

顺势而为的奋斗者

——探访改革开放40年中国酒业功勋人物蔡宏柱(二)

■ 本报记者 许强

在宜昌龙泉,流传着许多蔡宏柱离奇的故事,有些还被神话了。很多人肯定地告诉记者:“蔡宏柱是一位好人,好人有好报。”

对于那些传说,蔡宏柱笑笑说:“人的命运就像自己的手纹,掌握在自己的手里!”蔡宏柱相信因果报应,做事时顺势而为。

三、顺势而为——振兴鄂酒

改革开放初期,蔡宏柱冲破了土地束缚,毅然决然地创办企业;1992年,中共十四大提出发展社会主义市场经济,蔡宏柱大踏步地走入市场。那年,蔡宏柱定下“一年建一个厂、一年赚一个厂”的目标,阔步走在了市场经济的光彩大道上。

一期、二期、三期,18亩、28亩、300亩,随着企业规模的增大,稻花香总产值也从1992年的190万,到1998年就达到了5.5亿。稻花香做酒风调雨顺,有如天助。其实是中国人富裕起来,对白酒等物质有了更多的需求,蔡宏柱恰恰抓住了这一点。

1999年,蔡宏柱的目光从荆襄大地扫描到了全国,试图团结其他鄂酒树立鄂酒的旗帜,策划举办“湖北名酒节”。蔡宏柱的请求很

快得到省、市两级政府批准,但许多人认为把湖北名酒节放在9月举办欠妥。

9月梅雨季节,雨水较多,雨天搞活动不吉利也不“阳光”。

9月初,雨季来临,宜昌阴雨霏霏,连绵不断,一下就是半个月,雨滴重重地砸在湖北名酒节组委会负责人的心上。

9月17日,离名酒节开幕式只有二天了,组委会一行冒着小雨又来到龙泉,为名酒节是否能开成表示了担忧。蔡宏柱却格外轻松,时常讲点小幽默。一位领导拉住蔡宏柱担忧地说:“千万不能办砸了!”蔡宏柱笑了笑:“老天托梦给我,19日晴天。”

18日下午,绵绵小雨并没有停止。19日晨,淡淡的薄雾缭绕着龙凤山,晨曦微微地撕开薄雾,溅出万道霞光。

“太神奇了!雨停了,雨停了!”走到名酒节主会场时,蔡宏柱听到了组委会人员惊奇地叫喊。

8点多,省领导来了,市领导来了,主持人朱军、周涛来了,全国的客商来了,国外的商团也来了。那位为名酒节开幕式会下雨而担忧的市领导,走到蔡宏柱面前,第一句话就是“你预测得太准了,真是天助稻花香啊!”

9时,震撼中国酒业的湖北名酒节开幕式

举行,时任全国政协副主席的王光英为本次盛会亲笔题写了“湖北名酒节”以示祝贺,时任宜昌市委书记的孙志刚出席会议并致词。著名歌唱演员蒋大为、祖海、吕继红,著名相声表演艺术家姜昆、戴志成等名家纷纷亮相名酒节。参会人员达16.8万人次,其中稻花香签订购销合同116份。

正如知名酒类专家所说的那样,“名酒节后,鄂酒在中国酒业里便占有了一席之地。”其实,名酒节出太阳只是蔡宏柱许许多多“神机妙算”的一个单一案例,稻花香举办的各种活动时间安排都很巧妙,时间点选的“恰到好处”。蔡宏柱把这种现象解释为“顺势而为的生态磁场作用”。

四、百折不挠——涅槃重生

湖北省宜昌市夷陵区文联副主席林文楷曾经写过一首诗《致稻花香集团董事长蔡宏柱先生》是这样说的——

稻花香里苦耕耘,
一路春秋一路痕。
历尽艰辛成大器,
滴滴美酒是诗文。
蔡宏柱创业苦辣酸甜都有,但没有什么苦难能把蔡宏柱吓倒。

《销讲》新书发布会在成都举办



7月8日,《销讲》新书发布会暨签售仪式在新华文轩成都购书中心成功举办。该书由广东人民出版社隆重出版发行,系北京华韵大成文化传播有限公司精心策划,90后青年销讲专家陈飞老师潜心创作的精品图书。该书是一本针对性企业职场人士提升销讲能力、营销能力的实战型销讲训练书。

该书作者陈飞老师在新布会现场发表了精彩的主题演讲,并与读者互动交流,探讨销

讲的核心内容。陈飞老师独创的销讲系统,帮助数百家企业现场成功招商、融资,销售金额达数亿元。《销讲》可以说是由陈飞老师实践中得来的销讲经验凝结而成,具有非常强的学习和参考价值。作为一本实用的营销推广实战图书,《销讲》讲述了很多具体的销讲方法,还有不少实战的案例,让读者容易读懂并学以致用。本书



