亲戚?"

我朋友很难堪,解释道:"胡主管是初犯, 我念他一直对工作兢兢业业,就口头警告了 他,但是下不为例,所以才没处罚他。"

销售主管的情绪更加激动了,说:"你的

意思是,初犯都可以被原谅,是吗?" 就这样, 一场争论闹得彼此都不愉快, 而且问题也没有得到解决。

作为公司的管理者,如果因为人情世故 忽视下属的违规行为,不对其做出应有的处 罚,那这种不讲制度的行为,往往会导致下 属跟你讲条件。一旦下属跟你讲条件,上司 的威信、制度的威严就不复存在了,再想让 下属心服口服地接受领导,就很难了。所以, 聪明的管理者应该讲制度,用制度管人,公 平对待每一位员工,对事不对人地处理问 题,才能服众。

没有制度的公司,一定要赶快建立和完 善制度。

"没有规矩,不成方圆。"这句话由来已 久,其中的道理不言自明,完善的制度是企 业有序、健康发展的保障。在制度的规范下, 员工各司其职,团结协作,避免了相互扯皮 现象,有利于提高工作效率,提高企业的经 营效益。在这方面,《红楼梦》中的王熙凤就 让我们见识到了制度对管理的重要性。

《红楼梦》中有这样一个故事——

宁国府贾蓉的媳妇秦可卿死后,宁国 府内举办丧事,每天前来吊唁的人非常多, 里里外外的事情都要处理,非常烦琐。贾蓉 的父亲贾珍把荣国府的王熙凤找来主持丧

王熙凤来到宁国府之后,第一件事就是 建立管理制度。她合理地安排了各个人的工 作,让大家各司其职。谁去执行,谁去监督, 分工十分明确。干得好会怎样,干得不好会 怎样,制度上都写得清清楚楚。

之后,王熙凤还建立了考察制度和物品 管理制度,规定:什么时候点名,什么时候吃 早饭,什么时候领物品,什么时候请示。由于 各方面的制度比较完善,很好地避免了办丧 事过程中可能出现的忙乱、推诿、偷懒等现

依靠"人治"来管理企业,所产生的效果 是有限的,所产生的弊端却很多。而采用制度 管理企业,则可以营造公平感,调动团队的战 斗力,使大家在各司其职和相互协作之下,让 企业良性发展。所以,轻视制度、没有制度的 企业,制定科学完善的制度是当务之急。

有制度一定要严格执行制度,而不是法

有制度却不执行, 总是制度之外开恩, 这是常见的管理弊端。这样就会造成我那位 朋友那种结果,大家违反制度之后会拿别人 和自己作比较,以此判断领导的处理是否公 平。而领导采取"人治",哪里有绝对公平可

"固定餐桌"的餐厅

在德国柏林的繁华路段,有一家餐厅, 菜品新鲜精制,环境幽静、服务态度良好, 周边又没有竞争对手,因此,餐厅生意很

然而, 自从周边开了几家不同风格的 餐厅后,消费者选择的范围广了,这家餐 厅缺少特色,生意每况愈下。2018年初,餐 厅到了举步维艰的地步,老板劳拉脸上再 也没有了笑容,很多次都想把餐厅转让出

由于生意惨淡,一天晚上餐厅很早打 烊了。劳拉受邀去参加大学同学兼好友弗 兰克组织的英语社团。看着大家各抒己 见、慷慨陈词, 劳拉却整个人都心不在焉, 他在观察周围聚在一起的人群。劳拉发现 每组人群都在分别讨论着哲学、艺术、品 酒、素食、销售技能等话题。这时,突然有 个想法闪过劳拉的大脑,如果把餐厅重新 装修,设计成"固定餐桌"的形式,专门接待 那些定期举行聚餐的团体,这样既有稳定 的客源,又与周边餐厅的经营模式相区别

劳拉查找相关资料,发现了《环球时 报》对民俗专家拉菲尔特的专访,"所谓'固 定餐桌'就是在特定时间里为同一群人在 同一时间段预留的桌子。19世纪下半叶在 德国各地的餐厅和小酒馆流行起来,起初 是一定社会地位的象征,参加的通常是当 地有名望的上流社会人士,并不是谁想参 加就可以参加的,必须由现有成员邀请,

再通过考核投票,才能正式加入。"看完资 料, 劳拉对"固定餐桌" 更有信心了。

几天后,劳拉重新装修餐厅,他把餐厅 内的桌椅都换成橡木制成的。据说德国人 信鬼神,橡木象征神圣,魔鬼不会触碰。这 样,与朋友们畅饮时,拍拍桌子也不会"闹 鬼",还在各张桌子上放置标牌,再放一些 小麦粒、玉米粒等粮食,寓意带来好运。在 布置格局时,每个桌子都间隔一定的距离, 确保"固定餐桌"之间互不干扰。

