

12 百业报道 Industries

以天赋神韵、稀世封坛庆祝内蒙古自治区成立 70 周年 第二届河套王封坛大典盛大举行

■ 母新利

八月的呼和浩特呼和塔拉草原，天高云淡，为庆祝内蒙古自治区成立 70 周年，在经过半年的有序筹备之后，以“天赋神韵稀世封坛”为主题的第二届河套王酒封坛大典，于 2017 年 8 月 18-19 日在这里隆重举行，并向全球发售 1997(20 年)、1992(25 年)、1987(30 年)三个年份的河套王年份原浆酒。

出席封坛大典的领导有内蒙古自治区政协副主席牛广明，自治区党委原副书记杨利民，自治区人大原副主任周维德，内蒙古自治区政协原副主席付守正，原副主席邹宝恒，财政厅原厅长范游彬、民政厅原厅长庞启等；巴彦淖尔市市委常委、统战部部长孙艾芳，巴彦淖尔市副市长杜存、王学君，杭锦后旗旗委书记满都拉等领导。

前来参加封坛大典的酒界专家有：茅台酒名誉董事长、酒界泰斗季克良，中国科学院成都生物学院教授、著名酿酒专家庄名扬，中国酒业协会副秘书长甘权，安徽口子酒业总工程师、中国首席白酒评酒师张国强，山东扳倒井股份总工程师张峰国等兄弟企业代表以及其他中国白酒大师，国家级品酒师 40 多人。

出席大典的著名文化演艺界老师有国家一级导演王新民、著名演员陆树铭，内蒙古电影家协会常务理事魏大鸣、内蒙古电视艺术家协会主席苏日娜等，河套酒业集团领导焦树阁、张卫东、王永强等以及应邀参加的协会、商会领导，河套酒业分厂所在地的领导，来自全国各地的河套酒经销商、社会各界的嘉宾、学者、媒体记者 1200 余人共同出席了本届封坛大典。

贺电致辞激情洋溢 殷切期望催人奋进

2017 年 8 月 19 日上午 9 时，呼和浩特草原呼和塔拉会议中心，可容纳 1200 人的、全国最大的蒙古包会场座无虚席。随着一曲马头琴合奏《万马奔腾》，“天赋神韵·稀世封坛——第二届河套王酒封坛大典”正式开始。

大典开始之前，宣读了中清酒业酿造技艺发展中心、内蒙古自治区酒业协会、中国国宾馆协会、中国岩画协会等单位发来的贺电，祝贺第二届河套王封坛大典圆满成功！

河套酒业集团党委书记、副董事长张卫东致欢迎词，面向 1200 名嘉宾讲述了自 1952 年建厂以来 65 年的发展史。他说，65 年的沧海桑



田，河套酒业作为土生土长的内蒙古企业，也跟随自治区发展的脚步一路向前。上世纪 90 年代，以张庆义董事长为首的领导班子，带领河套酒业乘着市场经济的东风，将企业推上快速发展的轨道，形成了以巴彦淖尔市陕坝镇为核心的一个总部、六个分厂、横跨内蒙古东西地域的战略区域布局，成为名副其实的“北国酒都”。65 年的时光淬炼，河套酒业人秉承工匠精神，用心做好每一瓶酒。河套酒业实现了数字化分析检测和机械化、现代化生产方式改造，成为北方淡雅浓香白酒的创领者，是中国白酒品质的坚守者。65 年的矢志不渝，河套酒业为经销商创造利润，为消费者坚守品质的信念从未改变。65 年的岁月积淀，河套酒业始终在默默无闻担当社会责任，奋斗恒久不息，贡献力所能及。从“十一五”开始到现在十多年期间，河套酒业为国家和地方财政上缴的税金和各类社会公益活动捐款累计达到 50 多亿元。公司将按照公司十三五规划，向着“缔造北国酒都，实现百亿梦想”的目标，一如既往，奋勇前进！

中国酒业协会副秘书长甘权为大典致辞，他代表中国酒业协会表示热烈的祝贺。他指出，河套酒业“北方第一窖”、“中国北方浓香型白酒生产基地”等一系列荣誉的获得，代表了国家轻工行业和白酒行业对河套酒业的发展、与河套酒业积极为自治区酒业乃至全国酒业做出的积极贡献是分不开的。尤其是河套酒业在白酒机械化、智能酿造的自主创新 and 北方地区浓香型白酒的酿造科研两个方面，发挥了领头羊的作用，贡献巨大，被全行业所公认。希望河套酒业在今后的发展道路上，始终坚持自主创新，为企业和产业开辟出更多更好的路径，发挥参会更大的作用。

