

在消费互联网时代的大潮中，王海波和他的网库集团正在努力构建一个新的产业互联网络局——产业互联网时代，实现实体企业，尤其是中小微实体企业在互联网环境下的创新发展。

搭建特色产业平台 网库单品通构建产业互联网新格局

近两年，“互联网+”概念深入人心，各行各业借着转型升级、创新发展的流行大趋势，似乎都能与互联网跨界互动，但互联网究竟要“+”什么，却值得深思。在网库集团董事长王海波看来，互联网“+”的一定是实体经济，电子商务最终要回归于实体经济，非单纯的零售贸易。

在消费互联网时代的大潮中，王海波和他的网库集团正在努力构建一个新的产业互联网络局——产业互联网时代，实现实体企业，尤其是中小微实体企业在互联网环境下的创新发展。

钟情实体产业 打造单品经济

经过十多年的发展积累，网库已和众多实体企业有过密切接触，并长期思考将电子商务与实体企业相结合。对此，王海波表示，关于实体企业在电子商务上的创新，并非传统意义上的开网店或是单纯地在网上卖东西，而是考虑如何在网上销售的同时进行采购业务，并进入产品的供应链。

据王海波介绍，近些年网库集团逐渐摸索出了适合自身发展的单品电商之路，逐步形成了单品通、单品网、单品产业带等核心服务，共同打造了一个电子商务服务生态系统。通过开展“腾计划”“百县千亿”“千品孵化”“百城千品”等系列大型工程，为中小实体企业升级转型提供强大助力。

其中，单品通是网库的核心命脉。网库首次提出以单品聚合为特征的第三代电子商务模式——单品电子商务，把中国电子商务推进到“单品时代”。这种模式专注于细分行业的电子商务应用，帮助在各单品领域内有一定特色和优势的实体企业通过单品电子商务平台获得持续稳定的网上交易，而不只是简单地开展网上零售。

以单品通作为基础和内核，而在展现形式上又有了单品网。王海波介绍说，网库有



网库董事长王海波

几十万家企业会员，比如做棉纱企业的有200多家，网库集团就把这些企业聚集在一个棉纱交易网，称之为单品网。类似这样的单品网有很多，单品网的价值是把大量的单品聚焦形成一个产业链，进而使之形成一个生态圈。

不过，在王海波的规划里，以单品网为基础，希望通过投资或与其他企业合作的方式，形成单品产业带。用王海波的话说，产业互联网作为一种新型的互联网发展模式，已经成为推动产业和地方发展的有效途径。

据了解，作为产业互联网的先行者，网库集团已在全国多地搭建了若干个单品产业带，以及更多的单品交易平台。目前，网库集团从单品入手，布局全国，仅以河南省为例，已在该省搭建了20多个单品产业带，如中国酥梨产业带、艾草产业带等，以及近300个单品交易平台。

与此同时，伴随互联网的价值的不断延

伸与产业互联网的逐步发展，王海波认为，互联网不能一味追求去中间化，所有的参与者都应具备优质、优价、优品、的精神。打造最好的产品，卖出最高的价格，这将是未来互联网消费升级最重要的机会。

“互联网之轻承载不了实业之重”

多年来与网络打交道，使王海波对互联网有着独到的理解和认识。

“互联网不是玩一个游戏或零售，更重要的是三维空间价值的释放。”他说，“互联网不但没有去中心化，反而让这个世界里人人成为中心，那么我们反思企业为什么不能成为中心。销售只是一维空间的事，互联网不是一个工具，而是一个系统。”

实际上，这两年的创业环境已经在倒逼

实体企业再创业和创新，在“互联网+”大潮的冲击下，应该搞清楚互联网要“+”什么，在王海波看来“+”的一定是实体经济，电子商务最终要回归到实体经济。

“互联网之轻承载不了实业之重，那么实体产业到底该怎么玩互联网。”王海波这句话显得意味深长。于是，就有了近些年网库在实体产业领域的布局，联合中小微企业和地方政府，开发特色单品集群。“地方要发展特色产业必须借助产业互联网，把原有产业的外延放大，这是互联网真正的使命和价值。”王海波补充说道。

据悉，目前网库服务平台积累中小企业用户数据1100多万，旗下B2B平台注册中小企业会员近200万家，为全国超过30万家中小企业提供基础B2B电子商务应用服务，并参与其中2400多家具有单品优势的实体企业共同构建了单品电子商务交易平台，近三年来累计推动企业间在线供应链交易5600亿元。

