今日 12 版
第 164 期 总第 8935 期
国内统一刊号:CN51—0098
企业家日报社出版
值班副总编辑:肖方林
邮发代号:61—85
全年定价:450 元 零售价:2.00 元

做 中 国 企 业 的 思 想 者

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

2017.8.18
星期五
丁酉年 闰六月二十七
中国企业家网:www.zgceo.cn
电子版:http//epaper.ceccen.com
官方微博:weibo.com/jrwbd
http://weibo.com/qyjrb

亚洲投资者将目光转向海外房地产市场

◎中国资本成亚太地区最抢眼投资者 ◎工业地产成最青睐的第二大资产类型

« P3

新闻简讯 News bulletin

中国联通混改方案出炉 互联网巨头集体入局

8 月 16 日,中国联通香港官网发布公告称,计划发行股份募集资金 780 亿元,战略投资者将认购 90 亿股中国联通 A 股股份,并向中国联通集团公司购入 19 亿股联通 A 股公司股票,共占扩大后已发行股本 34.9%,价格为每股 6.83 元。腾讯、百度、阿里巴巴、京东国内互联网公司将参与投资;此外,中国联通拟向核心员工授予约 8.5 亿股限制性股票,价格为每股 3.79 元。

据中国联通董事长王晓初介绍,中国联通战略投资者主要为互联网公司、在垂直市场行业领先的企业、金融企业和产业基金四大类别,包括百度、阿里巴巴、腾讯、京东、网宿科技、中国中车、中国人寿、苏宁云商、宜通世纪等。 (吴敏)

邢台国泰发电顺利取得国家新版排污许可证

邢台国泰发电公司日前获得河北省环保厅颁发的新版排污许可证。这是企业依法持证排污的唯一法律依据。

近年来,邢台国泰发电公司严格确保二氧化硫、氮氧化物、烟尘排放浓度各项指标控制在超低排放标准之内,同时积极开展石膏、灰渣污染治理和煤场周边扬尘治理,对运煤车辆进厂前增设喷淋设施,从源头上有效抑制扬尘。此次排污许可证的评定,为国泰发电践行“绿色环保电厂”理念提供新的发展机遇,该公司将继续加强治理,全面提高环保设施可靠性,严格执行排污许可证规定的各项管理要求,完善环保体系建立台账报表,做好各项环保自行监测工作,确保合法合规排污,切实改造好国有企业的环保社会责任,积极推进清洁能源发展战略。 (何卫东 张瑞兵)

袁店一矿 1033 工作面通过防突专项验收

8 月 13 日,安徽省经济和信息化委员会组成专家验收组对淮北矿业袁店一矿 103 采区首采面 1033 工作面进行防突专项验收。

袁店一矿 103 采区面积 3.79 km^2,设计可采储量 801 万吨。103 采区实测最大原始瓦斯含量为 7.9843m^3/t,最大原始瓦斯压力为 2.3MPa,开拓区域全部为突出危险区。1033 工作面为首采面,标高-650.0~-634.7m,可采走向长 470m,面长 162m,可采储量 56.9 万吨,工作面俯采,采用综采工艺一次采全高、全部垮落法管理顶板。治理瓦斯利用地面抽采系统和井下移动抽采系统进行,瓦斯抽采系统满足防突工作需要,抽采能力符合设计要求。经区域措施效果检验,工作面评价单元预抽率为 68.65%,最大残余瓦斯含量为 4.3729m^3/t,最大残余瓦斯压力为 0.3MPa,效果检验指标均小于突出临界指标值,综合判定该评价单元区域措施有效。安徽省经信委专家组一致认为,1033 工作面通风、瓦斯抽采、安全监控、防灭火、紧急避险等系统符合设计要求,防突措施符合规定。 (王爱林)

九天绿健康产业集团
aleen九天绿®
专注健康产业
专注药食同源
专注治未病工程

热线电话:400 990 3393
新闻热线:028-86637530
投稿邮箱:cjb490@sina.com
企业家日报微信公众平台二维码
中国企业家网二维码
本报常年法律顾问为闫永宁律师
手机:13609110893

