峨眉山市大西南茶叶协会召开年会

共谋“千亿”茶业发展大计

■ 林立 文/图

12月16日,2017峨眉山市大西南茶业协会第一次会员扩大会议暨互联网培训会在峨眉山市世纪阳光酒店举行,四川省茶叶行业协会会长周述国前往祝贺,希望峨眉山市大西南茶业协会围绕贯彻落实省委王东明书记的重要指示精神,大力发展峨眉山茶,为实现川茶产业的“千亿”目标添砖加瓦,做出贡献。

据了解,作为川茶主产地,全省茶产业排头兵的峨眉山市,现有茶园面积20.5万亩,茶叶总产量1.96万吨,产值6.56亿元。茶业综合产值35亿元,在全省名列前茅,被省政府命名为“现代农业产业基地强县(茶叶)”,为四川打造“千亿茶产业”做出了积极贡献。峨眉山市先后获得了“全国首批无公害农产品(茶叶)生产基地示范县(市)”,国家级茶叶标准化示范县(市)、全国绿色食品原料(茶叶)标准化生产基地等国家级荣誉。今年,国家公布第二批现代农业产业园创建名单,“峨眉山茶国家现代农业产业园”榜上有名。

地处峨眉山市北大门的双福大西南茶叶市场,是西南地区重要的名优绿茶销售集散地。2015年,峨眉山市政府投资2000多万元对市场进行提升改造,并连续两年在此举行了峨眉山春茶交易会。每年春茶上市期间,来自全国各省市的茶叶经销商云集于此,日交易额达6000万元以上。2017年,双福大西南茶叶市场交易额达80亿元,已成为西南地区重要的名优绿茶集散地和全国闻名的茶叶交易市场。峨眉山市大西南茶叶协会依托大西南茶叶市场,团结广大茶农、茶商、茶企、茶馆、茶行业的同仁们积极推动峨眉山茶的种植、加工、贸易、品牌建设、历经几十年如一日辛劳付出得到全国茶界的一致好评。

会上,峨眉山市大西南茶叶协会会长彭长彬致辞,副会长何建华代表协会做工作报告,副会长徐建军、峨眉山市委统战部副部长薛子军、一带一路农业与食品交易信息平台副秘书长刘文广、峨眉山市有机茶业公司法人王勤、夹江县茶业协会常务副会长古翠琼等先后发言,乐山市茶业协会发来贺电,峨眉山市商务局、峨眉山市普兴乡政府、峨眉山市农商银行、峨眉山市百信通网络科技有限公司等单位负责人参加会议。四川省武术名家、中国武术七段、峨眉山文武学校武术总教练陈洪广前来助兴,为大家展示了精彩的“峨眉太极八卦掌”武术表演。

何建华在工作报告中谈到,近年来,峨眉山市大西南茶叶协会积极与政府部门、金融部门、社会各界人士加强沟通,积极参与精准扶贫。并对接了一带一路信息平台,建立了峨眉山大西南茶叶市场电商运营中心。让线上线下经济有机结合,兴旺大西南茶叶市场、发展峨眉山茶产业,力争2018年贸易额突破100亿,为实现川茶产业的“千亿”目标当好排头兵、做出新贡献。

南充高坪区:第三产业集聚发展成大势

■ 周汉兵 张小星

? 12月17日,记者从南充市高坪区商务局获悉,该区多年一直是“短板”的第三产业,如今开始集聚成势,呈现飞速发展态势。2017年,全区社会零售品销售总额、服务业增加值预计将达到90.3亿元、44.06亿元,同比预计增长13.3%、9.6%。

大优项目密集入驻 催生高品质商业圈

这些年,高坪区委、政府持续发力推动三产业发展,区内三产项目可谓是“风生水起”,建设场面如火如荼。

12月17日,记者来到位于下中坝的川东北金融中心项目现场看到,拔地而起的写字楼赫然伫立,已经完成主体工程的5栋楼宇一字排开,黑蓝色玻璃镜面外墙恢弘大气,与嘉陵江沿岸建筑、明宇广场等交相辉映。

