

中国大数据世界排第几 应用端一马当先



“中国与世界其他国家一样,都处在大数据发展的初期阶段。在收集和应用数据方面,中国表现不俗。但在处理分析数据的技术和工具方面,中国与发达国家相比还比较落后。”中国电子信息产业发展研究院副院长樊会文接受记者采访时说。

产业结构有差距

中国大数据在世界上处于第几方?对此,工信部赛迪研究院软件研究所所长潘文表示,大数据产业是新兴产业,中国和世界各国都处于起步阶段,综合排名缺乏统一标准。从大数据产业收集端、处理端和应用端来看,中国在收集端和应用端全球领先,在处理端核心技术方面还有差距。

目前,公开数据中还没有对大数据强国的排名,但对全球大数据公司的排名却很多,虽然标准不一,但总体来看,公认的领军企业是亚马逊、SAP、谷歌、IBM等,仍是国外企业居多。

“各个国家在大数据方面的优势各有不同,目前还没法评判谁做得更好。”运满满研究院院长徐强表示,比如,日本在医疗交通方面做得不错,欧洲在数据保护方面领先,新加坡在电子政务方面独树一帜。而即使是大数据核心技术比较领先的美国,在智慧物流、移

动支付等部分垂直应用领域也逊色于中国。

“与发达国家相比,中国大数据产业结构落后于全球市场的发展步伐。尤其是美国的大数据产业结构非常好,服务占比很大,而我国的产业结构还处于中低端。”潘文坦言。

从大数据核心产业结构来看,服务是大数据产业的最核心部分。全球市场数据分析服务占整体收入的47.6%,而国内市场数据分析服务在整体收入中占比却比较低,主要企业仍停留在前期的基础软硬件设施投入和部署阶段。樊会文表示,从这个对比可以判断,国内大数据市场虽然已经进入快速增长通道,但仍处于增长的早期阶段。

工信部信息化和软件服务业司副司长李冠宇指出,与发达国家相比,中国在新型计算平台、分布式计算架构、大数据处理、分析和呈现等相关核心技术方面与国外相比仍存在较大差距,对开源技术和相关生态系统的影响力弱。

“目前,美国、英国、法国、澳大利亚等国在大数据核心技术方面居于领先地位。”潘文指出,相关核心技术薄弱还带来数据主权保护的问题。由于数据在网络虚拟空间进行传播,各国都在加强对本国数据的控制力,关注数据主权。美国、欧盟等纷纷利用技术优势和法律法规加强本国数据主权保护,但目前,我国由于基础核心技术支撑能力较弱、数据跨境流动保护规则缺失等,在数据主权保障能力方面还显不足。

应用端一马当先

“中国大数据对世界的贡献主要是三点。”潘文分析说,一是引领大数据的创新应用,特别是在消费领域;二是互联网公司、初创企业引领技术创新步伐,特别是语音识别、

图像理解、文本挖掘等方面已涌现出明星企业;三是我国已成为产生和积累数据量最大、数据类型最丰富的国家之一。

苹果在美国推广移动支付多年,效果一直不佳。而在中国,从饭馆到超市,甚至许多菜市场的每个摊位都实现了移动支付。公开数据显示,2016年中国移动支付规模是美国的50倍。

“我国在大数据应用方面处于世界前列,特别是在服务业领域,蓬勃发展的电子商务衍生出一系列基于大数据的互联网金融及信用体系产品,互联网创新应用普及速度非常快。”潘文说。以互联网金融领域为例,蚂蚁金服推出了芝麻信用,其芝麻分来自淘宝、支付宝的数据占30%-40%。通过综合考虑个人用户的信用历史、行为偏好、履约能力、身份特质、人脉关系等信息,直接与其信用挂钩,准确率非常高等。

与世界各国相比,中国大数据体量位居前列。我国大型数据中心跨地区经营互联网数据中心业务的企业已达到295家。李冠宇指出,目前中国网民数量超过7亿,移动电话用户突破13亿,均居全球第一。中国已是世界上产生和积累数据量最大、类型最丰富的国家之一。

“中国网络用户规模大,终端数量多,产业经济规模大,因此在数据规模上具有天然的优势。”樊会文说。

在今年的电子信息博览会主论坛上,科大讯飞董事长刘庆峰播放了一段视频——美国前总统奥巴马感谢科大讯飞让他学会了中文。其实这段视频是由科大讯飞人工智能语音合成系统完成的一次逼真模仿。2016年,科大讯飞在国际语音识别大赛、国际(机器)认知智能大赛中超过了IBM、微软等行业巨

