

# 2000名经销商踊跃订货 仰韶彩陶坊2018新春客户联谊会隆重举行

■ 本报记者 李代广

1月15日,“振兴豫酒,仰韶先行·仰韶彩陶坊2018新春客户联谊会”郑州国际会展中心隆重举行。豫酒转型发展领导小组、行业协会领导、河南省内外媒体大咖、彩陶坊郑州市场客户等近2000人齐聚一堂,助力豫酒振兴,共同见证彩陶坊在郑州单日热销盛况。

## 2018 豫酒迎来开门红, 豫酒转型发展领导小组为仰韶点赞

现场贵宾云集,4000多平轩殿堂大厅座无虚席,河南省人民政府副秘书长万旭、省商务厅副厅长李若鹏、省工信委副巡视员陈振杰、省工信委食品办主任许新,河南省酒业协会会长熊玉亮、副会长兼秘书长蒋辉,河南仰韶酒业党委书记、董事长侯建光,仰韶酒业党委副书记、仰韶营销公司总经理卫凯等有关领导出席发布会。

会上,豫酒转型发展领导小组面对郑州市场近2000位酒类经销商“爱豫酒、推豫酒、卖豫酒”的盛况难掩兴奋,直言仰韶酒业市场做得好、做得实,不负“豫酒振兴排头兵”的重托。李若鹏、陈振杰、许新、熊玉亮、蒋辉等领导不时点赞仰韶。

万旭副秘书长在讲话中指出,仰韶酒是中华民族的品牌,这是其与仰韶文化的内在联系决定的。中国是酒的故乡,酿酒的历史可以追溯到仰韶文化时期。仰韶酒不仅与仰韶文化同名,更由仰韶文化孕育,甚至于已经成为仰韶文化的一部分。其历史地位决定其不仅是河南的品牌,也是中华民族的品牌,可以



● 河南省人民政府副秘书长万旭



● 河南仰韶酒业党委书记、董事长侯建光



● 仰韶酒业党委副书记、仰韶营销公司总经理卫凯

也必须在这个平台上发展。

熊玉亮会长对仰韶大加赞扬并表示,这是2018年来,我参加仰韶的第二场大活动,而且在接下来不到一个月的时间里,还有数十场这样的会议蓄势待发,我为豫酒拥有仰韶这样充满活力的执行力企业感到骄傲,为豫酒振兴仰韶一马当先的发展态势点赞。他表示,仰韶彩陶坊之所以能够引起全城酒业大商踊跃订货,主要有“五好”:一团队好,二质量好,三产品好,四品牌好,五模式好。

侯建光董事长在致辞中表示,郑州是一座充满活力的城市,悠久的历史、强大的工业基础、独特的区位优势,使其成为了中原经济建设的重要支撑点,在中原经济区建设中发挥着引领作用。仰韶是人类始祖的发源地,郑州是仰韶文化的主要分布区域,“郑州西山仰韶文化城遗址”就是中原地区最早的史前城址。特殊的渊源背景、卓越的产品品质,使得仰韶彩陶坊在郑州市场风靡9年并愈加火爆。

## 2000 豫商踊跃订购彩陶坊, 仰韶再度引领豫酒转型发展新高地

作为7000年仰韶文化的传承,仰韶酒流淌着华夏文明与自信,仰韶酒业传递着华夏文明与自信。多年来,根植于仰韶文化大地的仰韶酒业一直致力于精品白酒的打造和仰韶文化的对外传播,并于2009年成功推出仰韶彩陶坊酒。

九年来,仰韶彩陶坊酒作为公司的战略产品、主导产品、形象产品,受到了广大消费者的认可和好评,一路成长为河南地产中高端白酒第一品牌;九年来,仰韶彩陶坊酒参与了黄帝故里拜祖大典、世界旅游城市市长论坛、中国河南国际投资贸易洽谈会等百余场涉外交流活动,受到了各国元首、世界名流、海内外华人华侨的青睐和赞誉,在推介中原文化、建设中原经济中发挥了积极作用。九年来,仰韶彩陶坊酒工艺技术不断提