在项目工地上,工人们正在紧张有序的施工中,正在进行外立面、外墙施工等工作。记者了解到,该项目分两期,预计一期5栋楼宇今年底开始将陆续交付使用,目前已有天安保险等20多家银行、保险、证券等金融机构已经决定入驻或入驻意愿强烈;二期前期工作正在有序进行。到2018年底,这里将建成38万平方米核心引领区,招引金融及准金融机构20—30家。

记者踏访高坪区看到,一个个重点三产项目正在快速推进。王府井综合体、友豪家居综合体、万美国际、现代物流园区、电商产业园等项目,集聚效应已开始初步展现,众多企业纷纷入驻的商家已经有130多家。当当网农村电商全国总部入驻南充电商产业园后,与地方政府合作开设地方特产馆59家、农副食品类店铺112家,共计171家商家入驻当当网农村电商平台。友豪家居中心投入使用后,至今已有500多商家入驻中心;南充现代物流园已有1400多户商家入驻,传化公路港共引进180多家国内外知名企业,有效整合车辆10000余辆,日均车流量达1000余台次。

良好的发展态势,吸引众多企业前来创业:广发银行南充总部成功落户高坪,目前已建成营业;项目的主体工程已封顶、预计2018年年初将实现全线封顶的香港奥特莱斯综合体,已与太平洋影院签订了20年正式入住合同。商务局负责人告诉记者,今年全区先后有北京国联、居然之家、意大利AOB餐饮管理集团、众友东方、华北制药、迪卡侬旗舰店、麦德龙旗舰店等50多家商贸企业来区考察、洽谈。

区商务局局长杨晓军分析说,区六次党代会提出,到2020年,高坪第三产业比重将达到40%。按照目前的发展态势,高坪不仅能做大体量,而且能做优质量。

借势“互联网+” 推动“高坪造”直通全球

作为“中国甜橙之乡”的高坪,柑橘一直是农民脱贫增收的支柱产业。12月12日,高坪区在青居镇烟山村,通过网络直播,线上线下同步,推广销售甜橙。线上,依托“京东四川特产扶贫馆”、“当当网南充馆高坪馆”、“蜀品天下微盟”三大平台,整合10余家垂直线上渠道,助力“以购代销”。

? 通过网络直播推销农副产品,这是高坪区电子商务的一次大胆尝试,也是借势“互联网+”推动商贸发展的一次跨越。

记者从区商务局获悉,近年来,高坪区成功引进浙江颐高集团、当当网等国内知名电商企业,引进敦煌网、敦贸通等跨境电子商务合作项目。借助实施省级电子商务集聚区项目的契机,搭建传化运宝网、南鑫商城、友信龙冷冻食品交易网、惠生活微信商城、高坪优选等五大本土电商平台,签约入驻滴滴出行等35家企业。

通过“互联网+”,高坪区内外特色农产品通过网络源源不断走向全国。目前,区内现有活跃电商企业83家,区电子商务协会成员单位达到61家,全区“触网”企业超500家,电商从业人员近4000人。全区有200余种工业产品实现在线销售,区内的六合集团、嘉美印染、富安娜等10多家企业的“高坪造”产品远销全球20多个国家,年销售收入超过6亿元;高坪甜橙、斑竹竹艺等30余种地方特色品牌实现在线销售。

消费休闲旅游一体化 拉动多业态并举

王府井综合体是集购物、餐饮、娱乐、休闲、旅游为一体的一站式购物中心。12月16日,记者在这里看到,商场人头攒动,一些市民携家带口,购物、休闲、吃饭、玩耍,很是惬意。“这里吃的、买的、耍的、看的,包括孩子的玩的,都一应俱全,不用劳神费力东奔西跑。”不少市民表示,他们喜欢来这里,很大程度上是看中这里的“一体化”。

王府井项目是高坪区商贸一体化的生动实践。同样,友豪家居博览中心也是一体化经营的一个实例。这里不仅引来了像红星美凯龙这样的家居龙头落户,形成了以家具、建材为主营业态,而且配套了电子商务、星级酒店、运动城、美食街、金融服务等。正是因为功能齐备,集聚效应快速展现。