头获得大赛指标第一名。

“在许多垂直领域,中国的大数据核心技术处于全球领先。比如在智慧物流领域,中国就比美国发展得好。”徐强表示,调研表明,菜鸟网络、运满满等企业的智慧物流建设,通过为货主和司机提供实时信息数据匹配,可以降低物流运价5%至10%,单车运行效率可以提升30%以上,降本增效效果显著。

中国发展大数据已经具备一定的技术和产业基础。作为信息产业大国和互联网大国,2016年中国软件和信息技术服务业产值4.9万亿元,全球10大互联网企业中国占据4席,为大数据应用奠定了基础。百度、阿里巴巴、腾讯等国内的龙头互联网企业利用自身掌握大量数据资源的优势,不断创新和积累数据处理分析等关键技术,并基于大数据分析优化提升现有业务、开拓新业务,已经具备了建设和运营超大规模大数据平台的技术实力。

加快建设数据强国

2017年,全球大数据市场结构继续向服务化转变,同时从垄断竞争向完全竞争格局演化。典型的表现是,企业数量迅速增多,服务的差异化增大,技术门槛逐步降低,市场竞争越激烈。据美国国际数据公司(IDC)统计,2017年世界大数据产业市场规模将达1508亿美元,比前一年增加12.4%。其中美国为788亿美元,西欧为341亿美元,两者之和占全世界市场规模的四分之三。

“不同国家、不同公司的统计标准不一样,因此无法绝对比较中国大数据产业市场规模在全球的占比。但可以肯定的是,中国大数据产业规模发展迅速,将很快步入全球前列。”潘文介绍说,赛迪研究院统计数据显示,2016年,包括大数据硬件、大数据软件、大数

据服务等在内的大数据核心产业达到3100亿元,大数据关联产业规模达到6万亿元,大数据融合产业规模达到3.5万亿元。工信部发布的《大数据产业发展规划(2016-2020年)》提出,到2020年,大数据相关产品和服务业务收入将突破1万亿元。

中国发展大数据有集中力量办大事的优势。据李冠宇介绍,目前我国已经颁布实施了《促进大数据发展行动纲要》《大数据产业发展规划(2016-2020年)》等一系列重大政策,有20多个地区出台了相关的政策措施,还有20多个地方设立了专门的大数据管理机构,已先后建立8个大数据综合试验区。中国大数据发展呈现良好势头,形成了京津冀、长三角、中西部和东北地区等一批聚集发展区。

潘文认为,中国大数据战略配套政策措施的制定和实施,我国大数据产业的发展环境将进一步优化,大数据的新业态、新业务、新服务将迎来爆发式增长,产业链进一步成熟和扩张。同时互联网的高速发展,将带动社会各领域对大数据服务需求进一步加强,政务、工业、电信、金融、交通、医疗等领域的应用层出不穷。预计2017年我国大数据核心产业规模有望达到4185亿元,未来3年中国大数据市场规模还将维持40%左右的高速增长。

尽管与发达国家相比,中国大数据发展还存在数据资源开放共享程度低、技术创新与支撑能力不强、大数据产业支撑体系不完善等差距,“但中国要发挥出市场规模大、应用需求旺的优势,以企业为主体集中攻克大数据关键技术,全面提升我国大数据的资源掌控能力、技术支撑能力和价值挖掘能力,加快迈向数据强国。”李冠宇说。

(黄鑫)

孙宏斌：“接盘侠”or“抄底者”？

如同深水炸弹被引爆,一场突如其来的重磅交易,让连续占领媒体头条多日的乐视被人们短暂遗忘。

新头条的主角仍然是孙宏斌,7月10日,孙宏斌旗下的融创以超600亿资金收购万达旗下部分酒店和文旅资产。

令市场颇感蹊跷的是,这笔巨额的“世纪交易”此前没有透露出一丁点市场风声,以至于有观点认为,孙宏斌此次出手收购万达资产,可能“并非一个深思熟虑的决定”。

如果不是深思熟虑的决定,孙宏斌为何而来?

