

五粮液集团到兴文县开展投资项目对接

双方希望继续加强深层次合作互利共赢

■ 伍欧 本报记者 何沙洲 文/图

3月12日,四川宜宾五粮液集团公司党委副书记邹涛,五粮液股份公司党委委员、副总经理唐圣云率队到兴文县,就拟将在兴文县开展的系列投资项目事宜进行对接。兴文县委书记张健出席对接会并致辞,县委副书记、县长石进作项目推介,县委常委主任陈凡,县政协主席张红,县委副书记朱远鹏、杨韵霞出席对接会。

邹涛对兴文县的资源禀赋和旅游业所取得的成绩给予肯定,认为兴文县拥有优越的区位优势、独特的自然环境、丰富的旅游资源和深厚的文化底蕴,极具开发潜力。邹涛表示,五粮液集团将会牢记自身服务大局、造福群众的社会责任,努力贯彻新思想,积极寻求新合作,精心打造新亮点,奋力推动新跨越。希望尽快推进相关项目落地落实,继续同兴文县加强深层次合作。

张健在致辞中说,兴文是“文化文明之地、宜居宜业之城”。今日的兴文,已经具备了秉承产业转型、加快合作发展的独特优



●投资项目对接会

势。此次,兴文县围绕企业产业方向梳理拟推介的13个项目,累计总投资11.6亿元,希望这些项目能在五粮液集团和兴文之间架起友谊的桥梁、建立联系的纽带、奠定合作的基础。县委、县政府将竭诚提供最优质、最贴心、最到位的服务,让企业家们投资在兴文、满意在兴文、发展在兴文、收获在兴文。

石进在会上作投资项目推介,希望五粮

液集团充分发挥资金、技术、市场等优势,投资兴文、发展兴文,共同开创校企合作、互利共赢的美好未来!

据悉,长期以来,五粮液集团在推进兴文县脱贫攻坚、产业发展、宣传营销等方面给予了大力帮助,对口联系并成功确保了范家村、毛村脱贫奔康,以“直长兴”乡村振兴示范带(兴文段)为载体,帮助建立了兴文县

酿酒专用粮基地,创新了扶贫车间的脱贫模式,援建了兴文县五粮液希望学校,量身订做了首款浓香型专供酒——兴文石海,携手举办了多场农业旅游专场推介活动,为兴文县脱贫攻坚、促进经济社会发展注入了强劲动力。

本次对接会,重点向企业家们推介了峰岩旅游文化及洞藏酒开发、兴文石海酒文化体验馆、农旅综合开发体验、生态保健酒生产、五粮液系列酒品牌营销、精美印务扩能提质增效、生物医药及中苗医药种植基地与饮片加工、八月瓜种植及精深加工、方竹种植及精深加工等重点投资项目。会上,五粮液集团相关下属企业负责人就兴文县推介的相关项目具体事宜同兴文县进行了交流。

会前,五粮液集团负责人分别深入樊王山镇水泸坝村现代农业公园、苗族工业园区、甘洞湾溶洞公园、大坝苗族乡洞藏酒基地和天河苗族乡峰岩村,对兴文县项目实施环境、乡村旅游发展现状及洞藏酒建设环境进行了实地考察。

小镇里别样的经贸“商机研讨会”

■ 新华社记者 赵东辉 毛一竹

农历新年刚过,广东省中山市古镇镇的企业就忙碌起来,他们盘算着怎样让产品更好地走到国际市场上去。这几天,一场别开生面的经贸研讨会,把企业家的劲头都调动起来了。

陈永强整整一个下午都“泡”在研讨会上,他发了许多名片,还忙不迭地向外贸顾问请教问题,他想把更多的产品卖到南非、中东等地。这个留着流行发型、“90后”小伙子,是领御照明公司的老板,公司只有20人,去年实现500多万元的销售额。他腼腆地说,现在还做得小,但今年要到“一带一路”沿线市场去推广。

像陈永强一样自愿参加这场研讨会的小微企业主有100多位,由镇里一家土生土长的灯饰商务公司牵头组织。研讨会设有市场介绍、出口合作、海外顾问互动等环节,原本准备的位子不够坐,后排加的椅子也坐满了人。

让企业主们尤为感兴趣的是,研讨会邀请的国际市场顾问张殿生刚从越南回国,他介绍了东南亚市场的政策环境、消费习惯和产品特点。不少企业向他要了演讲的PPT,并表示要组团去参展。

位于珠江三角洲西南部的古镇,曾是中山市一个不起眼的小镇,经过30多年的蜕变成长,如今被称为“中国灯饰之都”,产业集群市场规模超过1000亿元,占全国市场份额的70%以上。这里拥有灯饰企业2.5万家,产品出口到130多个国家和地区,大多数企业像陈永强的公司一样是小微企业。