作为专业电子商务服务机构，网库集团致力于推进实体企业的电子商务应用，在帮助实体企业建设电子商务平台的同时，并参与到平台的运营和发展，和实体企业共同成长。

谈及未来的发展思路，王海波表示：“一是继续扩大特色产业带的挖掘与合作，中国目前大概有8万个单品，有6000个可以做垂直平台，我们从这6000个里面选出600个左右设立单品产业带落地，来做产业互联网的节点，这是网库未来的一大计划，希望尽快地由现在的200个城市拓展到未来的600个城市。二是明年年底计划尽快从30万家单品通会员提升60万家。让60万家单品通会员都能够利用网库的平台，得到正品的全产业采购的机会，这样也就能够真正推动实体企业的在线交易。”（中新网）

全球化创新生态 高峰论坛将引爆 2017 成都创交会

2017 成都全球创新创业交易会的重要大戏之一——全球化创新生态高峰论坛本次论坛由成都市人民政府主办，将于5月11日在成都举行。龙泉驿区人民政府、成都经济技术开发区管委会、启迪控股股份有限公司联合承办。此次论坛以“启迪世界，开创未来——打造全球化视野下的创新生态圈”为主题，届时，国际业界专家学者、国内政府机构领导、企业大鳄将齐聚一堂，为建设创业生态圈、助力成都建设国家中心城市建言献策。

国际化嘉宾阵容 掀起智慧风暴

据了解，国家副部级领导、四川省成都市有关领导、国内知名高校负责人、知名企业负责人、国际创新创业企业与机构负责人等将参加此次论坛，共同聚焦国际视野下创新生态体系。参会代表包括四川省内创新创业企业及科技服务机构、在蓉清华大学校友等。

多场主旨演讲，带来新锐前瞻的观点。全国政协委员、国务院发展研究中心研究员、原副主任侯云春将作题为“在新一轮技术革命中抢占先机”的演讲；以色列康帕思集团首席执行官CEO摩西·玛卡将围绕以色列创新之路分享创新生态领域宝贵经验。

一场高峰对话，碰撞智慧火花。高峰对话的主题为“创新全球化——成都的机遇与挑战”，嘉宾将分别从政、产、学、研、用等不同角度，深入探讨在创新全球化，包括创新资源配置的全球化、创新活动的全球化和创新服务的全球化趋势下，成都应如何整合全球技术、人才、资本等创新要素，为我所用；同时坚持走有自己特色的自主创新之路，成就更加卓越的成都。对话将由清华控股创新孵化总监庞雅宁主持，嘉宾包括以色列康帕思集团董事长奥楠·达贡，启迪控股常务副总裁、国际科技园及创新区域协会(IASP)中国办公室主任、达沃斯论坛全球未来理事会理事陈鸿波，俄中战略投资基金海外投资业务副总裁席卓夫·谢尔盖，梦路咨询CEO、Slush China创始人唐明等知名企业及创新服务机构的代表。

高质量互动体验 VR 技术会场吸睛

本届论坛的一大看点就是将数字科技、虚拟现实技术全方位应用于论坛之中。此次论坛上的数字科技、虚拟现实技术由承办单位之一启迪控股旗下子公司——启迪数字天下带来。启迪数字天下是国内虚拟现实(VR)行业的领导者，也是中国国家话剧院和中国文联资源中心独家虚拟现实支持机构。

与会嘉宾将参与虚拟现实体验。启迪数字天下将通过万兽王国、白垩纪之旅、《水果忍者》、《拳击》、《射箭》等游戏，把行业领先的虚拟现实技术带到会场，为与会嘉宾带来沉浸式虚拟现实体验。

签到环节同样运用数字科技。来宾通过微信扫二维码，实现签到，微信头像实时展现在大屏幕，头像汇聚成活动LOGO、3D球体、活动主题等。

现场微信(微博)互动，台上台下零距离交流。组委会利用现场大屏，设置“微信(微博)墙”，让参会嘉宾通过微信(微博)账号与现场嘉宾进行问答互动。

两项经济指数首发 成都双创再填虎翼

论坛还将举行两场发布仪式——由财新智库、BBD数联铭品发布新经济指数，发布人为斯坦福大学经济学博士、财新智库首席经济学家、前花旗银行大中华区首席经济学家沈明高；由国家信息中心大数据创新创业基地发布双创指数，发布人为国家信息中心大数据管理应用中心数据运营部王亚松。

新经济指数以2016年6月至2017年5月的新经济指数为蓝本，介绍新经济指数正式版的调整内容、亮点。这组数据以时间、城市、行业等多维度，全面、精准地反映中国新经济的规模和趋势。

双创指数以2016年6月至2017年3月的双创指数为基础，介绍双创指数最新版的调整内容，解读最新指数和亮点，反映社会创新创业情况。具体包括成都双创指数，含总量变化与各级指标变化，重要时间节点解读；双创指数各一级指标数据的最新变动情况，涉及双创企业、创新成果、创新投入等指标；双创指数最新数据变动，结合数据变动，讨论双创工作开展情况。精准全面大数据，将为成都创新创业标找准坐标、指明航向。