2001年秋的一个中午,蔡宏柱开完会急急忙忙地跑回家,当掏出钥匙打开家门的一瞬间,天昏地暗,血压突然升高,视野模糊,腿脚无力不听使唤,他恍惚惚倒在地板上,身体右侧完全失去知觉。

经过诊断,蔡宏柱得了中风。那一天,蔡宏柱的人生旅途蒙上了阴霾阴影,最坏的结果就是蔡宏柱要在轮椅上度过余生。

一些“人才”觉得没有蔡宏柱的稻花香前途渺茫,另攀高枝,稻花香两个月之内流失了20位业务骨干,大多是跑到竞争对手那边去了;那些曾经千方百计到稻花香拉广告、搞推销的也渐渐失去了踪影。2002年,稻花香年销售额由6.7亿元陡降至2.8亿元。

面对苦难,蔡宏柱勉励自己“下定决心,

不怕牺牲,排除万难,去争取胜利”,并积极要求高强度地治疗。

蔡宏柱戒了烟酒和麻辣食品,输液,中药烫水泡脚,上午下午扎针,最多的时候十指和全身扎了四十多根银针;他坚持走路,从挪动一点点开始,站立——摔倒,又站立——又摔倒,他终于以超人的毅力地能够独立的站立走路了。

“永不言败,永不言退”,后来蔡宏柱这种百折不挠的精神被作为稻花香的核心价值观,支撑着稻花香在任何困难面前都是勇往直前的。

是什么力量支撑蔡宏柱每一次的倒下都能够站立起来呢?蔡宏柱相信信念的超能量,他心存信仰,矢志不渝。(待续)



党员争当降本先锋

进入七月份以来,山东能源淄矿集团唐口煤业公司在党员中深入开展“降本增效、从我做起”主题实践活动,通过发挥党员的先锋模范作用,积极引导广大职工在报废设备维修上下功夫,对达到报废期的各类溜槽及其他电气设备进行更换维修,节约成本20万元。因为7月5日,该公司机厂党员国成伟对烧坏的隔爆型三相异步电动机进行嵌线修复工作。

张继涛 孟帅 摄影报道

“我在塔河油田工作挺好的”

■ 吕德群

“我在塔河油田工作挺好的,阿爸,阿妈在家都很放心!我决定在这里坚持干下去,力争干出一番成绩来!”6月26日,江苏油田综合二大队招聘为西北油田采油二厂采油管理三区劳务服务的新工,今年刚满18岁的藏族小姑娘西卓卓面带笑容,用略显生硬的汉语坚定地对外宾们说。

6月初,江苏油田矿业综合二大队从青海省玉树地区技校招聘了5男3女藏族青年新工。他(她)年龄最大的今年23岁,最小的刚满18周岁;全部是背井离乡,远离父母,第一次出远门。初来乍到,人地两生。面对荒漠戈壁,准军事化的管理模式,两班倒12小时的工作制度。加之语言交流沟通存在障碍,他们无不感到压力很大及太多的不适应。因此,他们几乎因为想家及思念亲人而留下了眼泪,想打“退堂鼓”。

然而,当他们遇到困难,需要关心帮助的时候,无论是他们的“东家”——江苏矿业综合二大队大队长蒋震、党支部书记梁长久,还是甲方采油二厂采油管理三区经理海涛、党支部书记苏成贵等主管领导及很多热心职工,一点也没有把他们当“外人”看待,而是从工作、生活及学习上给予了无微不至的关怀。甲乙两个单位的干部商定后,专门挑选责任心强、技术过硬、工作有耐心及富有爱心的2名男女班站长,负责他们的生活问题及技能培训学习,千叮咛万嘱咐要求他们要多关心、多帮助、多鼓励、少批评。在平日里,干部职工主动定期或不定期走访与他们沟通交流,了解他们的所思所想,所需所求,只要能办到的,尽量满足他们的要求。遇到他们生病或身体不适,干部总是及时前往慰问看望,并安排职工为他们洗衣服、打扫宿舍卫生及购物,还安排职工食堂特意给他们做病号饭。这些看似不起眼的举动,让千里迢迢,背井离乡来到西北油田工作的少数民族“外乡人”,真正感受到了多民族“大家庭”的关怀和温暖。

如今,这些年轻的藏族兄弟姐妹,通过干部职工的关怀、严格的培训学习教育,加之自己的不懈努力,他们完全适应了塔河油田的生活和工作岗位,已提前进入“角色”单独顶岗,独当一面。

