



● 商家参观大华国际海宁皮革精品馆现场



● 商家合影



● 大华国际海宁皮革精品馆签约会现场



● 大华国际董事长王利民(右四)与简阳农商银行副行长陈娟(右三)在一起交流

编者按

近日,“大华国际海宁皮革精品馆招商签约现场会”在大华国际盛大举行,这是大华国际历史上首次组团招商。现场签约品类包括箱包、皮具、皮衣、拼貂、整貂、羊毛衫等。此次签约现场会商家达 100 余家,这次招商签约会旨在与海宁皮革工厂店的老板们一起共同为四川、成都人打造一个规模化、专业化、标准化、线上线下,高端的大华国际海宁皮革精品馆,海宁皮革精品馆的入驻,为大华国际注入了新鲜血液,这是大华国际发展中的又一里程碑。

青山一道同风雨 大华海宁是一家

“大华国际海宁皮革精品馆招商签约现场会”在大华国际盛大举行

■ 本报记者 樊瑛 张建忠

草长莺飞,春光明媚。4月26日,大华国际迎来历史上首次组团招商盛事,“大华国际海宁皮革精品馆招商签约会”在大华国际盛大举行。参加此次会议的领导和嘉宾有简阳农商银行副行长陈娟女士、大华国际董事长王利民先生、副总经理陈利、费治东、段逸丹、海宁皮革工厂店代表洪娟梅女士,以及来自上海、温州、四川的商家老板、新闻媒体代表共 140 余人。

大华国际董事长王利民、副总经理费治东、招商总监黄浩分别对大华国际投资规模:业态布局、区位、商业优势和招商政策宣传推广、营运管理、配套服务做了详尽介绍,赢得了在场商家的极大赞赏。此次签约现场会商家达 100 余家,签约品类包括箱包、皮具、皮衣、拼貂、整貂、羊毛衫等。此次招商签约会旨在与海宁皮革工厂店的老板们一起共同为四川、成都人打造一个规模化、专业化、标准化、线上线下的放心大华国际海宁皮革精品馆。

打造放心大华海宁皮革精品馆

上午 09:30,大华国际董事长王利民在现场讲话充满激情地说,“今天,我们相聚在这美丽的成都简阳,隆重举行‘大华国际海宁皮革精品馆招商签约现场会’,与众多的知名企业家朋友们欢聚一堂,洽谈合作,共谋发展。首先,我代表大华国际对光临今天现场会的朋友们,表示最热烈的欢迎和最衷心的感谢!同时,向海宁人有敢为人先的创造吃苦精神和致敬!学习你们把海宁无皮革资源的小县,建成了中国海宁皮革,世界海宁皮革品牌。为满足全世界人民生活需求,贡献创造了数以万计的产品。”

王利民强调,大华国际是占地 850 亩,投资 20 亿元,建设 100 万 m²的“放心农林产品、轻工产品展示交易、冷藏保鲜、检验检测、电子商务、物流配送、羊肉美食茶文化”于一体的现代化、综合性、农商物流交易、美食、旅游的大商场。它将达到年销售



● 大华国际董事长王利民在签约现场会发表激情洋溢的讲话



● 招商总监黄浩介绍招商政策



● 大华国际管理公司副总经理费治东在签约会上发言



● 简阳农商银行副行长陈娟在签约会上发言

万以上的贷款办结时限为 3 天;四是遵循相关法规和金融政策的前提下,根据入驻商户实际需要,“量身定做”金融产品及服务措施;五是设立咨询投诉电话,对入驻商户反映的各种金融服务质量问题,在 1 个工作日内做出实质性回复。