此外，论坛中还将举行启迪之星落户成都经开区签约仪式。启迪控股是一家依托清华大学设立的综合性大型企业，是清华科技园开发建设与管理主力，是我国首家千亿级的科技服务企业。此次强强联手，天府之国创新征程如虎添翼。

龙泉驿区(成都经开区)正在加快建设活力迸发的创新之城。现有“菁蓉·天府卧龙谷”、“同创谷”等孵化园聚集发展，已经建成创新创业载体60万平方米，广泛聚集了高层次人才人才、产业高端人才和顶尖创新团队，各类人才共计2万余人始终坚持产城融合发展思路，加快建设“四有”新型城市。以激发城市创新能力。（中新网）

建筑安全与设备管理研究联谊会成立 创互联网 + 安全管理新模式

近日，建筑安全与设备管理研究联谊会启动仪式在昆明举行，全国百余名建筑业专家、代表共聚昆明，探讨如何进一步推进中国建筑安全及设备管理工作。

随着中国工业化、城镇化的持续推进，建筑工业化已经来临。但与此同时各类事故隐患和安全风险交织叠加，建筑业作为生产安全事故的高发领域，存在着安全生产基础薄弱、监管体制机制和法律制度不完善等突出问题，须加以研究和防范。

为此，全国部分省市的协会和企业共同筹划和成立了建筑安全与设备管理研究联谊会，在“企业为主、各方参与、政府支持”的原则下，通过研究和与交流等活动的开展，引领先进管理理念，指导和协调各地会员单位实施开展建筑安全与设备管理工作。

该联谊会首位轮值主席、云南省建筑机械设管理协会会长李红表示，当下，改革的浪潮正深刻改变着各个行业，包括建筑行业，正从权利、利益转变为责任。联谊会就是要以建筑行业安全生产和设备管理为研究方向，发挥全行业、全社会的力量来探讨，突破困难和瓶颈。“这个研究平台需要各位的共同发声。”李红说，联谊会的最终目标是建立全国范围内具有社会组织法人资格的联合会，这一目标需要大家的共同努力。

据悉，联谊会提出了“互联网+安全管理”的新理念，并搭建了“互联网+安全能力确认”的平台，即通过建筑业人才实训与能力确认互联网平台实施开展建筑人才培养工作的研究、开发与应用，或借助于建筑业人才实训与能认互联网平台获取或发布有关信息，以实现共商、共建、共享的建筑业人才实训与能力确认工作的合作互动平台。

“‘互联网+’是当今社会热门的话题也是全新的管理理念。”江苏省土木建筑学会建筑机械专业委员会副主任李钢强认为，安全生产管理与互联网结合、联谊会工作与互联网结合必将发挥更大的功效和作用。

雄宇重工集团股份有限公司的汪文涛表示，该集团十余年来致力于推动和打造安全的吊篮操作模式，但面对纷繁复杂的建筑机械行业，一己之力很难改变局面，急需一个新的平台和模式来为吊篮安全管理保驾护航。

“面对五花八门的培训教材和模式，是否真的有效和可靠，就必须在登篮作业前由一个统一的行业平台来确认。”汪文涛表示，“安全能力确认”体系就能很好的解决了当前困境。

(李晓琳)

福建自贸试验区两周岁： 金融开放创新先行先试 闽台合作提速

“很多对台政策一一落地，使我们的企业竞争力不断提升。”入驻福建平潭自贸片区一年多，台商陈孟邦信心满满。

2016年3月，陈孟邦在平潭自贸片区内的台湾创业园投资创办一家创新性半导体技术公司——宗仁科技(平潭)有限公司。4个月后，他通过台湾创业园的协调、担保，以知识产权、股份作为质押，向中国银行平潭支行申请100万元(人民币，下同)的贷款。

出乎陈孟邦意料的是，通过福建自贸试验区设立的两岸征信查询系统，银行可以查询到他的信用报告，贷款很快就顺利地批下来了。“金融创新的支持对企业的帮助是很大的，贷得到款，我们就可以放心地接一些需要垫付资金的大额订单，更好地服务客户。”

两岸征信查询系统是福建自贸试验区在大陆首创的金融开放创新举措之一，为跨境征信查询提供了新样本。截至2016年底，该系统已查询台企台胞的信用报告69笔，推动发放贷款4173万元。

福建自贸试验区金融开放创新先行先试，已显现出“虹吸效应”，吸引金融机构加快聚集。据福建省商务厅披露，福建自贸试验区去年4月挂牌以来已设立金融机构160家，比挂牌前增长33.3%，而各类准金融机构达6400多家。