巴彦淖尔市政府副市长王学君发表了热情洋溢的讲话。他说，河套酒业历经 60 多年的发展，综合实力不断增强，各项经济指标稳



居全区同行业之首，为地区经济和社会发展做出了积极贡献。他表示，巴彦淖尔市委、市政府将一如既往地支持和关注河套酒业的发展，努力为企业营造良好的发展环境，希望河套酒业继续秉承“超越自我追求完美”的企业精神，再创新的辉煌。

以虔诚之心礼敬黄河酒神

黄河是中华民族的母亲河，黄河文明与草原文明交织，缔造了博大精深，厚重深沉的河套文明。著名河套文化学者王建平先生以其执着的乡土情结，倾情创作了《河套文化赋》，用短短 452 字颂扬了河套文化的历史与今天。内蒙古电影艺术家协常务理事魏大鸣、内蒙古电视艺术家协会主席苏日娜共同朗诵了《河套文化赋》，整个会场如同沐浴在河套大地久远的历史文化长河中，令人顿生万千感慨。

《河套文化赋》朗诵完毕，伴随着九响盛世礼炮，以焦树阁董事长为首的 11 名河套酒业集团领导班子登上礼台，并在专职主礼官和祭酒师的带领下，按照传统礼制祭祀黄河酒神仪狄。维公元 2017 年 8 月 19 日(农历六月二十八日)，时逢吉日，节届庆典，神州日丽，华夏和谐，国富民安，再谱新篇。河套酒业谨以硕果鲜花之仪，恭颂酒神于黄天厚土之间；文曰：一敬苍天，风调雨顺，再敬大地，五谷丰登，三敬酒神，赐予河套酒业基业长青。

伴随着主礼官庄严肃穆的主祭文，河套酒业领导主祭团队举酒齐眉，鞠躬洒酒，共同祈愿河套酒业基业长青，河套美酒耀世芬芳。

封藏 9 坛 30 年河套王原浆酒

祭祀黄河酒神之后，在本次封坛大典中，河套酒业共准备了 100 坛，历经 30 年储存的原浆酒以供嘉宾封坛。这百坛老酒预示着河套酒业将迈向百年企业，这些酒是 1987 年在“专家窖”中，历时 180 天发酵，由中国白酒工



艺大师任国军领衔的国家级酿酒大师百里挑一的摘酒，然后经神秘“十九号库”30 年贮存的顶级河套王酒。

8 月 18 日下午，茅台酒厂原厂长、名誉董事长、酒界泰斗季克良，著名白酒专家庄名扬，安徽口子酒业总经理张国强，山东扳倒井有限公司总工程师张峰国、太白酒业有限公司总工程师胡建祥等酿酒大师组成了专家评审团，共同在河套酒业呼和浩特生产基地举行了的河套王年份原浆酒品鉴会。

在封坛大典现场，庄名扬代表专家品鉴组给出了极好的评价。随后，在主持人盛情邀请下，季克良欣然向现场观众分享白酒品鉴知识以及健康饮酒常识，季老深入浅出的讲解和对白酒行业的热爱赢得了会场上阵阵热烈掌声。

在 19 日上午的封坛大典上，庄名扬代表专家评审团宣读了专家评审意见。然后，在包括河套酒业集团副总经理、总工程师、中国白酒工艺大师任国军在内的河套酒业 9 位国家级白酒评委陪同下，包括杨利民、季克良、庄名扬等在内的 9 位重量级嘉宾共同封存 9 坛美酒作为代表，这些酒将在 30 年后为内蒙古自治区成立百年献礼。在主礼官的指挥下，河套酒业 9 位国家级白酒评委陪同 9 位重量级嘉宾，按照“封坛-打丁盖-盖红绸-封金锁-齐扣锁-留墨宝-封缄-封坛礼成”8 个步骤，在呼和浩特大草原的天地之间完成了堪称中国白酒史上最为壮观的封坛仪式。

第二届河套王封坛大典上众星闪耀，大咖云集，其中最引人瞩目的，当属三位神秘的嘉宾。当主持人报出王新民、陆树铭、魏大鸣三位嘉宾的名字时，会场上掌声雷动，然后进行了精彩的互动活动。在《酒与人生》的对话之后，三位嘉宾又共同签封了一坛 1987 年生产的 50 斤装河套王原浆老酒。最后一坛 1987 河套王原浆酒拍出 30 万元，并以拳拳爱心捐赠给公益事业。

