

新时代商会要有新作为

中国的商会不胜其数,千商会千面孔,每个人里都会有各自的特色。长期以来,在局外人的眼里,商会是一副刻板而严肃的面孔,缺乏人情味,是介于政府和企业之间的协会组织,对她的工作内容不甚了解,总像带着一层面纱,看不见,摸不透。那么商会应该是什么样子的呢?商会姓“商”,商家也姓“商”,以“商”为纽带走到一起,必然是为了大兴“商道”,那么商会能为商家做些什么呢?这些都是商会建设和发展中必须要回答的问题,值得我们商会思考与探索。

新的时代孕育着新的梦想,承载着新的希望,更鞭策我们商会续写新的辉煌。商会要以“提升服务水平,增强商会凝聚力”为着力点,大力拓宽服务渠道,丰富服务内容,全力组织好各项会员活动,促进各会员企业间的交流与互动,为会员企业提供多方位的复合型服务。

未来商业的竞争不是独立个体的商家的竞争,也不是商业集团的竞争,而是“商业航母”之间的竞争,是商业平台的竞争。“一个人能否成功,不在于你知道什么,而是在于你认识谁。”顾名思义,相对知识和能力,所在的圈子对成功的决定性更大,商会就是为解决商家难题而生的,是商家共商共赢共享的一个巨型平台。

时下,众多商会组织纷纷与党、政、学术、科研、金融等机构广泛建立联系,在帮助会员企业争取政策支持,提供政策信息和业

务指导,提供政府公关服务,推动项目考察合作,提供融资理财服务,实现产业发展联盟等方面提供多种支持和帮助,在工作和生活给予会员企业家提供全方位的服务,并不断挖掘和研究新的为会员企业的服务项目,为企业发展保驾护航,这将成为广大商家都热衷于加入商会组织的一个重要原因。商会组织,作为连接政府与企业、企业与企业之间的桥梁和纽带,则恰恰具有整合和凝聚这些资源的能力和职能。她能够为会员企业之间、企业与政府之间、会员与社会各界人士之间搭建起一个交流沟通的平台,实现资源共享,优势互补,成为企业发展的“娘家”和靠山。

随着科技的进步和社会的发展,当代社会表现出了经济全球化、生活城市化、资源知识化和信息网络化的基本特征,“资源”在个人成长、企业发展和社会经济发展中的作用越来越重要。这个“资源”,包括政府资源、人脉资源、信息资源、项目资源等等,商会就是整合资源,利用资源,更好地实现资源共享的枢纽和平台,起到疏通、沟通、共通的重要渠道作用。

商会要在新时代抓住新机遇,开拓新思路,谋求新发展,不断创新工作,提升商会地位,发挥商会作用,真正地使商会成为“会员支持、社会称赞、政府信任”的新时代具有中国特色的社会组织。

(北京市商业联合会 田旭升)

长沙邵阳商会一企业获“优秀贡献企业”

近日,湖南省德厚堂艺术品收藏有限公司被长沙市雨花区文化创意产业协会评选为2017年度“优秀贡献企业”。

湖南省德厚堂艺术品收藏有限公司于2012年9月在长沙市雨花区正式成立,是湖南湘军咨询集团旗下强势品牌之一。由长沙市邵阳商会常务副会长、张军担任董事长。

公司主要从事于书画艺术品的收藏、投资、拍卖以及文化艺术传媒的文化产业运营,是长沙市文化艺术界的知名企业。公司坚持以“诚信”、“互利”服务于广大收藏爱好者、鉴赏家、企业界及社会成功人士。公司坚持以推崇中华文化艺术品之精髓为己任,传播艺术品鉴赏、收藏、投资理念,是集文化艺术品投资收藏、展览拍卖、文化艺术传媒于一体的专业文化艺术产业平台。

公司携手湖南湘军拍卖有限公司及中国第一本艺术与拍卖类专业杂志《艺术与拍卖》,强强联合,优势互补,用“高姿态、高起点、高标准”的战略定位引导企业发展,着力打造湖南文化产业旗舰。

著名金石学家李立先生为德厚堂题词;北京书协副主席龙开胜先生,湖南省书协主席主席鄢福初先生为《艺术与拍卖》杂志题词,以杂志纸媒体的形式把中华文化精髓传播给更多的人。

(曾喻叶)

山东省安徽商会 复盘2017“四大实事”

2月28日,山东省安徽商会、合肥之友理事会主办的“2018新春联谊会暨徽商大讲堂”活动在济南召开。本次徽商大讲堂特别邀请了安徽省侦查逻辑办案研究会会长、安徽省检察院原副检察长柴学友作了关于《民营企业如何运用法律法规保护企业健康顺利发展》的报告,号召民营企业企业家要高度自我约束、高度自觉、高度敏感、依法经营、合理纳税,不违规、不存侥幸心理,紧跟新时代、新方位、新部署、新政策,将民营企业合理合法做大做强。