升,产品质量不断优化,已经成为豫酒风格的典型代表,扛起了“代言豫酒,推介豫酒”的大旗。九年来,众多客户朋友与仰韶相互信任、相互支持,一大批经销商紧跟公司的步伐,由以前的终端店成长为拥有千万乃至上亿身价的酒界大商,仰韶也由此实现了跨越式发展。

会上,卫凯总经理围绕“聚焦,品牌,模式,消费者,做研究,做势能,总动员”七个方面进行总动员,他表示,我们对仰韶未来的发展充满信心,这来自于7000年仰韶文化赋予仰韶深厚的品牌文化基础,来自于仰韶酒过硬的产品质量,来自于仰韶酒极高的性价比,来自于仰韶彩陶坊与当前主流价位的高度吻合。

会上,郑州彩陶坊中心团队,在马峰总监的带领下,以方阵形式精彩亮相,并对现场近2000位终端店经销商庄严宣誓:振兴豫酒,仰韶担当;品牌提升,郑州领航;匠心酿造,中华陶香;品质营销,决胜市场;贴心服务,全面保障;厂商携手,再创辉煌!振兴仰韶,郑州一马当先。

## 茅台保健酒业公司 为员工送上特别生日礼物

“祝你生日快乐,我带着公司的祝福给你送礼物来了”,1月4日上午,茅台保健酒业公司工会负责人宋毅同志带领党政工团相关负责人来到茅台生产厂区,为当天过生日的员工送上公司精心准备的生日礼物,礼物上印制着“祝同志生日快乐”的字样,让这份礼物变得唯一而特别。

来自企业管理质量部的跟班检验员范小会、包装车间员工张云刚和陈知霞首先获得了公司的祝福。接过这份温暖的礼物时,“寿星”们惊讶的表情里更多的是喜悦与感动。

这一份特别的生日礼物,是公司践行“以人为本”精神、展现人文关怀的体现,公司以此提升员工对公司的认同感和归属感,使广大员工真正地融入集体大家庭,以企为家,让员工感受到公司的温暖与关怀。

这一份特别的生日祝福,更是公司史无前例的暖心之举。

(姜艳)



● 陈知霞同志收到公司精心准备的生日礼物

## 西藏航空公司 经营管理实现新跨越

日前记者获悉,西藏航空公司2017年经营管理工作迈上新台阶,取得良好的经济效益和社会效益。截至2017年底,该公司机队运力总规模达25架,全年安全飞行8.31万小时、3.47万架次,同比增长23.76%、21.23%;完成运输总周转量5.93亿吨公里,同比增长51.05%;旅客运输量390.81万人次,同比增长54.02%;完成主营业务收入40.52亿元,同比增长29.27%,实现利润总额4.82亿元。同时,公司管理逐步规范,服务质量稳步提升,党的建设全面加强。

据西藏日报报道,1月12日,西藏航空公司在成都运营基地召开年度会议。西藏自治区党委常委、自治区常务副主席姜杰就西藏航空公司年度工作会议召开和经营管理工作作出批示,要求西藏航空公司深入贯彻党的十九大精神,继续发扬“老西藏精神”和“两路精神”,进一步加强管理,再接再厉,确保飞行安全,努力提高经济效益,着力改善服务质量,再创新的辉煌,为建设幸福美丽新西藏作出新的更大贡献。(姚闻)

## 伊力特 120 万元资助 400 学子

1月5日,由新疆伊力特实业股份有限公司、新疆生产建设兵团四师可克达拉市团委和四师可克达拉市第一中学联合举办的“梦圆伊力特,荣耀真英雄”公益助学金发放仪式在四师可克达拉市第一中学校中楼四楼多功能厅举办。