李远未否认“借势推广平台”的质疑,称符合其投资逻辑

SelfSell 投资 95 后大学生 50 万到南北极旅行

■ 童月

日前，一则“50 万去南北极旅行”的消息登上微博热搜榜，近 2000 万阅读，超过 6 万人进行了热烈讨论。大胆设想引发了热议。事件的结局令人吃惊，有微博网友爆料，SelfSell 创始人李远和 95 后大学生沟通后，决定帮助他融资，实现“50 万去南北极旅行”梦想。

引发热议的微博原文如下：“想去南极北极，但不想花家里钱!!! 求助，如果有人愿意给我 50 万，让我完成梦想，毕业之后的 5 年，我会拿工资的一部分作为回报！”这名 95 后的小伙子在微博最后还附带了对穷游的鄙视，“别再跟我说什么穷游，即使我现在确实很穷。”95 后大学生的微博引起了网友的热议讨论以及强烈反应。有网友在微博下评论到：青春就是敢想啊！想挑战南北极勇气很不错，但小伙子不让我花自己的钱凭什么让别人给你付费了？50 万可不是 50 块哟！只有实力才能让梦想和情怀落地。

正当网友们纷纷觉得此事“不靠谱”时，SelfSell 创始人李远却在微博上表示有意投资



50 万，支持这位同学完成梦想。随后，这名同学的微博也 PO 出一张图片，似乎此事已有一个圆满的结果。公开资料显示，SelfSell 是以人为资产的纳斯达克，旨在通过打造一个直接针对人本身的投融资平台，实现个人的未来收益在现阶段的折现和流通，帮助每个人在现阶段获

取更多的资源，提升自身未来发展的空间。

对于 SelfSell 平台而言，意即“通过提前预支未来的价值，增加现阶段自身的发展资源，从而在未来创造额外的价值”。但在事件背后，仍有许多疑问：SelfSell 为何会投资这名大学生？李远又有着怎样的商业考量？对此，李远介绍说，就在 8 月初，Selfsell 平台进行了首次品牌发布及理念宣讲，简单来说，Selfsell 就是要做一个针对个人本身进行投融资的平台。每个人都能利用 Selfsell 在现阶段获得更多的资源，来提升未来的发展空间，再通过未来的收益，回报现阶段对自己进行投资的机构或个人。“比如说我投资了 50 万给某个人，是因为我看好这个个体今后的价值，而在约定期内，这个个体收入的 5%将作为我的回报。”

谈及为何会投资这位“异想天开”的学生，李远并未否认“是否是借势推广平台”的质疑，但他同样表示，投资的主要原因仍然是这位同学符合 Selfsell 的投资逻辑。

首先，Selfsell 的投资人群的选定，是有大数据基础做支撑的。平台利用大数据将市场现有的生活模型做分类，将被投资人置于大

样本的模型中进行考察；其次，由于个体的复杂性，我们也从多个维度对被投资人进行了考察。综合得出的结果是，这位同学的外部因素（学校、专业、健康情况等）和内部因素（人生规划、世界观、人生观、价值观等）都符合我们投资的标准，因此我们高兴地看到，这位同学成为了 Selfsell 平台第一个被投资人。

事实上，像 Selfsell 这样主打“个人融资”概念的个人 IPO 平台不仅是国内首创，在国外也尚无先例。在觉得新鲜的同时，也难免会有质疑的声音出现。但能在一众质疑声中收获支持者和资助者一样。有质疑，才会有创新；有质疑，才会有进步。Selfsell 平台的出现，更像是开启了一场“人的价值与资本的实验室”，更能促使人们开始思考，资本的使命究竟是服务于人，还是服务于项目。

对此，猎聘网 CEO 戴科彬表示，随着人口红利消失，中国企业要从过去追求低廉劳动力的成本优势转变为现在追求高素质人才的人力资本的优势，以寻求企业的成长和发展，企业的竞争力最终取决于人力资本的竞争力，毕竟这是一个人力资本制胜的时代。

开启全新运输模式 国内首款中置轴货运列车正式上路

■ 谷婷婷

近日，卡友在高速公路上活捉一款全新快速运输车——中置轴货运列车，超长霸气身形令过路卡友啧啧惊叹。据了解，这款在公路上飞驰的红岩中置轴货运列车，是申通快递刚刚上路运营的国内第一批中置轴货运列车。在国家 GB1589 政策法规对道路运输的规范化和标准化要求愈高的大背景下，上汽依维柯红岩商用车有限公司(简称“上汽红岩”)研发生产的中置轴货运列车顺势而来，应该说将开启国内高效物流运输的全新模式。

