



■ 本报记者 王剑兰 王道海

2017年5月27日上午,石蟆爱心教育基金会启动仪式在重庆江津区石蟆镇隆重举行。基金会由成都江津商会会长、民建四川省委直属工委十支部副主委、四川安和水利水电工程有限公司董事长周跃飞,会同中共石蟆镇党委、政府共同发起倡议成立。

据悉,周跃飞首期出资100万之举得到商会会员的高度赞扬,部分会员纷纷响应。其中常务副会长龚明伟捐资10万、潘品金6万,副会长张兴华5万、刘均2万、吴应平1万以及商会会员胡德元、胡军、赵三虎各1万,合计127万支持爱心教育基金会启动。石蟆籍部分人大代表、政协委员也在启动大会现场捐资100余万,启动资金达到230余万元。

江津区石蟆镇地处渝、川、黔三省市结合部,幅员面积208平方公里,总人口10.3万人,辖区在校中小学生1.2万余人,其中留守儿童占80%。由于该镇以农业经济为主,大部分留守儿童因为种种原因,求学之路充满艰辛。

爱心教育基金会将在社会的监督和镇政府的监督下,做到专账、专户、专用、公开、公平、公正地帮助真正需要帮扶的弱势群体,助推石蟆的教育事业发展,培养一批有用的栋梁之材,是利国利民、功在当代、利在千秋的壮举,也是成都江津商会在周跃飞会长带领下,反哺家乡、回报桑梓,积极履行社会责任的真实体现。江津区委、区府、人大、政协及商会、商会党委、民建支部主要领导全程参与了此项活动。

“正是因为爱心人士的爱和鼓舞,让我们看到了继续求学的希望。在捐赠现场,就读于石蟆小学的首批受助贫困孩子龙研告诉记者,“我的爸爸妈妈因病丧失了劳动能力,无法供养我继续上学。没想到正当我为上学焦虑的时候,这么多好心人的帮助,让我增加了继续读书的信心。以后,我将更加刻苦学习,用实际行动回报叔叔阿姨们的关爱。”

据悉,为规范基金的管理和使用,该镇还成立了专门的基金理事会,定期落实基金奖励和帮助贫困儿童。

有关人士评论认为,成都江津商会积极支持地方教育的行为十分难能可贵,值得大力向企业界推广。



反哺家乡回报桑梓 石蟆爱心教育基金会成立 成都江津商会倾力资助地方教育



五月的黔北大地,茅台技开人挺拔起动人姿态,脚下延伸出无边翠绿 茅台技开召开 2017 厂商沟通协调会



■ 黄晓平 本报记者 樊瑛 张建忠

5月24日上午,这是夏日里的一个普通日子,贵州茅台集团技术开发公司在国酒茅台(遵义)迎宾馆成功举办2017厂商沟通协调会,会议及时了解和收集经销商的经营状况,传达公司的营销政策和相关要求,切实解决经销商存在的问题和困难。此次会议犹如五月风,挺拔起岁月最动人的姿态,在技开公司脚下延伸出了无边的翠绿,极大地提升了技术开发公司的服务水平,增进了厂商之间的感情,达到了厂商共建共赢,为实现技术开发公司“十三五”的快速发展奠定了坚实基础。

创新引领, 厂商沟通实现共建共赢

这次会议,四川贵酱酒业有限公司总经理陈春,杭州广基贸易有限公司董事长王国文,南京友航商贸有限公司董事长臧文章,四川鑫玖汇贸易有限公司董事长焦希,义乌影响力酒业有限公司董事长王英海,四川酿荟酒类销售有限公司董事长李红兵,北京嘉德明喧商贸有限公司总经理刘彦东,成都全家幸福酒业有限公司总经理周冰,贵州省仁怀华福名酒业销售有限公司董事长李红兵,拉萨净土酒业有限公司总经理涂勇,拉萨净土酒业有限公司总经理陈长奖,茅台集团总经理助理、技术开发公司董事长、总经理杨凤祥,公司党委书记王俊、副总经理陈华明、纪委书记杨盛勇、工会主席陈林等领导 & 媒体代表出席会议,公司相关部门工作人员参加会议。