仪式上,李超代表伊力特实业股份有限公司向受助学生代表发放助学金;四师可克达拉市团委副书记李昆朋向伊力特实业股份有限公司副总经理李超赠送了捐赠纪念牌。在致辞中,李超说,伊力特实业股份有限公司作为兵团四师骨干企业,在企业

发展过程中,始终不忘初心,牢记使命,把关爱社会、公益助学当做自己社的社会责任,积极响应党和政府的号召,热心参与各种慈善活动,为促进社会进步、构建人类命运共同体发挥企业应有之责、微薄之力。

四师可克达拉市团委副书记李昆朋、四师可克达拉市第一中学党委书记尹文也先后发言。据了解,伊力特实业股份有限公司此次拿出120万元资助新疆生产建设兵团四师可克达拉市400名学子完成高中三年学业,其中四师可克达拉市第一中学有133名学生受助。(李俊)

## 四川省南部县对 41 家砖厂开展环境管理培训

1月7日,成都平原地区2017-2018年秋冬季大气污染防治第五轮强化督查时发现四川省南部县铁佛镇页岩机砖厂、碧龙红页岩砖厂等两家砖瓦厂未正常运行脱硫塔,南部县环保局立即组织执法人员对上述企业环境违法行为进行查处,同时举一反三对全县砖瓦行业进行全面排查。1月11日,该局召开了页岩机砖厂环境管理工作会议,全县41家砖厂业主参会。

会上,四川省南部县环保局行政审批股

股长敬文峰首先对建设项目环境影响评价的定义、种类和评价审批的流程进行了讲解,敬文峰强调了环境影响评价的重要性,并对布袋除尘、二碱法脱硫等相关污染治理设施运行要求进行了规范。随后,该局污染防治负责人王相保组织学习了环保竣工验收要求和《建设项目环境保护管理条例》,并对砖瓦行业排污许可证申办、大气污染防治工作和危废管理工作进行了规范和要求。最后,南部县环保局环境监察执法大队



“英雄”公益助学金四师可克达拉市第一中学现场环境。

大队队长冯乃瑞就砖瓦行业现场环境监察的要点进行了讲解,重点对环境应急管理、污染治理设施规范运行及管理、企业自行监测、达标排放和生产情况公示等砖瓦行业环境管理要点提出了具体要求。

会上,各位砖厂业主认真学习、踊跃参与,并提出各自在环境管理工作中存在的问题,环保局工作人员针对各位业主的问题进行了积极解答和耐心回复。(张根)

## 助力闽企扬帆出海 eBay 分公司落地福建 跨境电商产业园与跨境电商学院同日揭幕

元月11日,eBay宣布成立福建分公司并冠名入驻eBay福建跨境电商产业园区,开启深耕福建、助力当地传统外贸和制造企业转型升级的新篇章。作为eBay推动福建跨境电商产业发展整体战略的一环,eBay同日与福建商学院签署战略合作协议,并为“eBay跨境电商学院”揭牌,计划通过校企联合办学的方式,为eBay跨境电商学院的首批400名学生提供量身定制的平台运营、创业课程和职场分享讲座,以及就业和创业资源对接在内的一系列支持。

eBay大中华区总裁林奕彰表示,“福建卖家一直是eBay平台上一支活跃的生力军。品类丰富、服务完善是福建卖家最突出的特色。此次分公司和跨境电商学院共同落地福建,显示了我们对于福建跨境电商产业和福建卖家未来发展潜力的坚定信心。我们希望和各级政府及社会各界共同努力,继续推动福建的优质企业和优势产品,通过eBay平台,走向全球各地,激发出福建省作为传统外贸大省的生机与活力,实现合作各方和跨境零售出口卖家的共赢,培育出在全国范围内有示范意义的跨境电商政策环境和生态系统。”