超大容积 + 灵活运输方式 更适应快递运输需求

随着互联网生活方式的兴起，快递物流行业也随之迅速火爆。在快递运输上，快递物流行业最大的要求就是要快，甚至接件派件已经精确到小时，因而对快递运输车的装载效率和运输效率的要求也越来越高。在这样的市场需求下，上汽红岩率先反应，依托与欧洲 IVECO 的合资优势，积极借鉴 IVECO 在欧

洲成熟中置轴产品的应用，应势推出了国内首款中置轴货运列车。

在运输效率上，从卡友的路透照中就可以看出，中置轴货运列车的 2 节货箱，相比于传统的单货箱卡车而言，运输效率明显更高。据了解，这款红岩中置轴货运列车主货箱长度达到 9.6 米，挂车厢长 7.4 米，整车货箱长度接近 17 米，在新版 GB1589 法规限制的中置轴挂车总长不得超过 20 米的规定之内，该车的车厢长度做到了最大尺寸，使其整体容积最大可达 117 立方米，较传统车型容积提升 40%以上，是小密度大体积快递运输的最优选择。同时，该车全车采用新材料、新工艺、欧洲标准整体轻量化设计，在保证产品使用强度和安全的同，有效降低车辆自重，从另一方面增大了货箱容积，提高了整车的载重量。

而除了最直观的装载容积带来的效率提升，红岩中置轴货运列车尾部加装的挂车牵引装置，还能轻松实现中置轴挂车和主车的对接和分离，使用户在运输的组合和使用上能够更加灵活方便。比如当货物运输量不大时，用户可以使用 9.6 米主车货箱单车运行；当货物运输量较大时，使用主车加挂车的列车运行能够大

大提升运输效率；而当当中置轴货运列车满载货物运输至目的地，主车与挂车分离后，还可以牵引其他满载货物的中置轴挂车继续运输，从而最大限度地节约等候装卸的时间，实现更高效的甩挂运输。此外，红岩中置轴货运列车的挂车与主车的连接处可以旋转至 90 度，使两边车门可以同时打开，实现主货箱与挂货箱的同时装卸货，进一步提高装卸效率，最大程度满足快递运输市场对于高效的需求。

同步欧洲顶尖技术 打造更优驾驶品质

除了更大的运载效率，红岩中置轴货运列车能够在国内率先上路，还离不开上汽红岩同步欧洲 IVECO 的顶尖技术带来的更优驾驶品质。申通物流作为国内最大的快递物流企业之一，在对运输车的选择上，当然不会仅仅看中运输效率，对于车辆的动力性、稳定性、安全性、舒适性等品质要求，也是其选择上汽红岩中置轴货运列车的重要原因。这款借鉴欧洲 IVECO 中置轴货运列车先进经验的红岩杰狮 C500 中置轴货运列车，在

动力性能上搭载成熟的 CURSOR 发动机，搭配源自菲亚特技术的红岩自制 H8A 单级减速驱动桥、FAST 铝壳变速箱，组成强悍铂金动力链，这种直接档配小速比的减速桥，可以有效提高传动器的传动效率，降低油耗。

在安全性能上，独特的依维柯专利 EBS 发动机缸内制动技术、驾驶室整体后移技术、驾驶室整体冲焊框架成型技术、加之全盘式制动、ECAS 电控空气悬架等先进安全配置的应用，有效地确保了红岩中置轴货运列车的行车安全。同时，低底盘、低重心一体设计，底盘空气悬架、驾驶室四点悬浮式设计以及整车轴荷优化分布等，也令红岩中置轴货运列车驾驶更平稳、乘坐更舒适。

实际上，中置轴车型在欧洲、北美、澳大利亚等发达国家，早已是干线公路运输的主力车型，如今在中国的公路上，也终于出现了中置轴的身影。无论是 5 月份率先上路的红岩中置轴轿运车，还是现在国内首批运营的红岩中置轴货运列车，都表明在上汽红岩的引领下，我国的公路运输装备在标准化、规范化上有了巨大的进步，看齐发达国家的全新运输时代正在到来。

不当司机组长后……

——川庆物探第四运输队驾驶员罗斌小记

■ 马登良 屈永志

今年 54 岁的罗斌现在是川庆物探第四运输队奔驰大卡驾驶员，服务于北疆准噶尔盆地南安集海项目。36 年的工龄、32 年的党龄，中等个子，他不胖不瘦，花白短发、微笑常带，给人和蔼可亲，平易近人，乐观向上，充满爱爱的“小老头”形象。

不以老自居，主动请缨开大车

两年前企业专业化改革重组后，罗斌离开了司机组长的管理岗位，成为新成立的川庆物探第四运输队一员。队领导安排他开小车，征求他的意见时却被他婉言谢绝了。他说自己是一名共产党员，一定要在一线起好带头作用，也就要求到了一线岗位。

