

水中拔插头不触电 成都 85 后造出不怕水的插座

于遵素

电走进人类生活的 200 多年以来,漏电、电火花爆炸、短路等用电事故时有发生。我国每年触电伤亡人数过万,损失超过 200 亿元。游泳池、喷泉漏电伤人,沐浴时触电身亡,小孩触摸插座造成伤害等报道时常见诸报端。

在成都“85 后”青年创客周刚创立的阿尔刚雷科技有限公司,不怕水的插座已经问世,并将在年底投产运行。周刚自主研发的 FS(Fence out Something)绝缘连电技术,解决了传统裸露连电技术“漏电、短路、电弧”三大安全难题,实现了既绝缘又通电。

不怕水的插座 解决漏电、短路、电弧三大难题

阿尔刚雷科技有限公司位于成都郫都区,在公司展示区域,记者看到了“神奇”的不怕水插座。

从外表看,阿尔刚雷绝缘连电插座和普通的家用三孔插座并无区别,外壳材料是阻燃 PC 塑料,灰色或金色,三孔外有一个圆圈,上方有一个细条状提示灯,通电时亮起。而用于演示的带有灯泡的插头,金属的三角插头外观也与普通插头一致。

工作人员先将灯泡的插头插进插座中,通电后,灯亮了,随后,工作人员将亮着的灯和插座一起放进装有水的缸里,灯依然亮着。“现在我们在手里把插头拔掉。”工作人员说着,伸手直接在水中拔掉了插头,灯灭了,然后,又在水里重新插上,灯又亮了起来,整个过程中,工作人员没有穿戴绝缘设备。

在另一个装修为浴室的演示区域,工作



人员打开淋浴喷头,直接朝着热水器电源插头的插座喷洒热水,被喷水后的热水器没有受到影响,仍在正常工作。

工作人员介绍,这种插座不仅防水,更是解决了传统裸露连电技术长期存在的“漏电、短路、电弧”三大安全难题,即使是在达到爆燃浓度的天然气的空间里拔插电器插头,没有金属碰撞发生的火花,就不会爆炸。

电要传输就必然会有接口,现代物理学认为,只有两个导体之间才能实现有效连接,既然是导体就有可能意外漏电,就必然会产生电火花。加之端口采用的是裸露连电方式,本身存在技术局限,因此无法实现绝缘周延而不能安全连电。

“FS 绝缘连电技术的核心,就是连接前、拔插时,连接后,各个环节都做到了不漏电、不短路、无电弧,把电老虎关起来。”工作人员说。

沉淀 10 年的发明 小时候曾被电晕 大一休学钻研电

这个专利的拥有者——成都人周刚,今

年仅 31 岁,绝缘连电技术的发明,在更早的 10 年前。今年,基于此专利的首批阿尔刚雷绝缘连电插座将投产,也是周刚从大一起退学创业的第十个年头。

小时候,周刚曾有过一次被电击的经历。对抽水机好奇的周刚趁大人不在时“琢磨”机器,因为错误操作当即被电晕。发现他的大人回忆,周刚大概躺了半个多小时才缓过来,那时,周刚还没上一年级,但他对电有了兴趣,有没有一种更安全的方式?家里的电器被拆了个遍,到后来,周刚已经能熟练地把冒雪花的电视机拆开修好,再重新装上。

初中,周刚跟着当电工的舅舅去到电力职工大学图书馆,接触到了更多的知识,也有了自己的第一个发明专利,“其实就是廉价的烟花自动远程控制。”无线遥控烟花燃放,保证了安全性。因为偏科,周刚高中读的是职业学校,又到普通高中复读一年,也正是在这里,许多做过的实验操作找到了理论支持。第二次高考,周刚被江西南昌理工学院破格录取。

周刚的第一个防水“产品”,是一个类似对讲机的设备,带着游泳后仍能正常使用。“其他人的防水是全密闭、不接触水的方式。”周刚在总结时发现,他的防水理论适用于非常多的用电情况,即绝缘连电的初步理论,“这更应该说是发现,而不是发明。”

周刚觉得,既然发现了,就“有责任”推广开,于是,刚刚大一的他顶着父母反对的压力,休学回家。用了一年的时间,调查市场,研究国际技术,完善理论,重要的是整合资源,包括团队、资金、技术。

2007 年,休学后不久,周刚做出第一个防水绝缘的插座。周刚拒绝了一些企业高价

收购其技术的要求,选择了一家提供 20 万元启动资金的合作企业,2008 年,22 岁的周刚在成都成立了阿尔刚雷科技有限公司。

在 95 个国家获专利保护 首批插座年底投产

公司成立之初,许多企业抛出了橄榄枝,开出了非常优厚的条件,但周刚觉得,应该合理规划,就像他休学时就知道,不可能两三年就把产品推广上市,所以,他给自己和公司制定了十五年计划,等了整整十年,“划时代的东西,需要沉淀。”