### 福建企业领跑跨境电商下半场

受益于优越的区位优势、交通条件、高素质人才及开拓进取的商业氛围,福建的跨境电商企业近年来迅速崭露头角,并背靠包括福州地区的汽配配件、泉州地区的鞋帽箱包、厦门地区的户外用品、漳州地区的家居用品

及钟表制造在内的一系列集群式产业,在eBay平台上打响了“福建制造”的金字招牌,呈现出多样化的品类优势和增长潜力的增长趋势。

根据eBay内部数据显示,2017年,福建跨境电商零售出口企业通过eBay平台将产品出口至海外200多个国家和地区。其中,美国、澳大利亚和英国位列前三;在畅销品类方面,服饰配件、体育用品、家用电器、汽配和办公用品分居销售榜前五位;在销售额最高的前十大品类中,健康美容类产品增速最快,年增长率接近120%。依托eBay在推动中国零售出口发展上的创新理念和经验,以及福建良好的发展环境和政策支持,福建跨境电商企业正蓄势待发,在竞争激烈的赛道上拔得头筹。

### 产业生态系统搭建趋于成熟

随着科技的不断进步,消费者期待的持续提升和跨境电商企业的逐渐成熟,跨境电商产业链的每一个环节,如信息流、金流、物流等都变得越来越深入、精细化及专业化,并衍生出众多新兴行业分支。有鉴于此,跨境电商零售出口产业已经从最初的销售驱动模式演进为一个完整的产业生态,成为了未来商业和世界的改变者。

为响应该趋势并进一步强化在区域市场的深耕,eBay福建分公司于开业当日冠名入驻eBay福建跨境电商产业园区。未来,随着包括物流、软件开发、服务外包等产业链上下游配套企业的陆续入驻,eBay福建跨境

电商产业园将有望成为打通全产业链生态系统,助力福建跨境电商企业整体向前发展的新引擎。

### 产业蓬勃发展催旺人才需求

受益于国家对跨境电商的大力扶持和跨境电商人多年的不懈努力,中国跨境电商零售出口的发展进入腾飞期。产业的规模化、专业化发展对跨境电商企业的人力资源和人才储备提出了新的挑战,能否吸引高素质人才支撑企业的快速扩张成为跨境电商产业和企业能否获得可持续发展的关键。

在深入了解跨境电商企业的人才需求后,eBay与福建商学院共同设立了“eBay跨境电商学院”,首期招收400名学生进行专项培养,针对性地开设平台运营、市场分析、数据挖掘、供应链管理、国际收支工具运用等一系列课程,提高学生对跨境电商产业的了解,培养学生的跨境电商专业理论知识、实际操作能力和运营实务,力求打造福建跨境电商的“黄埔军校”,为福建省乃至全国的跨境电商企业持续输送出高质量的人才。

跨境电商零售出口作为新兴的朝阳产业,不仅有利于外贸收入增长,更将助推中国企业的转型升级及整个经济形态的结构性调整。凭借以现代科技支撑的强大的产业整合能力,成熟的产业生态系统和丰富的人才储备,eBay将帮助越来越多的福建卖家建立国际化品牌,成为覆盖全球的新型电商零售企业,服务于在网络上成长起来的新一代消费者。(童美)

## 涟水商务局举行消防安全知识培训

去年全县开工项目到账外资成绩斐然

元月10日,江苏涟水县商务局举行消防安全知识专题培训,全县60多名成品油加油站和各大商场超市负责人参训。通过观看近期全国各地发生的火灾事故视频,听取陈鹏教员的消防安全知识讲课,使大家心灵受到震撼,纷纷表示要警钟长鸣,绷紧消防安全这根弦,防止发生火灾事故。会上,商务局执法大队大队长王明祥布置了近期消防和安全生产工作大检查工作,局领导和参会代表签订了2018年度安全生产责任状。