据了解,高坪区近年来在建设高档商业中心时,特别注重把购物、娱乐、休闲、餐饮等容为一体。按照一体化发展要求,高坪区加大了对业态的优化,全力打造独具特色的区域核心消费区。依托王府井、万美国际、金汇时代广场等重点项目,精心培育滨江中央商务区;建设集购物、休闲、娱乐于一体的江东商业步行街、安汉新区商业步行街、滨水餐饮风情街,做大做强汉郡?闲逸天美食风情街、白塔耍都等品牌。

消费要素融为一体,大大增强了高坪三产的辐射力、凝聚力和整体气势。全区社会零售品销售总额今年预计比去年净增10亿元以上;今年上半年,全区网络零售额在全省80个贫困县中排名第八;全年外贸进出口总额占全市完成总量40%以上,有望稳居全市第一。

内江市东兴区万亩花椒树绿了 群众腰包鼓了

■ 唐明润 李建明 毛春燕 李弘 文/图

内江市东兴区新店乡上塘坊村。山丘上,一排排花椒树郁郁葱葱,排列有序。山腰间,一颗颗翠柏突兀挺拔,掩映其间。山脚下,一座座民居清新整洁,错落有致。放眼一望,整个花椒基地绵延在无尽的山丘、沟壑之间,映照在清澈明净的池水之中,宛如一幅如诗如画的山村长卷。

在上塘坊村2组,10余名当地村民手持木钩和剪刀,熟练地为花椒树打尖。茂密的花椒树丛中,不时传来一阵阵欢声笑语……

贫困户: 有了“摇钱树” 挣钱看家两不误

上塘坊村,是东兴区万亩花椒基地的核心区。由于不少贫困户通过花椒树摆脱了贫困,走上了致富的道路,所以这里的花椒树又他们戏称为“摇钱树”。

今年64岁的刘玉蓉是一名育苗工,在花椒基地打工已经两年多了。看着自己培育的花椒苗一天天长大,又一株株移栽出去,傲立山丘,心里就有说不出的高兴。

每次出工,刘玉蓉总是不停地做这做那,忙里忙外,好像总有使不完的劲。她对记者说:“吃水不忘挖井人,自从建了花椒基地,我家每年就有2000多元的土地承包费,既守住了家,又能在基地干活,每个月还有1000多元的工资。都这把年纪了,还有这样的好事,这是以前想都不敢想的。”

作为贫困户,刘玉蓉曾经住过茅草屋,盖过瓦房,也建过砖房,一辈子忙忙碌碌,换来的却是年年还债年年借钱,从来没有还清过。“家里的母鸡下了蛋,从来舍不得吃,得存起来换油换盐呀。”每当回想起那些艰难的岁月,刘玉蓉都禁不住感慨万千。

如今,刘玉蓉不仅甩掉了贫困户的帽子,而且还清了债务,银行里有了存款,腰杆挺直了的她自豪地说:“家里新换了大彩电,安装了热水器,下班回家就能洗上热水澡。”

74岁的刘胜宝育有一儿三女,早已儿孙满堂,却不愿意随孩子们进城享福,成天呆在老家,和邻居们一起到花椒基地务工,日子过得逍遥自在。

别看刘胜宝年过古稀,当过多年生产队长的他,是个“老把式”,施肥、浇水、剪枝、除草,样样精通。

“都是些轻巧活儿,大家一起出工,干得很开心,月底工资兑现,过年可以随便给孙儿孙女发大红包。”乐观、健谈的刘胜宝如是说。

最让刘胜宝开心的,是村里再也没有撂荒地,就连以前杂草成林的荒山荒坡也栽满了绿油油的花椒树,土地再次焕发出盎然的生机。

“党的十九大提出的乡村振兴,就应该是这个样。花椒基地通过产业支撑让乡村富裕起来,漂亮起来。”刘胜宝对家乡的发展充满信心。

企业: 有了“摇钱树” 扶贫赚钱能兼顾

走进万亩花椒基地,顿感气势不凡。登上制高点,随风摇曳的花椒树尽收眼底,丰收的希望在心中冉冉升起。

基地负责人告诉记者,以上塘坊村为中心,目前已有4个村加入了九叶青花椒种植的阵营,总面积达到11000余亩。贫困户和当地村民靠着出租土地,累计收入达到500余万元。300余人成为基地聘用的固定生产工人,累计实现务工收入600余万元。

基地形成规模,人力成本支出巨大,公司和专合社能否盈利,基地能否持续引领贫困户脱贫、带动村民增收致富?