野外勘探道路情况复杂，运输保障工作压力大、风险高。老罗一开始就给自己定下了和同事们一样的标准，不搞特殊。他给项目上提出，行车跑路依顺序轮次，不要照顾他。一些较危险的道路，他经常毛遂自荐主动请缨，说自己跑野外时间长，经验多。但这时组里的年轻驾驶员不服气，对他说不年轻人脑子反应快，见了危险会躲着走。在他所在的运输服务班组，老罗的表率作用影响着大家。工作上相互照应，和谐相处成为了一种常态。

不保留技术，悉心指导年轻人

老罗开了近 20 年的奔驰大卡，技术熟练精湛。今年勘探项目多，所需外聘驾驶员相应就多。他们对国产车比较熟悉，但对进口奔驰大卡就知之甚少。老罗自然当起了教练，对驾驶技术毫无保留地传授，使一些新聘请的驾驶员很快掌握了驾驶技能，投入到项目运行的运输保障中。

同时，他还主动协助属地司机组长安排外聘驾驶员的吃住，问长问短帮助他们解决他们生活琐事，他经常与外聘驾驶员交心谈心，对他们说：如果热爱工作，你就生活在天堂；如果讨厌工作，那就生活在地狱。大家出门就是赚钱养家，高高兴兴赚钱平平安安回家，生活就充满阳光；相反生气、闹情绪，开车就很危险，想娶妻儿老小，这也是我们 HSE 培训的重要内容，他们听后都觉得受益匪浅。就这样，他很快就和外聘驾驶员成为了朋友。

老罗还传授消防生活、工作中浮躁情绪的良方——洗车，将心中的不快像车上泥垢一样统统洗去，感觉人一下就轻松、舒畅了。这不，老罗还发明了他的洗车专用器——自制小拖布。清洗车辆时角落不好擦洗的地方，全用他自制的小拖布擦洗，一趟下来把车洗得干干净净的。

不当局外人，以情动人暖人心

外聘驾驶员杨云家在库尔勒，是北方人的生活习惯。服务的采集工程队以四川人居多，饮食上以麻辣为主，很不习惯，于是他想走。当时正是驾驶员最缺之时，运输工序理要求司机组长严伟做好该驾驶员的工作，不让他离开。严伟先后劝了两次，这名驾驶员还是表示要走。见此，老罗看在眼里，急在心里，一方面建议所在班组的食堂今后做菜不要放那么多的辣椒，自己还去买了 1 件八宝粥和饅饼给这名驾驶员提去，说是不想吃辣味饭菜时就吃这个呀。老罗的举动使这名驾驶员深受感动，后来就再没有说走的事了。

杨云、王洪山和徐玉强等年轻外聘驾驶员都说，遇到罗大哥，工作困难他指导，生活问题他安排，工作、生活很愉快，我们想家的时间都少了，明年我们还要跟着罗大哥一起干石油！

半年来，罗师傅爱岗敬业，任劳任怨，点点滴滴的小事数不胜数。他的热情周到、无私奉献给每个外聘驾驶员留下了深刻的印象。

影响商品房升值的主要因素有哪些？

交通情况。影响房产价格最显著的因素是地段，决定地段好坏的最活跃的因素是交通状况，一条道路的修建，可以立马使不好的地段变好，好的地段变得更好，相应的房产价格自然也能直线上升。投资者要仔细研究城市规划方案，关注城市的基本建设进展情况，以便寻找具有利润的房产。掌握这一因素的关键是掌握好投资时机。投资过早，资金可能被“套牢”，投资过晚，可能丧失上升空间。

周边环境。包括生态环境、人文环境、经济环境。任何环境条件的改善都会使房产升值。掌握这一因素的关键也是要研究城市规划方案，恰到掌握好投资时机。

物业管理。以投资为目的购买房产，更应注意物业管理的水平；它直接决定了租金的高低。另外，有些物业管理也有代业主出租的业务，因此买房时要注意，一个得力的销售部门也许会给以后的出租带来很多方便；掌握这一因素的关键是在购房时，应将物业管理公司的资质、信誉和服务水平加以核心考虑。

房屋品质。随着科学技术的发展，住宅现代化被逐步提到日程上来，网络家居、环保住宅等，已经成为现实。实际上，房屋的品质是不断变好的。单从这个意义上说，建成的房子会随着时间的推移不断贬值。这就要求投资者在买房时，要特别注意房屋的品质，对影响房屋品质比较敏感的因素，如布局、层高、建筑质量等，要核心考虑其抗“落伍”性。(录文)