山东省安徽商会会长姚军在致辞时说,回顾走过的2017年,商会重点做了以下几项实事:一、为山东、安徽两地经济友好往来牵线搭桥,落实落地鲁皖两地项目建设中,受到两地省市领导的褒奖;二、重点深入学习贯彻十九大精神;三、商会发展吸纳了部分商会新骨干;四、商会党委正在筹备建设之中。2018年商会将乘十九大东风,紧跟省委对新旧动能转换重要部署,积极配合,再创新的辉煌。

(朱文明)

四川遂宁市女企业家商会 举行会员大会

3月1日下午,主题为“激情迈向新时代 遂商巾帼创辉煌”的遂宁市女企业家商会一届二次会员大会暨周年庆典在阳春巴人酒楼举行,活动分为一届二次会员大会、银企对接交流、周年庆典等部分。副市长袁冰参加交流。

一届二次会员大会回顾了2017年商会工作情况,进行了财务工作报告,对2018年工作进行了安排部署,并增选了班子成员。银企对接交流会上,会员企业与遂宁农商银行进行了对接。

随后举行的周年庆典颁发了会长级牌匾,对先进会员进行了表彰。会议指出,市女企业家商会成立以来,始终秉持“遂商巾帼、绽放精彩、服务发展”理念,开展了一系列有深刻意义、良好口碑、示范效应的精品活动,搭建了良好的沟通交流平台,为建设美丽繁荣和谐遂宁作出了积极贡献,希望女企业家们以建设四好商会为目标,深入学习贯彻党的十九大精神,带头抓发展、遵纪守法,实现互利共赢。

(李佳雯)

2017年“北京吉林企业商会”为家乡招商引资786.5亿元

近日,由中共吉林省委、吉林省人民政府主办的2018年在京吉商参与家乡建设总结服务推进会议在北京举行,200多位吉林省企业代表、在京吉林代表出席。会上,北京吉林企业商会公布了一组数据:2017年为吉林省招商引资引资金额786.5亿元,到位资金221.15亿元,年资金到位率为28.12%。在振兴东北老工业基地的进程中,北京吉林企业商会用实际行动助推了家乡的经济发展。

记者了解到,北京吉林企业商会成立近3年来,从最初只有108家会员企业,到现在有会员企业1.6万多家,分会20家,资产总额过万亿,离不开“引进去、走出来、做公益、搭平台”的立会宗旨,和“重德重义、敢闯敢为、善融善创、思源思报”的吉商精神。2016-2017年,北京吉林企业商会为吉林省招商引资合同额1466.5亿元,实际到位资金301.15亿元,总资金到位率为21%。目前,北京吉林企业商会已成为京吉两地经济发展不可或缺的力量。

随着振兴东北战略的进一步实施,2017年,北京吉林企业商会在北京成立了“振兴吉林战略联盟”,为的是推动吉林的经济发展,



●2018年在京吉商参与家乡建设总结服务推进会议现场



●北京吉林企业商会会长、中基控股集团董事长 葛坚

宣传吉林的投资环境,讲好吉林的故事,展示北京吉商的风采,以达到引水入渠、引凤入巢的目的。经过近一年的发展,战略联盟的作用已经凸显:战略联盟轮值主席、居然之家董

事长汪林朋在经过多次赴吉考察、交流、座谈后,在吉林投资近150亿元,到位资金60多亿元,成为引资成功的典型。

会上,吉林省政府与在京吉商共签订了18个合作协议。北京吉林企业商会会长葛坚表示,北京吉林企业商会的成功离不开领导的高度重视,同时,家乡软环境的改变也调动了在京吉商回报家乡的积极性。2018年,商会将继续壮大振兴吉林战略联盟的实力,组织企业家代表团走进吉林,配合省政府做好引进人才工作,弘扬吉商精神,塑造吉商品牌,把更多的资金投到家乡去,把更好的项目建到家乡去,把企业发展到家乡去。

(赵艳艳)

郑州温州商会秘书处新年开局起步 动员鼓劲加油

为开好局,起好步,迈好新年第一步,2月26日,党委副书记、执行秘书长章显秀,常务秘书长朱增昌组织召开工作人员会议,严格纪律,明确任务,规划工作。要求大家要调整过节心态,收心拢神,以饱满的精神状态投入工作,为全年工作上台阶奠定坚实基础。