带着这样的问题,记者走访了相关人员。技术员吴忠文驾轻就熟地算了一笔经济账:每亩地种植九叶青花椒树90至120株,现有基地可以种植花椒树100万至130万株,年产鲜花椒600万公斤以上。到2018年,万亩花椒基地将全面投产,可实现产值1亿元以上。除去肥料、农药、人力成本,每年可实现经济收益5000万元以上。

搅拌,运浆,砌砖,抹灰……在公司旁边的一片开阔地,记者见到了正在为花椒烘干车间建设紧张忙碌的工人们,烘烤灶、烘烤机、筛选机、精选机等设备正陆续安装调试。他们的脸上,满含的是对未来的憧憬和希望。据四川万丰鼎盛农业发展有限公司工会主席魏良刚介绍,一期烘烤车间投入使用后,每天可烘制干花椒10万公斤,不仅可以有效提高花椒的保质期,而且可以为当地贫困户提供更多的就业机会。

政府: 有了“摇钱树” 精准脱贫有出路

新店乡地处东兴区北部,距内江主城区35公里,拥有农业人口23000余人,外出务工人员近10000人,是典型的农业乡、劳务输出乡。基础落后、劳力短缺、地方财政资金有限、农业农村资金投入严重不足,脱贫攻坚任重道远。

一方面,农民缺资金、缺技术、缺项目,另一方面,农民手里有丰富的土地资源。如何找好结合点,将资源变为资本?

据乡党委书记谭顺芬介绍,2015年,经过反复调研论证,新店乡党委、政府决定吸引有头脑、有门路、有实力在外优秀人员来乡创业,并通过加快土地流转,发展现代农业,让土地活起来。

现场考察中,四川万丰鼎盛公司负责人惊喜地发现,新店乡独特的小区气候和土壤条件,正是他们寻找已久的青花椒种植的“风水宝地”。

然而,对于土生土长的村民们来说,种花椒能否算得过账,却有个大大的疑问。

是否发展青花椒?乡党委、政府没有武断决策,而是组织村民代表到邻近县区的花椒种植基地实地考察,将决策权还给了村民自己。

考察回来,几名村民代表主动找到谭顺芬,强烈要求立即发展青花椒。面对谭顺芬沉吟思索的神情,村民代表们急了:“种青花椒总比土地撂荒强吧!”

在广大村民的支持下,新店乡立即启动土地依法流转经营程序,并于当年8月将上塘坊村土地经营权在内江市公共资源交易服务中心挂牌,成功流转。

为扶持产业发展,政府积极争取项目资金600万元,改善上塘坊村生产便道、蓄水池等基础设施。

并在项目资金使用协议中明确规定,政府性投资入股,以总额的2%至5%的标准分红,红利的50%作为村集体收入,用于公益事业,50%用于贫困户的分红。从此,村集体和贫困户都有了固定收入。

谭顺芬说,深化农村改革,实现乡村振兴,依托产业发展,积极融入区上花椒产业发展的总体规划,精准脱贫将更有底气。

蓬安县 集中签约11个项目 总投资76.3亿元

日前,蓬安县举行第四季度招商引资项目集中签约仪式,现场共签约11个项目,协议总投资76.3亿元。南充市委副书记古正举出席签约仪式。

此次招商引资集中签约的项目主要有猪八戒“互联网+”区域经济发展合作项目、九州通医养结合项目、启睿宏达名校兴教项目、欧意诺燃气设备制造项目、北京金鑫龙汽车配件项目、新能源汽车连接线项目、印染机械设备生产线项目、火锅食材加工生产线项目、中能达信息智能化物联科技综合项目、星级生态农庄项目、锦稻优香田园综合体项目。