第一代绝缘连电插座,是圆头的,还有许多附加的模块,“很丑”;第二代,采用的是欧洲认证标准,因为条条框框少,具有创新空间;直到第三代,才正儿八经地对照了中国认证标准,“这个是我们的原创,肯定还是要从中国走出去。”周刚说。

2012 年,绝缘连电技术拿到了国家专利证书,此后,陆续拿到美国、日本、韩国、澳大利亚专利授权,在专利合作协定(PCT)95 个国家获得保护。

为什么第一代产品是插座?“因为绝缘连电是个整体的技术,而不是纯粹做产品。”周刚解释说,插座是电力传输应用的交通枢纽的最后一公里,无论是何种用途,最终都需要插座来实现转换。

目前,阿尔刚雷的厂房已经建设完毕,生产线正在组建,年底前后,将试运行投产。周刚说,首批订单已经达到了 5000 多万元,多家国内外知名企业已开始同阿尔刚雷洽谈合作。

涟水县外贸外经 工作势头良好

今年 1-8 月份,江苏涟水县外贸进出口总额 28446.6 万美元,占市对县全年考核目标的 75.9%,同比增长 35.2%;外经营业额 1070 万美元,占市对县全年考核目标的 89.2%,同比增长 21.5%。

作为外向型经济服务部门的涟水县商务局,充分引导外贸企业用足用好出口自营权政策,不断培育外贸新增增长点,不断拓宽进出口渠道,不断拓展海外市场,全县外贸产品源源销往世界各地,促进了县域经济的发展,带动了大众创业,万众创新。商务窗口更是发扬“店小二”精神,为外贸企业提供全天候、全方位 101% 服务,使客商放心发展、安心经营、舒心生活。外经工作以项目带动出国劳务,积极帮助江苏金品、江苏五建、国连集团等企业取得对外经济合作经营权,获得承揽境外工程的“通行证”,分别在阿尔及利亚、特多、巴拿马等国家和地区创建优质工程。

(蒋捷 陈裕)

执行“过渡政策” 须加强执业药师 配备与监管

廖海金

《国家药品安全“十二五”规划》要求药店在 2015 年底前必须配备执业药师,执业药师是我国医药领域中必不可少的一支专业化职业队伍,新版 GSP 要求药店必备执业药师的初衷在于保障安全用药。

应当承认,执业药师紧缺且分布不均是当前药品零售企业面临的比较尴尬的问题。尤其是随着新版 GSP《药品经营质量管理规范》的实施,这一问题显得尤为突出。按规定,2016 年 1 月 1 日起,零售药店没有配备执业药师的,都将被迫关门。就在新版 GSP 大限将至这个当口,国家食药监总局决定实施从业药师过渡政策,给予 5 年过渡期。

事实上,我国执业药师数量缺口之大早已令从业者唏嘘。现实是,一方面,作为有较高技术含量和较低考试通过率合格执业药师不是短期内能大幅增加的;另一方面,这些已经在药店工作的从业药师也是经药品监管部门认定且具备一定药学专业技术职称,实践经验丰富。因此,从政策上采取实施从业药师过渡措施就非常有必要。如此一来,既弥补了执业药师数量的不足,又能充分发挥现有药学服务能力,保障公众用药安全。尤为关键的是,一大批药店尤其是单体将获得一定生存空间。否则,众多药店面临关闭将是社会的一个极大包袱,不利于药品零售行业的发展和社会稳定。

可以肯定的是,这一新规获益最大者当属万千药店。由于目前药品零售利润日益微薄,不少药店经营已经面临困难,而此前国家政策“一刀切”要求零售药店全部在年内配备执业药师,这意味着“逼死”不少找不到药师的单体药店。事实上,自 2013 年 6 月新规实施以来,各地药店被兼并、撤销 GSP 的消息便频见报端,而首当其冲的便是单体药店。

现如今,“从业药师过渡政策”使得众多药店得以获得喘息机会,不然,势必迎来大批关店潮,而且还属于单一政策下的被迫关店,并非本身经营不善遭市场淘汰。诚如业内人士所言:“食药监总局的新政给了单体药店较长时间的缓和期,他们获得药品经营许可证也相对容易一些,给了一定生存空间。”