“及时雨”孙宏斌

不到一年的时间,孙宏斌第二次以“及时雨”的姿态出现。并且这场“雨”下得不小。

7月10日,万达商业、融创中国联合发布公告,孙宏斌旗下的融创中国以295.75亿元收购了13个万达文旅城的项目股权,同时以335.95亿元收购万达旗下的76个酒店。合起来融创将为此支付631.7亿元价款。这是孙宏斌2017年的最大一次“剁手”。

从驰援乐视,到接盘万达,前者曾因孙宏斌的百亿资金短暂度过危难,后者也因孙宏斌的适时接手而免掉一些希望解决掉的麻烦。

在媒体对这场世纪交易双方的采访中,王健林说,通过这次资产转让,“万达商业负债率将大幅下降,这次回收资金全部用于还贷,万达商业计划今年内,清偿绝大部分银行

贷款。”“万达集团战略会随之做出调整:全力发展创新型、轻资产业务。”

从媒体曝出的现场照片看,孙宏斌和王健林并肩坐在桌子的同一侧,身穿款式相仿的纯白衬衫。王健林十指相扣,笑容满面,孙宏斌两手交叠,表情淡定。

王健林解释了“为什么卖”,孙宏斌还没说自己为什么买。但可以肯定的是,和投资乐视一样,数度扮演商场及时雨的孙宏斌这次接盘万达资产,也只是“一单生意”。

与贾跃亭的路子“似曾相识”?没有贾跃亭疯得彻底,但“狂人”孙宏斌也不是浪得虚名。对万达资产的收购案再次印证了这一点。

尽管孙宏斌对外表示,此次收购万达资产的钱来自于自有资金。但从融创中国2016年的账面货币余额来看,此次交易所需的632亿资金,基本消耗了手中大部分的“弹药”。

这不算什么大麻烦。真正让外界议论纷纷的,是孙宏斌治下融创中国目前的巨大杠杆:在自身杠杆率“骇人”的情况下,孙宏斌慷慨替王健林坐上“跷跷板”。

根据融创2016年年报数据,截至去年年底,融创中国总负债为2577.72亿,净负债率达121.5%;同比负债率大幅增加。在此之前的2015年,融创中国总负债为960.89亿元,净负债率75.9%。一年时间,花钱如流水的孙宏斌将融创的负债率从“过高”带到了“危险”的程度。

通过这次资产转让,万达的杠杆率将实现大幅下降,而融创则继续在杠杆之路上狂飙突进。有投资者觉得似曾相识:“这不正是贾跃亭的路子吗?”

连身为首富的王健林都在意自己的杠杆,为什么孙宏斌不在意?

早在2012年,孙宏斌写在微博上的一番话就已经亮明自己对杠杆的看法。“我在业绩发布会上说我们没打算降低净负债率……从销债率来看我们的现金流是安全的。”“任何选择都有利有弊。风险?选择啥都有风险。”从上百亿驰援乐视到数百亿收购万达资产,如果一定要说这两次“买卖”之于孙宏斌而言有何相同之处,大概只有一点:都是他没试过的。

在传统住宅地产领域摸爬滚打十余年,近两年的孙宏斌看上去对新兴产业十分动心。今年3月份,孙宏斌在接受媒体采访时说,“对房地产市场非常非常悲观。”

在对房地产市场的看衰之下,孙宏斌似乎有意借助这笔买卖进军此前不曾涉及的新兴产业。有分析人士认为,万达以往的文旅项目投资规模都在数百亿元左右。若从这个角度计算,融创此次收购的价格相当便宜,孙宏斌看似豪赌,并未吃亏。

雪球上,有投资者对孙宏斌的投资行动做了这样一番总结:“当别人都在烧钱发展新兴产业的时候,融创在一根筋地买地”;“当别人变卖新兴产业,以及众多同行还在高价买地的时候,融创却开始购买新兴产业了。”

抄底十年,“花钱如流水”

孙宏斌的抄底史可以追溯到十年前,因屡屡掷出大手笔的并购,他被商界人士称为“急速枭雄”。

2003年,融创成立,并以天津为基地,开始操作高端物业项目。2007年,当顺驰被收购时,融创却移入了国际战略投资者雷曼、鼎晖及新天域。

2008年,在地产行业一片悲歌的情况下,孙宏斌出手,率融创以20亿元拿下了一块地,操盘西山壹号院项目,这一项目在短短三年内大卖150亿元,为融创带来令其之后迅速扩张的第一桶金。