把走过的弯路“备份”起来,自身需要的帮助往往也是别人需要的。这次研讨会牵头人之一的朱玉清,曾长期做欧美市场贸易,深知小微企业“走出去”面临的实际困难。他聚合外贸专业人才成立商务公司,为企业度身定做外销服务,“我做一间有趣的公司,和大家分享海外销售经验,搭建一个品牌输出平台,当下要让更多的企业从‘以产定销’转向‘以销定产’,这样大家会双赢。”

越来越多的灯饰企业正从古镇走向全球市场,这得益于产品质量的持续提升。这里成立有全国首个单一产业的知识产权快速维权中心,推动灯饰产业从“卖产品”转向“卖设计”,镇里还创办灯饰学院专门培养设计人才,去年古镇成为全国首个出口灯饰类产品质量安全示范区。

一直支持和热心帮助这次研讨会的古镇经贸局副局长欧恩熊说:“灯饰行业去年以来回暖走强,出口增长比较快,只要有品牌和创意设计的企业就力得红红火火,全年的外贸订单都排得比较满。”

他还向记者解释为什么来古镇的路有些拥堵,本周日要举办春季灯饰博览会,3月份也是各卖场订货会的高峰期,连酒店房间也变得紧张起来。

坐在后排的王永付是古镇品牌联合公司的CEO,这家公司由11家龙头企业出资创建,只做国际市场生意,今年要继续开拓东盟、欧洲、北美市场,听了研讨会他比较兴奋,“这样的分享让公司开拓国际市场成本降低,更容易找到目标客户,也为海外设点办厂打下基础,每次研讨会我都力争参加。”这只是今年开春的第一场研讨会,以分享东南亚市场的商机为主。去年以来,类似研讨会已举办10多场。朱玉清说:“今年每月都安排了一个专项分享会,还要组织企业去越南、德国、巴西等地参展,全年的日程都安排得满满当当的。”

研讨会散场了,镇政府的会议室里仍有三三两两的人在讨论。王永付匆忙地向记者打了个招呼,便赶回公司面试外贸人才,他驾车汇入了古镇熙来攘往的车流中。

创得了新 留得住人 干得了事

——代表委员建言东北发展

■ 新华社记者 孟含琪 王建

面对外界对东北一些议论声音,全国两会期间,多位代表委员现身说法,描绘真实的东北,建言东北发展。

“创新下血本,成果填空白”

“会议期间我被问到最多的是‘国产车与外国品牌汽车的差距有多大?’”一汽红旗工厂技术处外网维修工人齐高宇代表说,“我会骄傲地回答,我们完全自主知识产权的红旗车,红旗品牌H7系列车身整车焊接自动化率已达99%,车身重点领域自动化拧紧达到100%,这是很多外国品牌汽车都难以达到的水平。”

齐高宇代表说,企业将创新作为发展的“灵魂”,新组建了红旗造型设计院、新能源研究院、智能网联研究院,在国内外其他地区还设立了新能源研发分院、人工智能研发分院等,就是为了赋予“老红旗”创新力量,走进千家万户成“新宠儿”。

哈尔滨电气集团公司董事长斯泽夫委员说,近五年来,哈电集团全力打造三代核电自主品牌,在核电产业起步较晚的情况下,实现产业从无到有,后来居上。“去年我们哈电用于创新的投入达14亿多元,占销售收入3.4%,在国内同行业处于较高位置。”

中国一重集团有限公司董事长刘明忠委员说,中国一重通过引进吸收再创新,创造了众多的中国第一,填补了多项国内空白。为了加大创新力度,一重建立了劳模创新室、党员创新室,解决了一些关键的技术

▶▶▶ [上接 P1]

积极稳妥扩大金融业对外开放

助推金融业做大做强

“金融体系发展成熟度是金融领域开放的重要条件,经过多年发展,我国银行业总体上有能力也有条件迎接更深层次的开放。”中国人民大学重阳金融研究院高级研究员董希淼表示。

朱隽表示,我国金融业对外开放的经验之一就是中国金融市场容量足够大,中国金融机构实力足够强劲,完全可以应对外资金融机构的竞争。

加强金融监管迎接开放新阶段

扩大对外开放已经成为共识。金融业是经营风险的特殊行业,金融业开放既可以带来效率的改善,也可能加大资本的流动,增加金融市场的不稳定性,这要求金融

▶▶▶ [上接 P1]

新能源汽车热销,电池“退役”后咋办

——代表委员追问电池回收

梯次利用后的动力电池,就可以转入再生利用环节。即由具备资质的企业,按照相关技术规范进行拆解,从中提取钴、镍、锰、锂等有价值的金属。对其他不可利用残余物,依据环保法规进行无害化处置。

建议:给电池“上户口”