记者获悉,简阳农商银行已经入驻。目前,大华国际 B 栋 2 号楼三层作为海宁皮革精品馆,总面积约 10308 平方米,可容纳 100 余户商家,上万个皮革产品。

大华国际发展中的又一里程碑

业内专家认为,海宁皮革精品馆的入驻,为大华国际注入了新鲜血液,是大华国际发展中的又一里程碑。

在海宁,平均 1.3 秒诞生一件皮衣,平均 3 秒生产一只皮夹,平均 48 秒落成一组牛皮革沙发套,缔造了一个“中国皮都”的神话。

海宁皮革城是业内第一品牌,这艘“中国皮革航母”正式落户大华国际,得到众多消费者的期待。

在签约会现场,海宁皮革工厂店代表洪娟梅女士告诉记者:

“今天我们齐聚简阳大华国际,共同参加‘大华国际海宁皮革精品馆招商签约现场会’。我是土生土长的海宁人,近些年,由于四川的经营环境和消费能力的提升,我一直希望能在四川有一家自己的店面。半年前,受到大华国际王董事长的盛情邀请,我来到了简阳大华国际,看到了成都和简阳及周边市场消费者对于皮革产品的喜爱,也认真听取了王董事长及大华国际招商团队对于大华国际的长远规划。经过几个月的市场走访和调研,我坚信,大华国际海宁皮革精品馆一定可以经营得很好,我也希望大家来简阳来大华国际一起投资,来大华国际海宁皮革精品馆经营赚钱,并把大华国际皮革精品馆打造成简阳乃至成都最有影响力的皮革馆”。

我们深信:海宁皮革精品馆入驻大华国际,将得到更多消费者的青睐。

量 300 万吨、年交易额 100 亿元,是四川省的重点建设项目,是国家发改委、商务部农业部,为全国的生产基地、加工企业。设立的产品品牌推广窗口,电商平台基地。为广大消费者搭建的放心产品购物天堂。

王利民指出,大华国际茶城布局有茶山花海公园、茶道、茶艺、茶叶、茶具展示商场。开设了种茶、制茶、藏茶、装茶、卖茶、煮茶、禅茶文化的培训学校,为广大厂商培训生产技术人才和营销人才推广。

王利民表示,“大华国际,是一块大发展的沃土,是一个企业、商家品牌价值提升的平台,更是实现规模扩张、成长倍增的跳板,各位老板朋友们:入驻大华国际不仅占领了简阳市场,还占领了四川市场、重庆市场。目前,我们 4 万多 m² 农产品、水果、蔬菜、茶文化城电子商务、羊肉美食已经营

业。还与四川、贵州、云南 1000 多家商家、企业签订了入驻协议。各位企业家老板朋友们:‘青山一道同风雨,大华海宁是一家’,我们大华国际的目标就是与在座各位老板一起(道)发展,发财。共同为四川人打造一个标准化、信息化,高端的放心大华海宁皮革精品馆。”

品牌实力和专业性有保障

费治东首先代表大华运营管理部门欢迎海宁皮革老板来到大华国际,并着重对大华国际区位、商业优势和宣传推广服务等工作情况进行了介绍。费治东表示,大华国际是引进农产品、工业品厂家直供,取消中间环节的购物平台,是有亮点和特色的,

会深深的吸引成都、重庆数千万人来购物的。同时开通成都城区及简阳周边的购物直通车,点对点的精准引导有效客户群。更重要的是布局有天天品鉴、体验展示展销会,与旅游协会、旅游公司达成战略合作,每天数十辆旅游大巴车输送游客到大华一日游利用大华现有电商平台、配送公司、形成线上线下的多渠道销售,减少中间环节,节约了交易及流通成本。

简阳农商银行副行长陈娟在签约会上介绍了该行业务具体情况,同时,陈娟提出五项服务承诺:一是竭诚为大华国际农产品物流交易中心入驻商户提供安全、便捷、高效的金融服务;二是承诺办理贷款不向客户收取登记费、评估费(简阳区域内资产)、公证费等费用;三是实施限时办结制度,对于 100 万元(含)以下的贷款,办结时限为 2 天;对于 100



● 商家参观大华国际发展规划