2016年9月开始运作的厦门国际金融资产交易中心，是厦门自贸片区金融创新的一个案例，已发展机构会员214家，挂牌金融资产项目9个，交易额38.65亿元。通过设在福州自贸片区的福建省企业技术改造投资基金，福建省三明纺织股份有限公司获得1亿元技术改造资金的支持，顺利进行技术升级，实现提产增效。

截至目前，福建自贸试验区已引入技术



福建自贸试验区 王东明 摄

改造基金、文化产业基金、ppp引导基金、整车进口贸易产业基金等20多支基金，总基金规模达1000多亿元，着力服务实体经济发展。

福建自贸试验区也推动跨境金融创新，拓展跨境人民币业务，简化经常项下跨境人民币业务流程，截至今年3月底共办理人民币跨境结算1200多亿元；开展跨国公司本外币资金集中运营管理试点，累计开展跨境人民币资金池业务15.4亿元；有序推进外汇管理体制改，实施外汇资本意愿结汇和外债资金意愿结汇，打通了区内与境外双向融资通道。

融资租赁在福建自贸试验区快速发展。福州自贸片区内成立了福建自贸试验区的首家医疗器械租赁企业，开展医疗器械融资业务及两岸医疗产业合作，已成为福建省内医疗企业融资近6亿元。厦门自贸片区累计办理40架飞机的融资租赁业务，并在飞机发动机、轮胎等租赁业务上实现“零的突破”。

闽台金融合作，更是在以对台为最大特

色的福建自贸试验区不断取得突破。

目前，中国银行、兴业银行等10余家银行分别在福建自贸试验区设立总行级两岸人民币清算中心、离岸银行业务分中心、两岸金融服务中心或资产托管中心，形成了独具特色的对台金融服务中心群。台湾地区在福建设立分支机构或参股设立的金融机构已有19家，居大陆前列。

注册在平潭自贸片区的海峡股权交易中心，探索引入台湾上柜、兴柜模式，为台资企业提供财务顾问、投融资、收购兼并、资金运作等服务，形成特色“台资板块”，推动两岸资本市场实现破冰。该中心现已挂牌台企37家，为台企融资21亿元。

相关人士表示，未来福建自贸试验区将继续加快闽台金融合作，推动台湾地区金融行业组织建立合作机制，用好两岸征信查询系统，扩大跨境人民币贷款；聚焦金融开放创新，提出新的改革试验任务，提升自贸试验区在深化改革中的引领功能。（闫旭）

雷军给武汉领导干部作报告 分享探索创新经验

“7年之前，10来个人，一起喝了碗小米粥，在北京一间小办公室创办小米；用时三年，公司销售规模就达到了100亿美元，行业估值达到450亿美元；截至2016年年底，小米公司旗下生态链企业已达77家，其中有5家独角兽企业。”

3日，武汉市委中心组(扩大)召开专题报告会，小米科技董事长兼CEO、金山软件董事长雷军，应邀分享了小米“群众路线”、“为民服务”等创新思维、创新产品、创新模式。

雷军说，作为一名湖北人和武汉大学的毕业生，他对武汉的感情特别深，二十七年前他创办的第一家公司就在东湖开发区。

当天，雷军首先向武汉市领导干部分享了他的创业历程。他认为，创办企业人才是关键。创业之初，为了搭建一个优异的创业

团队，他花费了大量的时间和精力，别人“三顾茅庐”，他甚至是“三十次顾茅庐”，用诚意网络了世界上一批非常优秀的工程师。

技术是核心。他以代表当今手机趋势的小米MIX产品和自研芯片为例，介绍了小米在技术领域的不断追求进步和巨大研发投入，并指出近年来中国企业在核心技术上的投入越来越猛，再用五到十年，中国可能在很多核心技术上都会逐步的世界领先。

其次，他重点介绍了企业模式的创新，认为商业模式的创新对中国企业来说非常重要。当前，“互联网+”最核心内容就是极致的用户体验和高效率的运作，这也是小米成功的重要因素，并以小米为案例进行了解析。

中共湖北省委副书记、武汉市委书记陈一新认为，雷军的成功不是偶然的，这既是

他二十多年如一日，撸起袖子玩命干、不懈奋斗的结果，也是他勇于探索创新，摸索建立起一整套企业的先进经营战略的结果。

陈一新表示，雷军先生和小米科技的成功经验启示我们，要适应新形势，引领新业态，只有紧跟全球新一轮科技革命和产业革命的步伐，打好供给侧结构性改革的攻坚战，奋力拼搏，聚力创新才能有所作为。

为此，他要求武汉市各级各部门进一步强化对创新驱动发展战略的重要性认识，不断推进体制、机制创新，大力引进更多领军型的企业家，努力营造全社会尊重创新创业，参与创新创业，服务创新创业的良好氛围。开创招商引资、招才引智的新局面，为建设现代化、国际化、生态化武汉提供强有力的动力。（徐金波）