做到生产回收信息可溯源

不管梯级利用还是再生利用,前提是能够监控废旧电池的流向,确保其流入有技术、有资格的厂家,如此整个行业才能健

康有序运转。

要实现这一点,首先要做到动力电池生产和回收信息的可追踪、可溯源。暂行办法提出,电池企业应与汽车企业协同,按照国家标准对所生产动力电池进行编码,并通过溯源信息系统中上传电池编码及新能源汽车相关信息。

“建议在社会征信体系中,增加新能源汽车车主的动力电池编码信息。在电池回收时,由回收企业上报管理机构,定时更新个人信息,以此杜绝车主私自拆卸电池并在市场上非法出售的行为。”陈虹表

示。代表委员们还表示,考虑到我国的动力电池回收利用刚刚起步,建议在新能源汽车销售阶段,将其中一部分购车款或政府补贴,转入环保专项资金,支持企业开展电池的梯级利用研发和全生命周期管理。

全国人大代表、上海市环保局局长寿子琪说,政府在做好引导和监管的基础上,还可以引入市场化机制,鼓励企业建立价值交易闭环。“让报废电池流向规范的企业,使电池回收利用不仅具有环保意义,还具有经济效益。”

国务院金融稳定发展委员会;央行实施宏观审慎评估体系(MPA),更多金融活动和金融行为纳入管理;根据提请十三届全国人大一次会议审议的国务院机构改革方案,将组建中国银行保险监督管理委员会。

专家表示,一系列的制度安排必将为扩大开放后加强金融监管提供有力保障,确保金融业在对外开放中稳步前行,推动我国由金融大国向金融强国的转变。

“要使我们的监管水平和开放程度相适应,在开放中防范好风险,使得中国的居民和全世界的投资者在中国市场上更加便利,配置资源的效率更高。”易纲说。

公司首席焊工。“现在我们公司形成浓厚的重视高技能人才氛围,一进门就能感觉到朝气蓬勃和昂扬激情。”张敬华说,曾有别的企业出高薪挖她,被她拒绝。“作为土生土长的齐齐哈尔人,我要为东北振兴,贡献自己的力量。”

“营商环境在逐步改善”

营商环境是东北代表委员讨论最多的话题之一。东北发展环境到底怎么样?肖新光委员表示,近两年,黑龙江省发展环境明显改善,作为高科技企业,受到各级政府的重视和支持,当地给予长期免房租的优惠政策,网信、发改、科技等部门在项目和褒奖方面都给予大力支持。尤其是在高科技企业贷款难方面,由黑龙江省金融办牵头推动,以安天的知识产权为抵押,从银行大额贷款,帮助企业把握快速规模发展机遇,走上快车道。

近年来,黑龙江省、吉林省狠抓营商环境。2016至2017年,黑龙江省共批捕破坏市场经济秩序犯罪嫌疑人2222人,批捕侵犯知识产权犯罪、制售假冒伪劣商品犯罪嫌疑人215人。吉林省固定资产投资年均规模保持在万亿元以上,民间投资占比超过70%;世界500强企业中有100多户已在吉林省有投资合作项目。

“吉林的营商环境对中小企业发展而言是恰逢其时,申请相关证照便捷,金融政策和减税政策力度都很大,如今的吉林为中小企业发展提供了前所未有的机会。”长春鸿达高技术集团有限公司董事长王欣委员说。

“不但能留人,还引进关键技术人才”

对于东北人才流动的现象,代表委员纷纷表示,不能“管中窥豹”,近些年很多企业不但留住了人,还引进了一些关键核心技术人才。

哈尔滨安天科技集团首席架构师肖新光委员说,近两年,公司无论是应届毕业生的招聘还是关键技术人才的引进,都取得了突破。去年,安天招聘的应届毕业生中,研究生学历占接近一半。并且引进重要技术人才,成为核心管理和研究力量。

“引才也要留才。”吉林敖东药业集团股份有限公司董事长李秀林代表说,在人才工作上,不求为我所有,而是要人尽其才,比如通过建立院士工作站或举办院士专家行等方式进行柔性引才,这也是企业用好人才的好思路。

齐高宇代表说,企业要把人才留住、留好,企业可提供可持续培养计划,比如送有潜力的技工出去培训,对技术突出的人才重奖;吉林对企业高技能人才还实行了高教系列职称认定机制,这样工人兄弟也能做“教授”,“让人越干越有劲”。

张敬华代表是中车齐齐哈尔车辆有限

简讯

资本开始试水“区块链+游戏”

2017年,一款基于区块链技术的“虚拟养猫”游戏走红国际市场。随着消费热度提升,一些公司开始探索“区块链+游戏”的市场。

壕鑫互联、网易、黑桃互动……国内资本效仿推出同类游戏,或增加相关玩法进行试水。

对于“区块链+游戏”的新市场,一些游戏公司和平台认为,这有可能为游戏行业带来一定程度的变革效应。北京龙拳风暴科技有限公司联合创始人刘志鹏认为,区块链对游戏产业的影响将在两三年之内逐步显现,业界有可能将与区块链技术深度融合的游戏产品。