到了2014年,孙宏斌治下的融创年销售额已经从2010年的80亿元做到了715.5亿元,手上现金流充沛,并以超过55%的三年销售复合增长率跻身国内房企十强,成为同行业中的一匹“黑马”。2016年全年,融创中国销售额1553亿元,国内房企销售额排名第7位。

这段时期“财务自由”的融创,展现出了巨大的并购扩张胃口及野心,开始在多笔收购中扮演“白武士”的角色。

并购过程并非一帆风顺,在2014年经历了收购绿城股权欲成为其大股东挫折后,融创又陷入佳兆业重组艰难局面,此后在雨润的并购中也以失败告终,但这并未阻挡孙宏斌在并购的道路

上一路狂奔。2016年,孙宏斌旗下融创成为了不折不扣的“并购狂人”。

据不完全统计,融创在2016年至少完成了13笔并购,斥资约444.86亿元。其中金额最大的是孙宏斌之前的“老东家”联想旗下的融科智地,价格为138.88亿元。这种“曲线拿地”,提高了融创土地储备。2017年,融创再次扮演白武士,跨界投资驰援乐视,巧合的是,这恰好是顺驰惨淡被收购之后的第十个年头。

如今,乐视这场大戏似乎暂时告一段落。有人说,孙宏斌的舞台刚刚搭好,“上半年只是热身”。

(张泉薇 罗亦丹)

花钱“围猎”权力 妄图摆平官司

——“红通”逃犯郭文贵被骗2000万元始末

■ 新华社记者

日前,公安机关破获一起冒充“中央领导亲戚、军队首长”进行诈骗的案件,涉案金额2000万元。公安机关查明犯罪嫌疑人赵立新、葛长忠合伙骗取北京盘古氏公司实际控制人、潜逃海外的犯罪嫌疑郭文贵2000万元的“好处费”的事实——2015年,逃亡海外近一年的郭文贵为了达到摆平官司、逃避制裁、回到国内的目的,以捞人为名,不惜重金,企图继续采取惯用的手段俘获官员、围猎权力,没想到栽在冒充中央领导亲戚的假和尚、假总参大校手中,被骗2000万元。

冒充“中央领导亲戚”吹嘘能办大事

2015年5月,赵立新接到好友的电话,称其朋友民航总局空管局原管制员宋军的某一个客户想把他被抓的女秘书捞出来。他事后得知,这个客户叫郭文贵,系北京盘古氏投资有限公司、北京政泉控股有限公司实际控制人,因涉嫌多宗犯罪于2014年8月逃亡海外。

50岁的赵立新,是黑龙江双城县人,案发前一直居住深圳。一直以来,赵立新将自己塑造具备三大身份的背景深厚的高人:中央领导亲戚、军队首长、得道大师。

“为了满足虚荣心和捞取利益,领导、首长、大师、老总,叫我什么都答应。”赵立新说。

郭文贵为捞人开出了优厚回报。赵立新说,对方承诺事成之后给办事人2000万元好处费。面对如此“诱惑”,赵立新想到了他的神秘弟子葛长忠。“我只知道他是总参大校,有相关证件,他还给我看过一些文件,上面写着多个国字号开头单位领导。”

葛长忠另一身份是中直小康投资有限公司副总裁,他自称因物联网+项目急需投资,于是和赵立新一拍即合,决定行骗。实际上,据公安机关调查,中直小康是一个没有实质经营活动的空壳公司,是他们用于诈骗的平台,公司的董事长张某目前也被公安机关依法审查。

2016年5月,宋军带着郭文贵提供的材料,在深圳和赵立新、葛长忠见了面,这次会面更坚定了他对赵的起初认知。“他高高大大,穿着一件像军装的衣服,从他的言谈举止,我信了他的身份。”

此后,经宋军搭线,郭文贵与赵立新、葛长忠初步商定:把人捞出来后,就把这2000万元好处费给他们。

为摆脱困境 拉拢关系“饥不择食”

“实际上,郭文贵说捞人就是个幌子,他逃到海外后想回国,让我找人帮他接触高层人物,探探回国口气。”宋军说。

2016年5月18日,郭文贵的杨姓女秘书在被监视居住期满后,公安机关依法对其取保候审。

郭文贵最初以为这是葛长忠和赵立新通过大领导关系运作的结果,对其热情大增。据葛长忠与郭文贵的WhatsApp聊天记录显示,郭对葛说:“葛兄,对你这个龙哥(葛的生肖属龙)我信心十足。赵主任(赵立新)宋老弟(宋军)未来都是咱们这个平台上的人。”

