

民族团结之花绽放在天山玉湖畔

——葛洲坝伊犁水电开发有限公司民族团结工作纪实

■ 李文武 张丹露 田伯韬

“太好了，罗总，十九大报告中说要实施区域协调发展战略，加大力度支持民族地区、边疆地区、贫困地区加快发展，我们昭苏县未来的发展前景一定非常光明。”11月13日，在葛洲坝伊犁水电开发有限公司当司机的新疆昭苏县喀夏加尔镇农民孜巴沙尔·加勒哈生一边和总经理罗斌聊天，一边翻看报纸上刊登的习近平总书记十九大工作报告激动地说。这天是公司集中学习的日子，一大早，会议室里便热闹起来，公司结对认亲干部职工与结对的亲戚们欢聚一堂，笑声连连。

31岁的哈萨克族职工孜巴沙尔·加勒哈生过去是公司所在地喀夏加尔镇的农民，初中毕业后主要靠种地为生，农闲时跑跑运输挣些钱补贴家用。因为电厂的职工经常外出租用他的车，就这样和大家熟悉了，电厂后来招聘驾驶员，孜巴沙尔·加勒哈生以过硬的驾驶技术被公司录用。在公司和同事的帮助下，孜巴沙尔·加勒哈生加强学习，国语水平提高很快，各种理论知识也得到很大提升，从一名临时工转正为正式职工，他的妻子也被安排到公司职工食堂工作，两口子一个月的工资加起来近万元，在镇上也盖起了新房子。孜巴沙尔·加勒哈生还经常帮助公司处理同周边农牧民的事务，公正的办事态度，得到了大家的一致认可。“没有公司和同事们的帮助，我可能还是一个普通的农民，在这里工作和生活我非常的自豪，大家团结一起共同学习、共同进步，让我学到了很多东西。”孜巴沙尔·



加勒哈生说道。

说起厂子里的民族团结故事，巴合拜克·奴尔道激动地说：“在这里，我们不管哪个民族都是一家人，电厂离县城50公里，平时，大家有事互相帮助，需要买什么东西，都是互相带回来。生病了，大家互相交流治疗方法，有现代的医疗技术，也有我们民族的‘土方子’，大家相互间都很信任。”巴合拜克·奴尔道和奴尔依拉·乌奴合班江夫妻二人原来是昭苏县热电厂的下岗职工，葛洲坝伊犁水电开发有限公司成立后，招收他们二人来厂工作，每个月的工资收入4000元以上。5年来，夫妻二人和干部职工互帮互助，亲如一家人。

23岁的斯巴提·阿不都热西提是厂里唯一的维吾尔族职工，毕业于湖北省三峡大学，大学毕业后通过招聘来到葛洲坝伊犁水电开发有限公司工作。短短4个月时间，在老职工们的带领下，斯巴提·阿不都热西提虚心学

习，很快熟悉了业务，成为了厂里的营运部的业务骨干，平时还兼任翻译，教授大家维吾尔语言，大家亲切地叫他“开心果”。

谈起葛洲坝伊犁水电开发有限公司的发展历程，总经理罗斌感受颇深。罗斌介绍说：“我们企业来昭苏的发展史，就是民族大团结史。作为国家大型央企，扎根边疆建设，具有重大的现实意义和深远的历史意义，做好民族团结工作不仅可以服务企业大局，推动企业发展，还能引导各族职工相互理解、包容，牢固树立三个离不开思想。日常工作中我们充分利用少数民族同志的语言优势，大力培养少数民族管理人才、技术人才，加大科研攻关力度，将各族优秀人才和先进技术输送到企业发展中，指导好生产，服务好边疆建设。”

葛洲坝伊犁水电开发有限公司现有干部职工53人，其中吸收当地民族职工15人，公司落户昭苏县9年来，积极融入到当地，不仅

在推进产业项目、扩大就业、人才支援、科技创新上全力与地方协调配合，同时还把推进民族团结工作作为一项重要任务精心谋划，稳步推进。公司领导干部纷纷与地方民族职工结对帮扶，每年除定时同结对家庭进行走访、长年实施各项文化交流活动外，还通过节假日定期走访民族职工家庭，为他们解决生活中的实际困难。