也有业界人士持谨慎的观望态度,认为区块链对游戏行业带来哪些改善还属未知。GAMELOOK创始人洪涛认为,区块链目前是一个风险较高的市场,许多公司跟风做同类游戏,同质化严重,不少项目在短时间内消失。区块链合适的应用场景,游戏行业尚未考虑清楚。

专业人士认为,未来包括游戏在内的泛娱乐产业有望基于区块链应用技术打造全新产业生态圈,实现更高效便捷的交易机制,降低交易成本,提升产业链协同效率,形成更加诚信的产业生态。(邓瑞璇 黄浩苑)

平安银行2017年零售业务利润同比增长68%

平安银行发布的2017年业绩报告显示,该行2017年零售业务净利润156.79亿元,同比增长68.32%,在全行净利润中占比达67.62%。

数据显示,2017年平安银行零售业务营业收入466.92亿元,同比增长41.72%,在全行营业收入中占比为44.14%。

对于平安银行零售业务的快速增长,平安银行董事长谢永林15日在业绩发布会上表示,2017年零售业务有力支撑了全行的业务增长。业务快速增长的同时,零售的新增不良贷款额、不良贷款率双降,实现了高质量增长。

在监管部门警示居民杠杆率增长过快的背景下,如何看待发展零售业务?谢永林表示,关注当前居民杠杆率的快速提升,需要关注资金是否进入股市和房市,老百姓正常的消费需求应该得到鼓励和支持,居民杠杆健康的提升有利于发挥消费拉动经济增长的作用。

平安银行行长特别助理蔡新发表示,监管对网贷、现金贷整治,给银行发展零售业务释放了市场空间,真实的居民消费需求,小微贷款需求是存在的,银行需要做好的是加强贷中、贷前、贷后审查,管控好资金用途。

平安银行行长助理郭世邦表示,衡量资产质量的指标在改善,表明平安银行风险管理的措施已初见成效。2018年将继续控制好增量资产质量,优化完善智能风险预警平台,优化存量贷款结构,同时加快不良资产处置。(李延霞)

浙江启动新一轮小微企业成长计划

3月15日,记者从浙江省“小微企业三年成长计划”工作领导小组获悉,浙江将启动实施新一轮“小微企业新三年成长计划”,力争用3年时间新增小微企业50万家以上。

自2015年浙江组织实施“小微企业三年成长计划”以来,浙江省小微企业呈现出总量增加、发展向好、活力提升、贡献增强的良好态势。据统计,截至2017年底,浙江小微企业达168.3万家。去年,规模以上小微企业实现增加值6379.59亿元,实现税金总额996亿元。

在浙江银监局副局长周松方看来,近年来,小微企业对浙江经济社会发展贡献不断加大,但与此同时,浙江小微企业规模仍相对偏小,传统行业主导、创新能力不强等结构性、素质性的矛盾依然比较突出。因此,新一轮的“三年成长计划”将重点提升小微企业的科技创新活力与核心竞争力。

据了解,未来3年,浙江将推动小微企业由传统行业为主向新模式、新业态转型,打造一批有影响力的区域品牌,振兴发展“老字号”企业。(唐庆 屈凌燕)

黑龙江农垦将开启集团化改革

记者从黑龙江省农垦总局了解到,4月1日起,黑龙江农垦总局将正式开启集团化改革,农垦系统承担的行政职能和办社会职能将逐步移交属地政府。

按照改革方案,黑龙江农垦总局公安机关、职能、编制、人员建制移交黑龙江省公安厅,暂实行省直派驻、垂直管理,适时进一步实行属地化改革。其他部门行政权力事项及行政职能全部移交属地政府承担。管理局、农场承担的行政权力事项及其他行政职能随农垦总局行政职能同步移交属地政府。

另外,黑龙江农垦总局、管理局、农场承担的办社会职能,将因地制宜,采取整体移交、分步分项移交和内部分开、管办分离相结合等多种方式,将社会管理和公共服务职能逐步纳入地方政府统一管理。

黑龙江农垦总局党委书记王守聪说,改革后,黑龙江农垦总局和北大荒集团两个牌子都保留,但农垦总局机关业务突出由行政管理向企业管理转变,北大荒集团的运营将成为垦区核心业务。通过去行政职能和办社会职能,让黑龙江农垦轻装上阵,努力打造农业领域航母。

2015年11月底,中共中央、国务院印发《关于进一步推进农垦改革发展的意见》,新一轮农垦改革拉开大幕。去年8月底,黑龙江省委、省政府出台《关于进一步推进黑龙江农垦改革发展的实施意见》,实施意见提出,加快垦区集团化、农场企业化改革。(王建)