集中签约的11个项目中,5亿元以上项目3个,10亿元以上项目2个,上市公司2家,高科技创新企业5家,包括工业项目5个、农业类项目2个、三产服务类项目4个。其中投资额最大的是猪八戒“互联网+”区域经济发展合作项目。该项目投资50亿元,占地1200余亩,主要围绕产业共享服务中心、全域旅游、八戒小镇等业态,引入“八戒科技”、“八戒人才”等专业服务体系,重点打造包含互联网众包服务、互联网智慧文创、互联游戏体验、大数据平台等要素的“八戒小镇”。

据了解,今年以来,蓬安县认真贯彻落实南充市委“155”发展战略,大力实施“1135”工程,坚持把扩大开放、招强引优作为县域经济发展的强大动力,致力于思想大解放、政策大配套、环境大优化,倾力打造投资洼地、服务高地、创业福地,引吸了一大批国企、央企、名企落户。截至目前,该县通过举办“归雁经济座谈会”“乡友回家看看”“百名浙商蓬安行”“招商引资项目集中签约”等商贸活动,已成功招引项目27个,协议引资200亿元以上。

(刘永红 张小星)

遂宁3家 “民参军”企业签约

日前,遂宁市第二届军民融合科技成果项目发布暨签约仪式举行。遂宁多家高新技术企业签约9个科技项目,通过“军转民、民参军”的方式,实现合作共赢。

签约仪式上,中物院技术转移中心与遂宁华能机械;中物院技术转移中心与飞亚动力签订《军民融合合作协议》;中物院计算机应用研究所与四川聚创石墨烯签订《军民融合合作协议》;中国宝安集团绵阳市星宇科技与英创力电子签订《采购合作协议》。其中,星宇科技与英创力签订的《采购合作协议》的总金额达1.2亿元。同时,高校与企业创新人才团队也在此次签约中进行携手合作。

此外,还对强辐射环境强适应型机器人关键技术及其应用、一机智能e车充电桩、层状有序结构功能高分子复合材料产业开发等3项军转民项目进行了重点推荐。同时,明川科技现场发布了“军转民”项目88个、专利项目60个。

近年来,遂宁一直坚持以创新为第一动力,把绿色作为第一品牌,区位优势和资源优势,遂宁不少新能源、新技术企业经不断深入开发和利用,逐步扩大产品市场。

遂宁作为全省军民融合的重要成果转化基地,于2015年4月搭建起高新科技企业的公共服务平台,为遂宁企业提供科技服务,成功促使多家企业完成融资。3年多来,公共服务平台在军民融合服务方面成效显著,实现让遂宁市民营企业首先“参军”的目标。

仪式上,与会领导为明川科技授予《四川军民融合大型科学仪器共享平台遂宁工作站》牌匾。

(张琳琪)

德阳电商前三季度 交易额超308亿元

今年前三季度,德阳市电子商务增长平稳,其中机械、食品、化工等传统优势行业供给侧改革扎实推进,产业转型升级成效显现,网络交易额实现308.05亿元,同比增长20.16%。

其中,网络零售增长态势稳健,网络零售额实现33.64亿元,同比增长34.43%,高出全川0.70个百分点,其中服务性增长较快,第三季度表现尤为突出,同比增速较网络零售额高出11.16个百分点,在网络零售额中的占比较去年同期提升3.92个百分点,强力带动网络零售额快速增长。

实物型网络零售达到16.96亿元,同比增长34.57%,高出全川平均增速7.05个百分点,家具用品、户外运动继续领先其他实物行业发展,同时家装家饰、服装鞋包、食品保健行业竞争力有所提升;家装饰品“freeri”“豪琴时佳”同比增长1.67个百分点,服装鞋行业以“原野”“依橙”为代表的网店销量领先;德阳特产网销火爆,罗江豆鸡、什邡红白豆腐干、广汉缠丝兔、绵竹大曲、中江挂面等农产品线上热销,同期增长提高1.44个百分点。

服务型网络零售实现16.68亿元,全川排名第5,在线餐饮、游戏话费和生活服务行业对服务型贡献不断增强;传统餐饮店铺纷纷在点评网、团购网推出优惠活动,吸引大量线上消费;网络游戏和手游市场持续火热,带动虚拟交易;婚庆摄影、鲜花园艺、活动策划、外语翻译等积极触网,推动生活服务行业较去年同期提升0.37个百分点。

(童登俊)