葛洲坝伊犁水电开发有限公司坐落在新疆昭苏县天山主峰木扎尔特冰川脚下，是中国葛洲坝集团股份有限公司在伊犁哈萨克自治州昭苏县设立的专业子公司，属国家国资委管辖的中央企业，经营范围为水电项目投资开发、建设、经营、电力技术咨询服务及综合利用等。投资建设的斯木塔斯水电站是阿克牙孜河流域水电开发的控制性项目，也是葛洲坝集团实施新疆战略的第一座水电站，总投资达13.5亿元，总装机容量395MW。该电厂2009年开工建设，2012年开始陆续供电，2013年首批机组并网发电，每年为伊犁州能源基地输送3亿多度优质稳定的电能，上交税款2500余万元，为地方经济发展发挥了重要的作用。

9年来，葛洲坝伊犁水电开发有限公司牢牢把握各民族共同团结奋斗、共同繁荣发展的工作主题，以民族团结进步创建工作为抓手，促进各族职工交往交流交融，大家一起学习、交流，共学、共居、共吃、共行、共乐，各民族职工相敬如宾，互帮互助，最终收获了知识、技能，并结下了深厚的民族团结情谊，在圣洁的天山木扎尔特冰川下的玉湖畔处处回荡着民族团结一家亲的欢声笑语。

重罚“刷单”有助于网购市场健康发展

■ 廖海金

11月4日，全国人大常委会表决通过了反不正当竞争法修订草案。根据新法，经营者采用刷单、炒信等方式，帮助自己或其他经营者进行虚假宣传或引人误解的商业宣传，情节严重的，最高可处200万元罚款，吊销营业执照。

新《反不正当竞争法》在“双11”前夕完成修订，标志着刷单、炒信等不正当竞争行为将面临更为严厉的处罚，这对于保障消费者权益、促使网络市场公平健康发展、重塑电商信用体系无疑具有积极意义。同时也在警醒，电商经济亦是法治经济。因此，此法的修订，引发社会广泛关注并赢得舆论好评如潮。

被称为“新四大发明”之一的网购，覆盖众多领域，涉及大众生活的方方面面，为消费者提供便利的商品和服务，已成为很多人的日常消费习惯。然而，网购市场鱼龙混杂，良莠难辨，消费者主要通过阅读网店的销售量、评价、信誉等级等信息来甄别选择卖家以及商品或服务，以求最大限度地实现和维护自己的权益。伴随着网购的火爆成长，刷单、删差评、炒信等亦如影随形。倘若网店呈献给消费者的销量、好评、信誉等信息都是“刷”出来的，都是注了水的，这就对消费者形成了欺骗和误导，也就侵犯了消费者的知情权和公平交易权。同时，刷单的网店获得了不正当的竞争优势，侵犯了未刷单网店的权益。

由是观之，刷单不仅逾越了法律底线，违背了自愿、平等、公平、诚实守信的原则，而且刷乱了网购市场诚信体系，影响了网购市场的健康发展。

此前刷单获益很高，违法成本却很低，仅有个别遭到处罚，绝大多数人毫无风险，顶多就是被平台封号罢了，令刷单行为难以禁绝。就法律而言，修改前的反不正当竞争法以及消费者权益保护法、广告法等，只是禁止经营者对商品的质量、制作成分、性能、用途、生产者、有效期限、产地等信息作引人误解的虚假宣传。依据这些法律规定追究网店刷单这一新型虚假宣传的法律责任，需要在定性和适法等方面作出进一步的对应性判断和解释，难免产生争议，而且这些法律规定对虚假宣传的处罚力度不够。

况且，修改前的反不正当竞争法的辐射范围主要在“线下”市场，这可从“假冒他人注册商标”“采用不正当手段从事市场交易”等主要不正当竞争表现方式可窥见一斑。而在电商经济时代，刷单、炒信等现象，虽然只是经营者自身的信誉造假，不直接针对竞争对手，但却同样侵犯了市场的公平原则。因此，从这个意义上说，依法遏制网店刷单已成当务之急，尤其是将刷单、炒信、虚构交易等定性为不正当竞争行为，提高其违法成本，是非常及时且很有必要之举。可以预见的是，这些规定必将成为打击网店刷单的法律利器。