“这件事情之后,郭文贵很高兴,让我尽快去英国和他见面。”葛长忠说,当日他就联系郭文贵的屈姓女助理,随后办理2000万元的转账手续。

相关银行账单流水显示,2016年5月,郭文贵先是给中直小康转账600万元。因葛长忠无外汇账户,随后郭又向葛长忠指定的香港万禧集团公司账户转账1400万元。

为了笼络葛长忠,郭文贵还邀请葛长忠到其香港的办公地点,召开视频会议。“他说很想见我,把我的项目向他的股东介绍,他们都会在视频会议上来听你的介绍。”葛长忠说,但在现场他只看到了郭文贵一个人的画面。

发现被骗 气急败坏

公安机关介绍,为了尽快利用赵立新、葛长忠吹嘘的所谓高层关系,摆平自己的

官司,郭文贵安排葛长忠前往英国,与他协商所谓的后续合作一事。其实他的真正目的是想亲自检验葛、赵背后的“大人物”究竟是什么级别。

2016年6月,葛长忠飞到伦敦,与郭文贵见了面,商谈合作事项,但郭关心的是赵立新的背景。

“他一直询问赵立新的情况,比如赵认识哪些中央高层领导,与中央领导人是何关系,是如何认识的。”葛长忠说,他表示不太熟悉赵的背景后,郭就不高兴了,再给他看合作意向书,郭就恼了,接着就翻了脸。

葛长忠认为,谈崩的原因是郭文贵认为他们这些层级的人帮不上忙。郭实际上是想让他们帮助接触高层,助其回国。

发现受骗后,郭文贵非常愤怒、气急败坏。在WhatsApp上,郭对宋军说:“我可以肯定地告诉你,赵立新说他认识高层领导,百分之百是在说谎。他们是一大帮骗子。我出了洋相,丢死人了,我长这么大就没见过这样的骗子。”

郭文贵的懊恼,自有缘由。相对于赵、葛二人,他也是诈骗老手。从案发开始,一直到现在逃亡海外,郭文贵涉嫌骗税、骗贷等多宗诈骗犯罪,如今反被他看不上眼的赵、葛二人所骗,如何不令他气急败坏。

运用“超微粉碎——改性”一体化生产工艺摆脱“黑”时代

浙江丰利 炭黑粉碎生产线 持续热销

日前,上海某贸易公司向浙江丰利叶向红总经理打来报喜电话,称赞炭黑粉碎生产线已在泰国的生产企业安装成功,投入使用,所产炭黑各个指标均达到要求,客商十分满意。另外一家外商闻讯后也要下单订购同款设备。原来这家上海贸易公司是专门遴选国内优秀超微粉碎设备销往国外的合作伙伴,是丰利的老主顾,已向丰利多次采购数台粉碎设备销往日本,由于设备运行稳定,日本使用单位反馈良好,口碑甚佳,所以在2016年初,专程前来丰利再次下单订购往泰国。

这款设备为何如此获得外商的青睐?目前我国90%以上的炭黑是用油炉法工艺生产,该工艺因粉尘污染等问题,使炭黑生产行业一直难以摆脱“黑”时代。针对这一状况,国家高新技术企业浙江丰利粉碎设备有限公司自主研发成功新款粉碎设备,用机械研磨的物理方法,对炭黑进行粉碎,由集料器、脉冲和风机等配套装置对粉碎后的物料进行收集,然后用机械冲击的方法对物料进行表面包覆改性,提高其分散性,得到满足使用要求的改性炭黑。整套设备运用“超微粉碎——改性”一体化生产工艺,解决了炭黑生产的粉尘污染问题,使整个产品在生产过程中清洁环保。整套流程采用自动控制,简化了生产流程,提高了生产效率,从而降低生产成本。目前,该生产线已被国内炭黑主要生产型企业采用,热销往日本、泰国等东南亚市场。

咨询热线:0575-83105888、83100888、83185888、83183618
网址:www.zjfnli.net
地址:(312400) 浙江省嵊州市剡湖街道罗东路18号
邮箱:fengli@zjfnli.cn
中文搜索:浙江丰利