上午,会议首先进行了分组讨论,各经销商就目前的营销状况及存在的问题和困难分

别进行了发言,同时对公司的相关工作提出了新的要求。

下午,公司党委书记王俊主持了正式会议,会上,陈华明副总经理对分组讨论梳理出的一些共性问题进行了通报;茅台醇营销公司总经理张志伟介绍了营销公司2017年工作进展情况、未来工作打算和2017年促销政策;工会主席陈林宣读了茅台集团品牌管理相关规定,并就近期新产品审批情况做了相关沟通说明;经销商代表针对公司的营销政策和相关工作进行了发言。

千帆竞发, 茅台技开抓住重要发展机遇

会议最后,杨凤祥董事长发表重要讲话指出,未来五年,技术开发公司将坚持经营多元化、产业一体化、发展集团化的发展方向,发挥双系核心技术做强品牌,改造提升包装产能做大规模,围绕上下游产业做好文章,审慎选择投资项目用好资金,形成“酒业板块、包装集群配套生产板块、酒业上下游一体化板块、投资业务板块”四大业务板块协同发展的独特优势和运作模式。杨凤祥强调,2017年,公司白酒板块要实现营业收入11亿元。到2020年,力争实现营业收入50亿元。为达成这一目标,技开公司必须秉承与合作伙伴休戚与共、抱团发展的思想,携手合作,共享发展成果。我们要有大的“格局”,深刻认识当前国内外经济形势和白酒未来发展态势,在行业深度调整后的回暖期把握住新一轮发展的机遇。

杨凤祥指出,今年公司将从营销服务和资金支持等多方面扶持重点品牌,对于销量突出

的客户,公司一定竭尽全力满足你们的要求,并给尽可能多的支持。厂商要形成合力,我提几点意见。

一是加强品牌建设。按照“213+”品牌战略,优化市场资源配置,整合品牌资源,加强“瘦身运动”,提高用户体验,集中优势力量,打造超级单品。公司将与经销商共同对销售区域、价位重叠的产品进行有效的资源整合,调整产品结构,提高产品竞争力。我们还要围绕个性化品牌做好文章,更好地满足不同客户的需求。

二是加强渠道建设。我们要与经销商朋友建立更加紧密的合作关系,进一步细分市场,加强市场调研,夯实市场基础,加大市场管理力度,积极拓展销售网络,共同走品牌路线。还要把有一定实力、有诚信力、有影响力、有驾驭当地市场能力、有创新能力的经销商吸收到我们的营销网络中来。

杨凤祥强调,5月不是中途的驿站,而是一个无比务实、认真、严谨的开始,我们必须继续坚持以顾客和市场为中心,贯彻发展要有新思路、终端要有新突破、市场监控要有新举措、营销要有新方法的指导思想。更加注重上下级经销商的协调发展,重点市场与普通市场的协调发展,终端与批发的协调发展,价格与销量的协调发展,投入与产出的协调发展,厂商汇聚合力,确保各品牌销售任务的圆满完成。

站在新的起点上,杨凤祥指出,“潮平海阔、千帆竞发”,技开公司将进一步抓住实施品牌战略,优化产品结构,做强存量、扩大增量的重要机遇,把企业发展成为集“工业旅游、农业观光”为一体的现代化、自动化、升级版的花园式工厂示范基地。

大屯公司自主研发井下抛矸机 获四项专利

■ 李震奇 宗慧芹

在大屯公司龙东煤矿东一轨道处,只见一位矿工正在通过远程按钮操作前方的机器,这台看似笨拙的机器向前伸展大约八九米长的“手臂”,轻巧灵活地舞动着,不急不缓地把皮带输送过来的矸石抛填在巷道里。

“这台机器是我们自主设计的抛矸机,用它来填充巷道,省力又省时。别看它其貌不扬,获四项专利呢。”大屯公司龙东煤矿矿长宋忠应指着不远处的抛矸机介绍道。

研究工艺 破解生产难题

2016年底,大屯公司龙东煤矿东二采区准备期间,岩石巷道掘进量5000米,排矸量非常大,不仅增加了矿井辅助运输和提升压力,而且严重制约掘进速度。“要想提高掘进速度,必须解决矸石排放问题。”大屯公司领导多次深入到井下现场后,发现相邻的东一采区有大量的废弃巷道,现场具备矸石充填条件,提出了矸石就近填充废弃老巷设想。