除了"固定餐桌"外, 劳拉还在餐厅里 专门设置了一张长桌子接待散客。散客可 以坐到这张桌子旁,找朋友聊聊天,或者一 边吃饭一边寻找自己感兴趣的社团,如遇 到适合自己的社团,可以提出申请加入该

另外, 劳拉对餐厅的菜色作了调整, 在 原有的菜色上增加了全素食菜单,把之前 的点餐改成自助餐,这样既能满足顾客需 要又可以节约人工成本。

2018年5月28日, 劳拉的餐厅试营 业,他邀请弗兰克和之前认识的几个社团成 员前来免费体验。在劳拉的"固定餐桌"聚 会,饿了可以去端点吃的、喝的,有需要时可 以招呼服务员,聚餐后也无需收拾,而且每 个人只分摊到一部分费用,更不用担心天气 变化而改变社团活动的日期。"固定餐桌"受 到了大家的欢迎,他们对此创意表示赞同, 并纷纷晒照为劳拉作宣传。

2018年6月,餐厅重新营业后,"固定 餐桌"的形式受到大家的追捧,人们去聚餐 还需要提前预订。

经营方法

商品倒放引客来

■ 陆林

我辖区内一位零售客户张老板的 一个小改变, 赢得了不少消费者的肯 定。这个小改变,就是将商品倒过来陈

一天, 我正常到张老板店中拜访, 便 被货架上的不少倒置陈列的商品吸引了。 我顺手拿起一罐饮料询问他倒放的原因, 张老板指着我手中的饮料说道:"你看,饮 料瓶口没有灰尘吧? 倒置陈列可以使灰尘 不易在瓶口堆积。"

原来,张老板的店位于马路边,平时 车来车往,灰尘较多,纵使经常擦拭商品, 也不及灰尘沾染的速度,店里的商品刚擦 过不久往往又会有灰尘。张老板灵机一 动,想了一个办法,将所有能够倒置陈列 的商品全部倒置。倒置陈列不仅可以减少 灰尘, 也能吸引不少消费者好奇发问,是 不错的开口营销机会点。

经营中的一个小创意,会带来意想不 到的效果。

救之道就在其中。而很多时候, 解决问题的方法也许就在这个 问题里。重要的是我们能认识到 问题,并积极地去想办法解决。"

"有句经验的电影台词说,得

用

咖

雕

成

的

杯

前段时间,星巴克宣布不再提供塑 料吸管,其店面将在2020年前全面淘 汰一次性塑料吸管,取而代之的是用 纸、可堆肥塑料等为原料,或可回收材 料制造的吸管,又或者使用不需要吸管 的吸口杯盖。

这些举措对日益严峻的塑料污染 现状有积极意义。不过,同时也有人提 出了进一步的忧虑:塑料吸管的问题解 决了,那么塑料杯呢?塑料杯造成的污 染应该比塑料吸管更大吧!设计师朱利 安·莱克纳也想到了这个问题,喝咖啡 可以不用吸管,但咖啡杯是一定要用 的,如果不用塑料的杯子,还可以用哪 些如塑料一般方便快捷的材质来替代

这天,朱利安在工作间隙,煮了一 杯咖啡,因为要接着工作,咖啡渣没有 及时倒掉。朱利安沉心思考之时,竟无 意间把玩起了咖啡渣。在闻到手指上淡 淡的咖啡香味时,他突然产生了一个大 胆的想法: 能不能用咖啡渣来做杯子 呢?如此,既做到了废物有效利用,又避 免了环境污染,而且喝起来,肯定别有 一番滋味!

他很快拿出了设计方案。以往咖啡 渣只能当垃圾处理掉,或者用来当作肥 料,但现在,经过生物聚合物处理,咖啡 渣就变成了一只只精美的杯子。这些杯 子触感像陶瓷,具备可生物降解、防碎、 可用洗碗机清洗、可重复使用等优点。 甚至连味道都特别好闻——有一股淡 淡的咖啡香味。

果然,这款用咖啡做成的咖啡杯推 出后,受到了人们的普遍欢迎。

接下来,这款咖啡杯会尽快投入量 产,并逐步取代现有的塑料杯子。朱利 安·莱克纳凭借这款咖啡杯也获得了 2018年红点设计奖(RedDot Award)。

"有句经验的电影台词说,得救之 道就在其中。而很多时候,解决问题的 方法也许就在这个问题里。重要的是我 们能认识到问题,并积极地去想办法解 决。"朱利安·莱克纳笑着说。