商务局副局长庄健主持培训,他在总结讲话中要求商务系统各生产经营单位增强责任意识、忧患意识、防范意识,做到居安思危,预防第一;建立安全监管台账,加大安全设施投入,落实各项保障措施;从细从实排查治理消防安全隐患,纵向查到底,横向查到底,消除盲区死角,坚决防范和遏制发生火灾等安全事故。打造安全的社会环境,让人民群众过一个平安祥和的春节。

又讯 2017年,涟水县把利用外资工作当作头等大事、重中之重来抓,把各级干部推向招商引资主阵地,把开工项目落地生根作为主抓手,把培育外资新增长点作为主目标。经过不懈努力,2017年新开工项目19个,到账外资8260万美元,占市对县年度考核目标的114.72%。其中康丰贸易项目到账外资1428.28万美元、桑德环保能源项目到账外资1000万美元、光大生物能源项目到账外资970万美元、海嘉建设项目到账外资563万美元、正邦牧业项目到账外资486万美元、源通制帽增资1000万美元、大量科技增资488.9万美元、汉门电子增资450万美元、信守化工增资300.4万美元。

在开工项目引进和落地过程中,涟水县商务局外资料干部职工,扑下身子当好“店小二”,实行全天候、全方位、全过程“保姆式”帮办服务,使各类开工外资项目在涟水大地尽快生根、开花、结果,受到了来涟外商的点赞。(陈裕 姜亚)

## 太重制造出我国首套9000t/h排土机(含卸料车)设备

2018年新年,太钢岚县袁家村铁矿彩影展招展,一派节日气氛,我国首套9000t/h排土机(含卸料车)设备正式交付使用。

国内首套9000t/h排土机设备是太重集团公司依托山西太钢工程技术有限公司总包、太钢集团岚县矿业有限公司开发完成的。该套设备由太重集团公司自主设计、制造、运输、安装及调试,对太重由挖掘设备制造企业向半连续开采成套系统开发企业转型具有重要战略意义。

9000t/h排土机设备适用于千万吨级以上的大型露天矿山,配合破碎站及排料皮带组成的破碎及排料系统具有生产成本低,使用效率高,维护成本低等多种优点。排土机与卸料车配合作业完成露天矿表土的施工,其具有独立的机械系统和控制系统,通过通讯可与露天矿集控系统相连。采用9000t/h排土机的半连续排土工艺和传统的矿用机械排土相比可以节约大量能量消耗和生产成本,极大地提高资源的利用率,完全能够满足国内外现代化大型露天矿山高效、低能耗、智能化和绿色开采的需求。

该设备的制造、安装及调试由矿山设备分公司负责实施,设备已于日前由太重集团岚县矿业有限公司进行验收。

太重是我国唯一专业生产大、中、小型矿用机械铲式挖掘机系列产品的大型国有企业,具有近五十年的研发和生产制造历史,占据着国内露天矿山90%以上的市场份额,共计为国家矿山配套及出口制造近两千台套矿山挖掘设备。太重矿山设备分公司是当今世界上最大的矿山设备制造基地,具有雄厚的技术实力。为了顺应市场需求,产品多元化,公司又研发了半连续开采工艺成套设备,奠定了矿山设备分公司在国际同行业中的领先地位。两年来,矿山设备分公司就太钢排土机项目进行了跟踪并多次走访用户,最终该设备的设计及实施方案得到了太钢用户的认可。在设备的制造及安装过程中,分公司也多次与用户交流,并根据用户的需求针对性的更改方案。最终设备顺利安装调试并获得了用户的好评。

9000t/h排土机(含卸料车)设备是太重矿山设备分公司具有自主知识产权及核心技术的首套设备,该设备不仅工作能力和效率国际领先,其核心技术更是代表了当前国际的最高水平。该设备的调试完成,为太重矿山设备分公司由挖掘设备的生产走向矿山成套生产线的总承包铺平了道路,实现了太重集团在矿山设备产业上的突破,为太重集团在国内外机械设备制造领域谱写了新的篇章。(曹克顺)