“我们这批少数民族新员工,能够坚持在塔河油田工作,非常感谢这里广大干部职工对我们的关心关爱,同时也让我们看到了这里虽然艰苦,但正是历练年轻人成长的好地方。所以,我们经过商量后,决定全部留下来,同西北油田的干部职工一道并肩战斗,共同建设更加美好的西北油田!”说到这里,22岁的藏族青工马玛尖产眼噙热泪显得非常激动。

刘升奎:一心为民的奉献者

编者按:

刘升奎,一个一心一意埋头做实事的人,一个从来不领取工资的社区书记,他成功带领社区群众发家致富,被人们称为“焦裕禄式的好书记”。他还是一个成功的企业家,多年以来从事社会公益事业,并在各地进行了大量的捐赠活动,获得社会各界的高度赞誉。

■ 本报记者 王剑兰

不领工资的社区书记

“这么多年以来,新社区真的出了一个好书记!”“这几年,社区的变化简直就是翻天覆地的。”

七嘴八舌地,社区群众们热烈地说开了。他们所说这好书记,就是新社区支部书记刘升奎。

几年前,在人们的印象中,四川省都江堰市胥家镇新社区基本上就是一个村落,封闭而落后,社区的基础设施更是贫乏。2013年,刘升奎出任社区书记时,提出了一个响亮的口号:让新社区成为宝山村!

四川省彭州市龙门山镇宝山村是全国知名的富裕村,该村先后荣获“全国百强村”“全国文明村”“全国绿化十佳村”“四川省小康示范先进村”等荣誉称号。社区发展,最重要的是资金问题。刘升奎的办法是,尽可能争取项目,获得财政资金,并引入社会资金。于是,人们看到,刘书记的身影,总是忙于到相关部门“跑项目”,而这确实起到了显著的作用。

一条湾湾的龙桥河从社区经过,这让社区素有“水乡”的美观景色。但龙桥河也是社区多年的一个心病——年年的水灾搅得人们心神不定,一到夏天发大水,社区就会遭殃,甚至造成财物损失。刘升奎争取到了市里的财政支持,并融进了一部分民间资金,轰轰烈烈地建起了高4米、长100多米的大堤。用水泥建成的堤坝如同一道坚实的屏障,保护了社区的安宁。董晓英曾是社区的妇女主任,据她介绍,事实上,自从堤坝建成

之后,新社区再没有遭到水灾。

要想富,先修路。社区原有的主道路长约2.5公里,但只有4米宽。刘升奎再次争取到资金,对道路进行了全面的改造,修成了一条宽7米的水泥路。“道路一改变,整个社区都像点亮了一般。我们的心里,更有了信心。”70余岁的退休教师张允贵说。

过去,夏天之时,因为没有个乘凉的地方,人们经常会端起板凳在路边树下坐,这既不利于大家的生活,也影响社区的观瞻。于是,刘升奎个人出资10余万元,在社区修建了两个巨大的乘凉亭,并在亭子附近植了不少树木。71岁的董顺秋是社区老干部,讲到这样的变化,掩不住内心的欢喜:“这样的建设,确实让大家得到了方便和实惠!”

社区一共1700多人,老年人有将近200人。“要让老年人舒适、开心地过日子。”在一次工作会上,刘升奎说。没过多久,社区的老年活动中心就开工建设起来了。中心建成后,很多人深深地感叹:“刘书记又为我们做了一件大实事。”

除此之外,这些年,每到重阳节、春节等重要时节,刘升奎都会自己花钱,为社区老年人买礼品,给全社区的老年人办宴席,还会为一些困难的老年人捐款。

向着宝山村发展的道路一直在进行着。刘升奎有自己的实体经济,因此也和国内不少企业家有着联系。在社区,人们经常会看到,他笑容满面地带着一些外地企业家,乃至上市公司的老总来社区考察,商量投资事项。每一次,他都会十分详尽地向对方介绍有关投资和发展的具体情况。