根据领导要求,龙东煤矿矿工程技术人员就琢磨了,将掘进过程中的矸石运到废弃巷道还好操作,但如何将运过来的矸石填充到废旧巷道内?如果人工充填,劳动强度大,只有采取机械化填充,如何实现呢?大家聚在一起,你一言我一语,渐渐有了思路,就是通过旋转的皮带将矸石抛填到废弃巷道中。

“虽然有了思路,但实施起来可没少碰壁。”龙东煤矿机电副矿长宋传法说。抛矸机的尺寸怎么确定?抛矸角度怎么调整?在倾斜的皮带上矸石怎么不打滑?一系列问题摆在了眼前。经过几个月的不懈努力,一台崭新的抛矸机终于被打造了出来。它由电器系统、控制系统、行走机构、液压系统以及改进型伸缩皮带机、转载皮带机、抛矸皮带机等皮带系统组成,其中伸缩皮带架总长22m,可伸缩量为18m,操作灵活方便。

“通过控制系统不但可以实现抛矸机的前进、后退、向左、向右转动,而且还能控制皮带机的整体升降、左右转动等多项功能,只要司机一个人就可以实现对整套机器的操作控制……”龙东煤矿机厂副厂长杜增平兴奋地在现场演示。

改进设备 提升充填效率

经过一段时间的运行之后,龙东煤矿皮带管理科主任工程师张兵发现抛矸机经常出现突围空转、皮带跑偏,以及抛矸机抬升

角度、抛矸机速度与抛出距离等存在不少问题,制约着抛矸的效率和填充质量。如何解决?龙东煤矿的工程技术人员开起了“诸葛亮会”。他们每人或几人认领一个问题,白天深入现场找论证做试验,晚上查资料画图纸,从矿领导到普通技术员,大家脑子里天天盘旋的都是如何破解抛矸机技术难题。有不少人不到一周拿出了十几个改进方案,到现场一个一个地试,一点一点地改。

延长抛矸机的整体机身,有效增加抛矸机的抛矸势能,使抛矸距离达到5—8米、抛矸高度达到4.5米左右;加大抛矸机底座转盘,增强了抛矸机的稳定性,降低了噪音,提高了操作安全性能;抛矸机底座转动由单边油缸调节改为两边油缸调节,提高了抛矸机的转动灵活性和抛矸角度,满足了矸石在巷道的全方位抛射;将运矸系统改为简易卸载点与抛矸机直接连接,省去了安装移动大架、移动伸缩皮带等工作程序。“通过对各种参数及性能的改进和优化,抛矸机运行更高效,充填率由85%提升至95%以上。”大屯公司生产技术管理部对此做出肯定。

推广技术 倡导绿色开采

随着抛矸机成套技术设备在龙东煤矿老巷东一轨道下山成功试运之后,又先后在龙东煤矿东大巷延长巷、东一轨道和东一皮带下山等巷道进行了充填,提高掘进效率20%以上,累计创效约1500余万元。今年初,大屯公司又对抛矸机成套技术设备升级了技术储备数据,实现了井下多条巷道的矸石填充。煤层挖空了,但矸石撑住了煤巷空间,地面不再塌陷。抛矸机的应用丰富了井下矸石充填的实践经验,填补了大屯公司一项空白,减少了矿井辅助运输压力和地面处理环节,最大限度地提高了巷道充填率和调车盘运行效率,为“三下置换开采”即绿色充填开采,提供了借鉴经验。目前,抛矸机成套技术设备已在全矿推广,创造了可观的经济效益,有效促进了生态矿山的建设。

近一年多的应用实践,抛矸机成套技术设备的工艺和技术趋于成熟、不断固化,各种参数及各项性能均达到相关技术要求,符合井下使用标准,正式命名为PGL—2型,并获得了抛矸皮带机、伸缩皮带机、上下高度可调皮带机、矸石充填成套装置四项实用新型专利,并荣获“中国煤炭工业协会优秀成果”、徐州市“十大科技创新成果”等多项荣誉。