不过，仅靠一部法律打击刷单是不够的，修法之后打击刷单仍任重而道远。这是因为，刷单已经形成一个完整的灰色产业链，要彻底铲除这一产业链绝非易事。只有从法律、技术等方面构建起系统治理体系才能最大程度减少刷单。再说，当前电商的炒信方式花样百出，一些隐秘的炒信方式到底该如何取证，仍然需要着重思考。这就要求，工商管理部门应与电商平台加强信息共享与沟通，利用大数据等手段提高对炒信行为的辨识能力。同时，还应激活消费者的监督举报热情，降低和畅通消费者的维权门槛与渠道。唯有相关执法部门的依法监管，消费者的积极参与，刷单、炒信等违法行为才能从根本上得到治理，网购市场才能得以健康有序发展。

(作者系江西省新余市渝水区市场和质量监管局党委书记)

60台红岩新型环保渣土车助力安徽省立北城医院开工

■ 谷婷婷

11月12日上午，上汽依维柯红岩商用车有限公司(简称“上汽红岩”)的60台新型环保智能渣土车，整齐排列在合肥北城新区的省立医院北城医院奠基仪式现场，隆重交付给了用户，助力省立北城医院奠基开工。合肥市委常委、常务副市长、安徽省卫计委副主任、安徽省立医院院长等领导，以及上汽红岩当地经销商代表和用户代表等人共同见证了这一时刻。

据了解，合肥北城省立医院项目是长丰县人民政府的重点民生工程之一，也是坐落



于合肥北城新区的第一座三级甲等公立医院，安徽省委、合肥市委市政府对该项目建设高度重视，因此在对项目建设用车的选择上也极为谨慎。

上汽红岩凭借同步欧洲的技术品质和良好的市场口碑，在众多品牌车型中脱颖而出，受到用户的高度肯定和赞赏。

长期以来，上汽红岩积极听取用户诉求，并严格根据合肥当地工况，为用户提供定制化服务。

如今这批正式交付的“合肥新型智能环保渣土运输自卸车”，就是上汽红岩为用户定制化开发而来，在“安全、环保、智能、可靠、高效”五大方面有着绝对的行业领先优势，成为北城省立医院建设的专用车辆，并将在这项重大的民生工程中发挥不可替代的重要作用，为合肥北城建设添砖加瓦，贡献力量。

西成高铁拟年内通车

■ 赵祎伟

今年大家最关注的高铁线路恐怕就是西成高铁了，最近关于西成高铁月底即将开通的消息在网上上传的是沸沸扬扬，那么事实真的是这样吗？

从今年9月底开始，关于西安到成都高铁即将通车的消息在网上就开始不断发酵。各大网站、自媒体、公众号甚至大胆预测出开通时间。这其中有的说西成高铁9月30号通车的，也有说10月15号通车的，然而随着时间的推移这些流言都不攻自破！最近网上又传出西成高铁11月30号通车，大伙的胃口又被吊起来了！

市民：“我记得说10月份开通，但是现在



还没开通，本来打算10月份去成都玩呢。”

市民：“我姐姐在成都上大学，我就想着

西成高铁开了以后去看看她。”

市民：“我是汉中人，如果高铁开了我就

回家也方便，但是一直说开，一直没开的消息。”

市民：“我就是四川人，想着高铁开通就能回家，但是一直没开，很着急啊。”

从采访中大伙的眼神就能看得出，西成高铁在大家心中的地位多么重要。那么西成高铁到底什么时候开通，到底有没有确切的时间呢？记者也联系了西安铁路局的工作人员。工作人员告诉记者，目前西成高铁已经进入全线初步验收阶段，已经进入开通倒计时，计划年内开通，而至于具体哪一天开通，还没有确切的消息。

希望大家也别太着急，我们会一直密切关注西成高铁，如果有了开通的准确信息，我们一定会在第一时间将这个好消息告诉您！

产业+技术开辟智能制造新路径

海航科技亮相 WSJ.D Live 全球科技峰会

随着人工智能技术的不断突破，无人汽车、无人飞机……相继出现，技术的不断创新推动了制造业的革新，人工智能技术对制造业的重塑，引发各界广泛关注。10月16日-10月18日，在美国举行的 WSJ.D Live 全球科技大会上，海航科技集团首次受邀参会，向世界展示了其在智能软硬件方面的最新成果和未来发展。