“为了给社区的发展找机遇,刘书记有相当频繁的社会活动。但是,所有的事务与

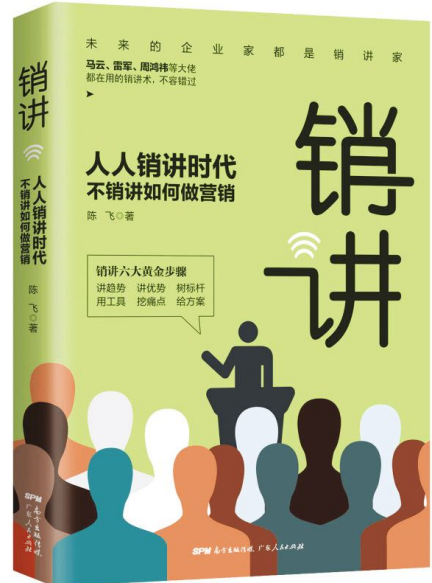


●刘升奎(右)和李政华在捐助的希望小学门前合影

深度阐述了“能量、信念、说服、销售、发问、成交”等六大销讲系统,并提出了销讲的六大黄金步骤:讲趋势、讲优势、树标杆、用工具、挖痛点、给方案。

我们身处一个自媒体的时代,人人都需要学会一点销讲知识。销讲对我们的生活和工作,都会有很大的好处。其实,做销讲并没有想象中的那么难。当然,对没有任何基础的人来说,也许会感到无所适从,但读了《销讲》这本书,读者就能够对销讲有一个系统而全面的认识,在需要讲点什么时,便不会手足无措了。

作为一名职场人士,面对领导、内部团队成员、客户,应该讲些什么,又要努力避开哪些讲话的误区?作为一名领导或企业家,面对其他领导、下属、客户,应该讲些什么,怎样体现出自己的个人魅力?这些问题,读者在《销讲》中都可以找到答案。(吴晓)



●银杏小学的学生为刘升奎戴红领巾

活动,刘书记没有动用社区的1分钱。各种跑路费、车旅费、接待费等等,刘书记都是自掏腰包。他就是一个焦裕禄式的好书记。”社区会计张久良对这些事项最有发言权,谈起这事,情不自禁地提高了声音。

不仅如此,刘升奎担任社区书记期间,从来不领取工资。他的工资都直接分发给社区有关工作人员了。作为会计,张久良亲身见证过这件令人感慨的事迹。此外,社区群众大致一拿捏,当书记的几年里,刘升奎为社区捐助的钱至少超过20万元。对此,张久良只有一句感言:“刘书记就是一个焦裕禄式的书记,他为我们带来了从来不曾想象的社区改观与提升。”

从不断弦的大爱义举

刘升奎自己经营着一家租赁企业。作为一位企业家,他的大爱义举深深地令人感动。2008年,“5.12”汶川特大地震后,他主动为汶川县银杏乡小学全体师生捐献了几十万元的钱和物。当时,刘升奎正在西南交通大学工商管理14班读书,地震发生之后,他立即向班上同学发出捐助倡议,并且及时与汶川县银杏小学取得联系,开始了一场大规模的捐助活动。在此后的6年中,每年固定向该小学捐赠6万元。与此同时,还另外向全校200多名学生赠鞋子、藏蓝服装、校服、文具等,向全校20多位老师每人捐赠两套衣服。“刘总不同于一般的捐献者,这么多年以来,他一直主动和我们保持联系,随时问我们在哪些方面需要些什么。基本上,只要我们一个电话或者短信,需要什么,他就会派大卡车把东西源源不断地拉来。”讲起这些,银杏小学前校长王安强不住地交口称赞。

2011年,刘升奎和他的同学李政华了解到,四川省巴中市恩阳区的一所小学的校舍属于危房。于是,他们组织西南交大的同学一起去考察,并见到让人心酸的事:不仅校舍破旧,而且一些不到10岁的小学生带饭到学校,中午就以盐菜和冷饭填肚。见到这种境况,刘升奎和他的很多同学们都哭了。在刘升奎和李政华带动下,大家决定在此建立一所希望小学。于是,大家一共投入150万元,建起了巴中市恩阳区万安乡唐家梁希望小学。村支书蔡礼伦感言道:“希望小学让我们周围几个乡镇的小学生们都有了希望!”

这些年来,刘升奎十分低调地资助了不少大学生上学。2012年,经过他人的介绍,了解到一位正在四川大学读研究生的一个学生家境贫困,面临交不起学费即将退学的境地,于是他果断地表示,出资赞助该学生读书期间的费用。2012年和2013年两年之中,他一共资助了这名学生40000元的学费。除此之外,他平时还与该学生随时保持联系,并定期派人开车到四川大学,为受助者提供肉类等食物和生活用品。这样的资助,刘升奎做了不少。

刘升奎一脸带着轻松、谈笑之间,会讲不少有趣的故事。他获得了社会各界无数的赞誉,他的事业做得相当不错。但是,他也有自己的烦心事。有人欠他一笔不小金额的欠款,最近虽经法院判决确认,但要判决兑现,却因于各种因素而并不容易。“尽管遭遇眼前的困难,但是,我的社会资助行为绝对不会断弦!”刘升奎坚定地表示。

一句简单的话,让人对这个男子汉更充满了敬仰!