一个不争的事实是,新版 GSP 要求药店必须配备执业药师,但要经营者一时之间拿到证书也不容易,所以就有不少药店选择铤而走险,租赁一个执业药师资格证,将证件注册在自己的药店,肩负起监管药品质量的责任,这已经是业内公开的潜规则。一分为二地看,国家食药监总局给出的 5 年过渡期,其利弊同在:将在一定程度上削弱执业药师的含金量,但同时也将对“挂证”这一畸形市场形成较大冲击。

值得注意的是,围绕“2020 年基本实现执业药师全配备目标”,在“过渡政策”的指引下,一方面,药品监管部门要准确把握政策,正确处理好发展执业药师和做好从业药师过渡工作关系。既要充分发挥过渡期内从业药师弥补执业药师不足的作用,又要积极推进执业药师的发展。不过,在执业药师发展这一问题上,有业内人士建议分属于卫生系统、药监系统的药师制度、执业药师制度未来建立互认体制,执业药师人才缺口问题抑或在很大程度上得到保障。笔者认为,当务之急的是,尽快出台《执业药师法》,明确执业药师的责、权、利,即执业药师在质量管理中应承担的义务、职责范围内的权力、享受到的利益等,使之得到法律应有的保护。同时通过执业药师法的强制性规定,促进药店、药房必须配备执业药师,充分发挥执业药师的药学服务功能,有效解决执业药师管理面临的困难和问题;同时实行执业药师分类考核管理,使之更具实用性、针对性。

另一方面,又要严格监管,防止已配备了执业药师的经营企业使用从业药师替换执业药师的现象。同时还应避免出现执业药师陷入尴尬境地,即是利润微薄的零售药店可能利用过渡政策延迟配备执业药师甚至趁机炒人。

伊力特酒一厂奖励上半年优胜车间和班组

近日,新疆伊力特酒一厂在酿酒 7 号工房宣布对上半年成绩突出的车间和班组进行绩效奖励。仪式主持人、副厂长梅寅宣读优胜车间和班组名单:“一级品率前三名第一名 3 班,第二名 7 班,第三名 9 班,由厂长为他们颁奖。”

2017 年上半年,伊力特实业股份有限公司酒一厂加强现场管理,严格工艺标准,规范生产操作,在生产劳动中一些班组出色地完成了厂里下达的生产指标,取得显著的成绩,按照厂里劳动竞赛和绩效奖励办法,酒一厂决定给予表现突出的车间和班组进行奖励,其目的是鼓励车间班组在下半年瞄准生产目标,继续努力工作,掀起“比学赶帮超”劳动竞

赛热潮,圆满完成厂里下达的各项生产指标。

在现场,厂长李明为优胜车间酿酒二车间、维修备料车间和一级品酒率前三名酿酒三班、七班、九班颁发了奖牌;书记吴新强为二、三、四级品酒率前三名酿酒十一班、十二班、十三班颁发了奖牌;副厂长梅寅为粮食出酒率率前三名酿酒十一班、三班、十三班颁发了奖牌;酿酒三班班长赵连华说:“上半年劳动竞赛奖励,我们班得了两个奖,这都是大家在一起干出来,下半年我们还要继续努力,把任务完成好。”此次绩效奖励共奖励两个车间,13 个班组,奖励金额 6900 元。

(李俊 樊晓燕)



放弃是 为了更多更大获得

陈楠

在市场经济中,将正在赢利的产业放弃而改为生产其他产品,在许多人看来是不可思议的。其实,放弃并非逃避,在应该放弃而非必须放弃时就能够真的放弃,是经营的高级境界。

“中国门王”韩兆善一手打造了“盼盼”这一知名品牌。但刚开始,韩兆善经营的是宫灯牌铁皮卷柜,而且卖得很好,到上个世纪 90 年代初已实现产值 2800 万元,利税 240 万元,成为东北同行业的第一大户。正在这个时候,韩兆善却决定放弃生产铁皮卷柜,而生产防盗门。

有人说,卷柜卖得好好的,搞什么防盗门?甚至有人断言,防盗门生产是一个走下坡路的行业,没什么前途,要想把这个行业做大做强,还有人认为,防盗门生产没什么科技含量,也形成不了产业。而韩兆善反问:“生产档案柜能一劳永逸吗?先沈阳市场就有十几家生产档案柜的,咱们市场还能拓展多少,不知什么时候就没人吃饭或被挤掉了。档案柜只适合企业、机关,市场有限,而防盗门可用于千家万户,这是一个无限广阔的市场。”

以一种独到的眼光和过人的胆识,韩兆善经过两年的市场调研和技术攻关,生产出八点锁紧的防盗门,产品一上市即获得满堂彩。现在在全国有 2000 多家生产防盗门的企业,市场竞争非常激烈,但由于产品转型成功,“盼盼”防盗门不但在国内市场占了先机,而且把市场转向了海外。

当今商界,要想领先市场,必须学会放弃,不断创新转型。大企业需要学会放弃,中小企业更应学会放弃。“船小”虽难敌大风大浪,却有“好调头”的优势。有些企业不懂得这一经营之道,明知无路可走,却苦苦挣扎。纵观现今的知名企业,又有几个是靠过去的一种产品或单一的经营发展起来的呢?