从八连亏到两连盈

中铝贵州企业开启转型升级新通道

●中铝股份贵州分公司电解铝厂合金生产。李良勇/摄

■ 刘绪尧

2016 年,中铝贵州企业(包括中铝公司贵州铝厂和中国铝业股份有限公司贵州分公司,以下简称贵铝)扭亏脱困、转型升级取得进展,贵州分公司终于结束了连续八年亏损的尴尬纪录,首次生产经营性盈利,贵州铝厂超额 30%完成全年任务目标。

今年上半年,据贵州铝厂、贵州分公司领导透露,贵铝实现了时间过半,效益目标过半的目标。

结束八年连亏的尴尬

作为中铝公司旗下的一家老牌国企,中铝贵州企业近年来的发展遭受了不少挫折。自 2008 年以来,贵铝接连遭受冰雪凝冻灾害的重创和全球金融危机的冲击,国内铝行业产能严重过剩等行业结构性矛盾的加剧,再加上国有老企业人员多、工艺设备老化、体制机制僵化、市场竞争力不足等诸多问题集中暴露,企业生产运营可谓举步维艰。用贵州铝厂党委书记陈刚的话说,“连年亏损让贵铝站在生死存亡的十字路口。”

“贵铝怎么走才能继续生存下去?是否还能取得新的发展?”这样一个棘手的问题摆在了中铝公司和全体贵铝人面前。

贵州铝厂自 1958 年建厂以来,经过几十年的建设和发展,已经形成了集矿山、氧化铝、电解铝、碳素以及与之相适应的综合配套体系的大型铝联合企业。这样一个“铝巨人”如何转身,成为横在贵铝求生路前的一道鸿沟。

2013 年,在面对有色金属市场持续低迷、大宗商品价格低位徘徊、产业结构调整深度攻坚等一系列困难的背景下,中国铝工业企业都面临着同样的难题。

“从一定程度上讲,贵铝可以说是中铝的缩影。”陈刚对记者表述道。在国家“供给侧改革”的政策背景下,中国铝业董事长葛红林提出,要率先响应实施习近平总书记提出的“加减乘除”法,坚决打赢提质增效攻坚战,全方位推进精准管理,全面推进企业转型升级发展。

而身处在六年亏损关键转折点的贵铝也为自己绘制了一张改革蓝图。“这张蓝图秉承着‘转型升级、绝地崛起、活力贵铝、行业争先’的企业愿景,立志经过数年努力,使贵铝竞争力进入国内铝行业前列,具有持续的盈利能力,实现本质脱困。”陈刚介绍道。

面对美好蓝图,贵铝如何实现扭亏为盈成为首要问题。“一张蓝图绘到底,不改目标,不换频道,保持战略定力,一棒接着一棒传,一任接着一任干,着力打造一个升级版的铝基地和转型版的新贵铝。”在 2016 年 12 月 2 日,中铝公司调整贵州企业领导班子的干部大会上,贵州铝厂党委书记陈刚代表新领导班子表了态。

“三退三进”开启转型升级通道

2013 年下半年以来,贵铝按照中铝公司的战略部署和地方发展规划,结合自身企业特点,提出了“蓝图”愿景,实施了“退城进园、退二进三、退低进高”的“三退三进”转型升级战略,抓住机遇全力推动转型升级发展。

“所谓‘三退三进’具体是指,退城进园、退二进三、退低进高。”陈刚对记者解释道。

具体而言,“退城进园”是将现在处在城市中心区的贵铝白云基地迁至清镇工业园区,实现产业升级并确保实现竞争力目标,大幅改善经营效果,实现升级发展。2014 年,贵铝实施 120 万吨氧化铝搬迁和异地改造,在清镇建设 160 万吨的氧化铝项目。改造前,贵铝原有生产线员工需要 2389 人,而新建的生产线仅需员工 700 余人。

“退二进三”是指通过土地开发和企业改革改制,发展以现代工业性新兴服务业和现代城市服务业为主的第三产业,实现员工由第二产业向第三产业转型发展。2014 年以来,贵铝整合相关资产和业务,到目前已形成了贵州铝厂物流贸易、工业服务、现代城市服务、职业教育等主要业务,支持发展了铝合金加工业、第三方检测等产业,面向社会努力开拓外部市场。