D.Live 科技峰会由华尔街日报主办，对未来科技潮流和下一步的发展计划进行权威的解读，是科技行业的巅峰盛会，历年有蒂姆·库克、马云等众多科技巨头和大佬出席。今年峰会在洛杉矶举行，来自全球主要科技企业的代表和风险投资家 400 多人参加，海航科技与宝马、华为、爱普生、纳斯达克和富国银行等著名企业作为主赞助商。

本次峰会上，人工智能、无人驾驶等话题受到业内广泛关注。随着人工智能和无人驾驶技术在运输行业的逐步推广，总值 6400 亿美元的世界航运产业，也将因科技的创新而重塑。此次，海航科技集团携旗下海航量子智能



关于智能软硬件方面的最新成果和未来设想亮相世界舞台，并讲述了无人货物运输船的“新征程、新格局”，受到海运业和人工智能等多个领域专业人士的广泛关注。

在过去 20 年中，世界航运贸易发展迅猛，规模不断扩大。另据估计，2022 年全球将会形成 92 亿美元的无人货物运输船市场，而且这一市场将会在 2030 年进一步增加至 700 亿美元，可以预见无人货物运输船市场广阔的发展前景。在此背景下，今年 6 月 28 日，由海航科

技集团发起，无人货物运输船开发联盟在上海正式成立，共 9 家单位入盟，成员涉及船舶设计、控制系统开发、动力系统、船舶建造方、船东以及业内政策标准制定方等。作为国内首个无人货物运输船领域的合作组织，联盟的成立标志着我国海洋货物运输船无人化变革的序幕拉开。

当地时间 10 月 17 日中午，在海航科技主持“智能制造”为主题的圆桌讨论会上，海航科技投资(美国)首席执行官苏强介绍，从需求和物流服务的升级来看，行业存在的问题如低端船舶产能过剩，环境污染，人为错误以及海盗威胁等问题需要解决。自动化、AR、大数据和云计算等高科技的发展为这些问题提供了解决方案。海航量子智能相关负责人介绍，“海航量子智能集产业势能研制自主决策、自动控制、环境感知、远程操控和绿色安全于一体的无人货物运输船，填补国内高技术船舶领域无人货物运输船的空白。”

无人货物运输船系统由岸基中心、通讯卫

星或 4G/5G 网络、无人货物运输船组成。其中，无人货物运输船将数据通过通讯卫星或 4G/5G 网络传输给岸基中心，由岸基中心进行数据的收集、分析和处理，从而实现无人货物运输船自主航行。第一艘无人货物运输船预计将在 2021 年下水测试。

随着《中国制造 2025》的全面实施，智能制造已成为我国制造业转型升级的主要方向。伴随着 AI 技术与 IOT 行业的发展，目前智能制造的研发已由技术驱动进入到场景综合运用阶段，那些具备丰富数据与应用场景的企业在智能制造产业中发挥着越来越重要的作用。

作为世界 500 强企业，依托 24 年产业运营经验，海航拥有航空、酒店、机场、写字楼、商业、住宅小区等实体场景，布局旅游、金融、科技、物流、零售等服务环节。不同于传统制造企业的技术升级路线，源于实体产业的业务需求、丰富的应用场景、海量数据资源，加上海航全球化资源整合能力，使得海航智能制造产业独辟蹊径。具体看来，其产品终端能深入到科

技、航空、地产、酒店、物流、机场、金融等不同的场景中去，亦能获得 IT 解决方案支持和先进制造能力的保障。

本次峰会上推出了诸多基于海航应用场景的智能制造产品，包括智能机器人(飞机清洗机器人、船舶除锈机器人、机场服务机器人、物流机器人、生活服务类机器人等)、智能集装箱(智能云箱)等，还包括智能软硬件生态创新平台“优酷”。道琼斯首席产品和技术官 Ramin Beheshti 表示，“应用场景及研发对智能制造至关重要，海航全球化、多元化的广泛应用场景将帮助海航科技在未来‘智能制造’群雄争锋的时代中脱颖而出，成为科技未来不可或缺的一股力量。”

产业场景和核心技术的深度融合，是未来科技产业发展主要方向。作为海航集团面向未来战略布局的大型产业控股集团，海航科技在海航集团丰富的产业场景和优势数据资源的助力下，让科技与应用场景相融相生，为世界创造更多可能，携手共塑人类智能未来。(海欣)