章显秀对秘书处春节前后各项工作进行了讲评,对工作纪律和作风提出了要求。他强调,新年新气象,迈好新征程。秘书处要继续保持和发扬长期以来形成的优良传统,以时不我待、只争朝夕的紧迫感和责任感扎实工作,以崭新昂扬的精神面貌忙碌

有序严谨认真地干好本职,要一心扑在工作上,明确肩负的任务和职责,全心全意搞服务,服务好会员,服务好政府,服务好社会,努力把温州企业家敢于担当的实干精神发扬光大。

章显秀要求,要加强学习,积极引领,助推商会事业壮大发展。要把学习作为不断进步的源泉,贯穿工作的全过程,加强交流,积累经验,向兄弟商会取经,参加各类培训,全面提高综合素质,确保务实高效,达到会员满意,各级满意,各界好评。要加强宣传,搞好引领。认真宣传党的路线方针政策,宣传勇于创新敢于担当的企业家精神,宣传温商不怕吃

苦敢为人先的创业豪情。积极传播正能量,通过行之有效的工作,引领会员做知法守法的经营者,做新时代优秀企业家,在商会形成团结和谐、扶正祛邪的良好环境,营造朝气蓬勃、奋发向上的创业氛围。

章显秀还对秘书处日常工作制度、工作标准和目标做了具体要求。朱增昌对近期工作做了安排。

新时代,新风貌,新征程。人勤春来早,功到秋华实。有党的十九大精神的引领,有商会常务班子的带动,有秘书处的贴心服务和脚踏实地的工作,2018必将为郑州温州商会再上新台阶,再创新辉煌的丰硕之年。(朱颜北)

中新友好商会共建加快民营企业产业布局

在市场多元化的今天,民营企业在不断调整产业结构和布局,品牌国际化是企业对外交流合作的内生动力。近日,应新西兰坎特伯雷商会邀请,北京民营经济发展促进会率团访问新西兰出席中新国际商务论坛系列活动。

北京民营经济发展促进会成立以来,致力于研究民营经济业态发展,以推动民营经济健康发展为目标,做沟通政府、科研机构、企业的桥梁。新西兰坎特伯雷商会迄今已有超过150年的历史,是新西兰历史最为悠久的商会,有2500多家声誉优秀的会员企业,涵盖经济、投资、农业、畜牧业、国际贸易、跨文化合作和商务开发等领域,在新西兰的经济中起着十分重要的作用。

北京民营经济发展促进会与坎特伯雷商会“友好商会签约仪式”在基督城举行,北京民促会新西兰代表处首席代表万赢女士代表民促会与坎特伯雷商会首席执行官Leeann Watson签约。新西兰外交贸易部驻基督城代表菲利普·吉布森、中国驻基督城总领事馆总领事汪志坚、基督城市政府议员陈金龙、北京民营经济发展促进会理事长孔径源、常务副秘书长郑永春,以及副会长赵庆坛、郭立青、赖梅芳,理事吴景春和基督城亚洲基金会等



领导出席签约仪式并发表重要讲话。

双方认为,中国与新西兰建交以来,中新关系发展顺利,经贸往来密切,多领域互惠务实合作不断扩大,两国人民之间相互了解,加深友谊。友好商会的建立,增强了两国民间经济交流的机制,形成两方有效的合作伙伴关系。同时也为会员企业在产业发展、科技创新、技术互通提供了更大的平台,共享商务合作新机遇。

北京民营经济发展促进会商务代表团在

新西兰考察期间得到了中国驻基督城总领事馆热情接待,总领事汪志坚接见商会理事长孔径源。王总领事讲到,近年来随着中新关系的不断友好发展,两国在各领域的合作达到了前所未有的广度和深度,中国企业在投资势头良好,新西兰投资环境也十分利好。孔理事长表示非常感谢总领事馆的支持,希望会员企业在汪总领事的支持下在新西兰有更好的发展。商会副会长、内蒙古博德各乐公司董事长郭立青代表民促会向汪志坚总领事赠

送内蒙古庆祝七十周年纪念礼品、高金柱纯手工制作马头琴,预祝两国以人文、文化交流为基础,达成更深层次经济贸易往来。

在中新国际商务论坛暨友好商会签约仪式上,商会副会长、空气巴巴公司董事长赵庆坛谈到,新西兰作为大洋洲最美丽的国家之一,环境优美,空气清新,对于清洁能源有着很高的关注度。空气巴巴作为空气能源互联网平台,一直积极构建全球能源互联网,希望与当地政府、企业多多洽谈、交流、学习,合作共赢清洁能源全球化的发展。