“退低进高”就是要退出低效无效资产,提高资产运营效率;退出低附加值产品,向高附加值产品升级。贵州分公司努力调整产品结构,退出低端产品,紧紧围绕市场,加大扁锭、线杆及合金棒生产线新产品开发力度。仅 2016 年,贵铝完成合金产品 17.79 万吨,同比增长 3.13%,同比增利 4400 万元。 [下转 P2]

“知危机、敢担当、求突破”

东华水泥:危机教育激发新动能

销售收入 9 亿元 同比增长 69%

■ 位少青 弋永杰

“面对当前的严峻形势,咱们就是要全力以赴保运行,多发电,降低熟料成本,争创最好效益。”8 月 10 日,在山东能源淄矿集团东华水泥公司熟料事业部电力运行车间班前会上,该公司纪委书记、工会主席孙兆福,正在给职工讲解当前企业面临的市场经济形势。

东华水泥领导班子带头深入基层宣讲,是该公司开展危机意识教育的一项重要措施。此举旨在进一步统一思想,凝聚共识,应对来自市场及政策的危机,确保企业实现新的发展。

据了解,该公司今年上半年生产熟料 135 万吨,销售收入完成 9 亿元,同比分别增长了 21.43%和 69%,均创历史新高。面对这样一份喜人的成绩单,该公司没有沾沾自喜,而是居安思危,在三季度开展了“知危机、敢担当、求突破”为主要内容的教育实践活动。

他们要求班子成员和机关部室挂靠各二级单位,与职工面对面讲解形势、分析任务、研究措施。截止目前,包括领导班子成员、典型人物、供销人员在内,已经有 20 余人参与宣讲,受众人数达到 200 余人次。

一系列的危机意识教育,激发了大家抓工作、拓市场、求突破的信心。该公司济南万华水泥公司上半年刚刚扭亏为盈。针对三季度水泥行业这个传统的淡季,他们早谋划,早打算,强力开拓市场,在稳定老客户的基础上不断开辟新客户,仅 7 月份就开辟了 5 个新客户,有两家新客户月提货量都超过了 5000 吨,实现了淡季不淡,全面向好。“7 月份我们水泥销量创出了历史最好成绩,与去年同期相比增长了 40%左右。”该公司济南万华水泥公司负责人裴光旭说。

“面对危机,共同担当,这是每个职工的责任。”该公司瀚森水泥公司销售业务员王相栋说。他天天跑市场,7 月份月销量突破了 3 万吨。瀚森水泥公司面对环保、雨季的双重压力,先后 3 次召开销售员会议,专题研究市场开拓问题,提前调整销售策略。7 月份,他们的产销量比去年同期增长 50%。

该公司熟料事业部机修车间面对人员短缺的现状,自我加压,加班加点,抢修、检修,确保设备的正常运转。7 月 8 日凌晨 2 点,2 号熟料生产线主电机出现故障。机修车间 6 名员工接到电话通知后,迅速从家中赶到现场,在车间主任孙槟地带领下对主电机进行抢修。经过连续 20 个小时的紧张抢修,使熟料线顺利恢复了运转。

“机修车间担负着熟料线所有设备的检修工作,责任重大,我们必须要以 24 小时时刻在岗的心态抓好检修工作。”孙槟说。7 月份该车间还先后完成了地磅拆解、水泵拆检、更换轴承等维修以及加工制作,创效 40 余万元。

既要关注当前,更要着眼长远。该公司着眼水泥建材行业面临的发展危机,提前布局,全力推进智能制造、绿色制造,主动转型升级。他们专门成立了转型发展、智能制造、绿色制造推进办公室,列出推进时间表,并分别签订了责任书。目前建设淄博绿色建材集成创新示范园规划方案已经完成初稿,各项工作正按计划加速推进。

地址:四川省成都市成彭立交内侧 电话:(028)87319500 87342251(传真) 广告经营许可证:川工商广字 5100004000280 成都科教印刷厂印刷 责编:戴琳 版式:黄健