真正的放弃,不是消极躲避,而是除久病将死之赘,再觅机遇。炒股要学会放弃,收藏要学会放弃,经商更应学会放弃。

放弃是一种美,人生处处见风景。人生,有舍,才有得。必要的时候,我们还得学会放弃,放弃其实是为了更多更大的获得。

金砖品质,玉柴又担大任

梁剑 梁萍萍

举世瞩目的金砖国家领导人第九次会晤 9 月 3 日至 5 日在福建省厦门市举行,这是中国今年重大的主场外交活动之一。此次金砖峰会主题为“深化金砖伙伴关系,开辟更加光明未来”,将为金砖未来合作描绘蓝图,指明方向。

作为国宾接待用车的首选动力,玉柴机

器这次又担当大任!在参与峰会服务的 3800 辆公交车车辆中,配置玉柴发动机的达 3498 辆,占比高达 92%。

此外,峰会指定用车中,共有 53 辆高级大巴、14 辆豪华中巴和 7 辆考斯特装配玉柴发动机,这些车辆直接承担国内外重要嘉宾、媒体记者和相关工作人员的运输保障工作。

为出色完成这次服务保障工作,玉柴派

出由技术工程师、服务站维修骨干等近 40 人组成的专业团队在一线护航,为金砖峰会的成功举办提供“竭·诚”服务。

作为民族先锋品牌,玉柴机器长期服务于两会和重大国际接待事务,以及各类经济、体育活动,先后为北京奥运会、广州亚运会、索契冬奥会、杭州 G20 峰会、全国两会护航,获得了世界各国朋友的认可。

白酒酿造新工艺“四化建设”迈上新台阶 劲牌被授予“158 计划示范企业”称号



9 月 6 日,全国白酒产业升级劲牌现场会暨中国白酒 158 计划总结会在湖北大冶劲牌公司隆重举行。会上,劲牌公司因白酒酿造新工艺“四化建设”成效显著,被授予“中国白酒 158 计划示范企业”称号。

据中国酒业协会理事长王延才介绍,为推动白酒行业现代化生产发展进程,2010 年 8 月,中国酒业协会首次提出《中国白酒 158 计划》,旨在从酿酒业的 5 个关键课题着手,推进我国白酒传统生产方式机械化升级,进而推动整个行业向信息化、智能化转

型。劲牌公司因在行业内具有良好的机械化、自动化产业基础,承担了中国白酒 158 计划重点课题的攻关重任,与另外 4 家中国白酒企业率先肩负起整个行业革新的历史使命。

据悉,目前白酒行业中不少名优白酒生产企业实现了原酒存储及灌装的机械化、自动化,甚至是智能化,但对于原酒酿造一直未取得实质突破。如何实现传统酿造工艺与现代科技的融合,实现酿酒现代化,努力追赶国外的先进制造水平,已成为行业可持续

发展的重要课题。

劲牌公司于 2006 年与北京大学、华中科技大学等科研院所开展产学研合作,正式启动白酒酿造新工艺项目。历经十年攻关,在国内外首创加压蒸粮、固态培菌、控温糖化、低温糟车发酵、机械上甑蒸馏等新技术,实现了酿造过程的机械化和信息化的有效融合,原料全程不沾地、不与操作人员接触,减轻了员工劳动强度,提高了生产效率,消除了人为因素对生产过程的影响,标志着白酒酿造告别传统作坊式生产,迈进工业化,并逐步实现了机械化、自动化酿造生产模式转变。2013 年 11 月,劲牌公司首创的“固态法小曲白酒机械化酿造工艺”,获得国家工业和信息化部给予的“整体技术达到国际领先水平”鉴定结论。2016 年 5 月,劲牌公司荣获“2016 年中国食品工业智能制造试点示范企业”称号。2016 年 6 月,劲牌公司“保健酒智能制造项目”入围 2016 年国家智能制造试点示范项目名单。

现场会上,中国轻工业联合会会长张崇和指出“中国白酒 158 计划”对白酒产业发展具有重大意义,以劲牌公司为代表的企业实施“158 计划”,有力地推动了白酒产业迈向中国特色的“四化”目标,推动白酒产业打造新型技术、服务体系,推动白酒产业迈向“智能制造+智慧制造”的更高层次。

(劲文)