考察团一行来到新西兰林肯农业科技大学访问。座谈会上林肯大学首席执行官彼得·巴若克拉夫介绍了农田灌溉、土壤监测等领域的先进技术。商会理事、沃小番创始人吴景春介绍了沃小番“番茄育种、种植和全产业链农业品牌建设,得到了与会嘉宾的高度认可,并与新西兰林肯大学、新西兰国际种子联盟达成多项合作意向。

本次活动为中新及南太岛国在诸多领域的交流与合作搭建良好平台,创造了有利机遇,推动各国政府、行业协会和企业之间的交流互信,加强合作,促进中新及南太岛国在经贸、农业、教育、科技等多个领域战略合作关系的深入发展。

(北北)



中国特色社会主义进入新时代,这是我国发展新的历史方位,是不断开创中国特色社会主义事业新局面新的历史坐标。商会是否能科学认识新时代、全面把握新时代,发挥出应有的作用,是检验我们的思想是否真正统一到党的十九大精神上来,能否以时不我待、只争朝夕的精神做好商会各项工作的新的历史标尺。

历史机遇蕴藏着辩证法:机遇抓住了就是良机,错过了就是挑战。商会面对新时代不可错失的历史机遇,只有一以贯之地增强机遇意识、忧患意识,真抓实干、励精图治,才

能圆满回答好新时代给出的考卷,才能出色践履好商会在新时代的历史使命。

清末改良派领袖康有为认为:“商会者何?一人之识未周,不若合众议;一人之力有限,不若合公股。故有大会、大公司,国家助之,力量易厚,商务可远及四周”。要振兴商业需要“有商学以教之,有商部以统之,有商律以齐之,有商会以结之,有比较场以励之,有专利牌以诱之”。从经济学的视野来考察,商会是市场经济体系中“合纵”“连横”的治理机制,起着承上启下的“平衡器”、“协调器”和“保险阀”的作用。



为了帮助年轻茶人创业 南方茶叶商会这么做

茶是人们生活中不可或缺的一部分,茶行业也是我国最重要的传统行业之一。这一看似普及的行业,对于青年创业却是一大难题,因为对种类繁多的茶叶了解不透彻,很多年轻人被卡在了茶行业的门槛之外。为了帮助青年创业,培养行业栋梁,为南方茶叶商会和茶行业输送未来接班人,近日,南方茶叶商会青年分会正式宣告成立。

南方茶叶商会青年分会是以一批优秀的茶行业青年一代为核心,以茶行业精英为主体,由年轻茶人组成的高端资源平台。青年分会隶属于南方茶叶商会,并服务于南方茶叶商会,具有独立的活动自主权。

据青年分会会长陈军日介绍,青年分会立足广东芳村,辐射全国乃至全球,以至诚的服务态度为南方茶叶商会的会员提供高效沟通和学习的机会,并以理论和实践相结合的方式提高会员职业技能,搭建一个信息互通、资源共享、合力发展等为一体的顶级商业人脉平台。

成立之后,青年分会将积极开展茶文化建设,用文化凝聚人心,团结队伍。通过整合企业资源、团结和联合企业组织力量,建立更为广阔的商业网络及人脉网络,逐步迈向形成产业联盟,区域化布局,专业化经营,社会化协作,集群式发展之路。

南方茶叶商会会长戴志红向记者介绍,南方茶叶商会成立于1997年,至今已21年,是国内创办最早的茶叶行业协会,也是国内影响力最大的商会,在国内茶行业起着重要的引领作用。商会海纳百川,吸引了来自全国各地的茶人和茶商。近两年来,南方茶叶商会积极努力发展商会力量,吸纳了更多来自于五湖四海的有志于繁荣茶叶市场、推进中国茶行业进程的优秀人士。有更多的新一代年轻优秀的茶人加入了南方茶叶商会。他们不仅具备了丰富的茶文化专业素养,同时也已有了丰富的营销经验。

戴志红表示,通过青年分会这个平台,扶持青年人创业,为茶行业培养接班精英。希望新一代茶人承前启后,悉心学习老一辈茶人传授的经验,并带来更多新的经营理念,为南方茶叶市场和南方茶叶商会注入新的活力。

伴随着茶叶行业的迅猛发展,南方茶叶商会规模不断壮大、实力不断增强,青年分会将作为茶行业一支朝气蓬勃、充满希望的生力军,将为茶行业融入新思维和新能量。

南方茶叶市场为全国规模最大、品种最齐全、成交量最大、辐射面最广、商铺最集中的茶叶集散地,也是国内著名茶品牌的孵化地。荔湾区的茶叶经营商户近万家,产品远销世界各地,也被誉为中国茶行业的“华尔街”。

(郑洁琳)