企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

王耀:



权威性•指导性•专业性•唯一性•信息性•服务性

今日12版

2017年4月22日 星期六 农历丁酉年 三月二十六 第087期 总第8838期 营运专线:13980606808 企业家日报社出版 值班副总编辑:肖方林 主编:王聪 责编:袁红兵 版式:黄健

2017年白酒行业

国内统一刊号:CN51—0098 邮发代号:61—145、61—85 全年定价:250元 零售价:5.00元

酒 道・酒 界 要 闻



Ⅰ 人物名片 Ⅰ

王耀,1965年12月出 生,江南大学工程硕士、南京大 学工商管理硕士,高级工程师, 中国白酒工艺大师。2012年 起,担任江苏洋河酒厂股份有 限公司副总裁;2015年起,担 任江苏洋河酒厂股份有限公司 董事长。

2017亚洲博鳌论坛期间, 江苏洋河酒 厂股份有限公司董事长王耀, 在接受腾讯 财经专访时谈及洋河股份近期的市场表现 和海外市场的拓展等话题。

根据洋河股份近日公布的财报,洋河 股份 2016 年销量 171.93 亿元,增长达 7.1%; 其中归属上市公司股东的利润为

将持续增长

58.13 亿元,增长达 8.34%。在王耀看来,这 一结果为"可持续的"和"平稳增长的"

王耀称,下一步,洋河股份将根据市场 情况和行业状态,将洋河和双沟两个名酒 品牌, 跟整个行业对于名酒的价格定位和 价值定位相匹配。"这不但维护了白酒行业 的利益,也维护了消费者的利益。

提到海外市场的构建和发展,"自从正 式布局全球市场, 我们现在已经热销了37 个国家和地区。我们做酒,不仅是白酒,其 他方面,我们也在研究目前年轻人消费的 方向。"王耀表示,洋河股份计划在国外并 购一些酒企。"我们在 2017 年会有一个比 较坚实的步伐。"他补充道

王耀对 2017 年的白酒行业充满信心。

"整个白酒行业都表现出一种非常好的氛 围。 (李思谊 李伟)



2017年线上酒业发展 速度减缓

■ 吴铭

2017年以来,国内酒产业竞争加剧,线 上渠道的争夺进入白热化,《2017年线上酒 业消费报告》中,以2017年京东平台酒业电 商消费大数据为样本,从品牌、区域和用户等 多维度,洞察酒业线上市场的发展和机遇。

报告中指出,2012年以来,随着电子商 务业务的不断下沉,线上线下互通渠道扩张, 以京东为代表的线上酒业迎来快速发展时 期。从数据上来看,到2016年,酒业市场规模 从此前的每年数十倍,减缓为50%左右的扩 张速度,线上酒业正式从高速增长期进入到 稳定发展阶段。与传统酒业经销模式相比,电 商具备相对便捷,进入成本低和渠道链条短 的优势,也具备竞争更为直接、对手更多元等 特征。因此,报告判断,随着线上酒业市场逐 步成熟,线上酒业的渠道竞争也将逐步进入 白热化阶段,一旦错过这一时期,酒业企业的 后续竞争可能会比其在线下的竞争更为激 烈。

从 2017 年酒业消费者和酒业商品消费 数据中,记者发现,以地域发展特征为主要突 破口,从用户画像、消费地域差异、时段差异、 进出口消费、产品评价体系等多个数据维度 中, 发现进口红酒比国产品牌更受消费者欢 迎,其中以法国红酒为代表。而红酒品牌中, 纽慕 NIOMIO 是近年来发展、扩张较快的法 国红酒品牌之一。

报告指出,80后、90后等年轻群体开始 成为线上酒业的消费主力,高频、高额消费开 始从一线城市往周边地区及其他二三线城市 蔓延。新的市场业态下的消费结构、消费偏好 和消费特征正发生改变,越来越多的消费者 对品牌文化、酿造过程、质检报告等因素提出 要求

相较往年而言,线上酒业的发展速度虽 然有所减缓,但因总体体量庞大,增长量依旧 十分可观, 就纽慕 NIOMIO 而言,2016 年实 现了线上销量300%的增长,线下加盟店在一 线城市全面铺点,成为炙手可热的创业、加 盟、合作项目。

中国酒业发展态势良好

4月17日上午,由中国酒业协会主办的 中国酒业协会第五届理事会第五次(扩大)会 议在北京友谊宾馆聚英厅举办。会上显示出 来的一系列数据,呈现出了中国酒业各板块 的良好发展态势。

2016年中国酒业发展成果喜人

根据国家统计局数据,2016年1-12月, 全国酿酒行业规模以上企业完成酿酒总产量 7226.30万千升,同比增长 0.75%。其中饮料 酒产量 6274.20 万千升,同比增长 0.81%;发 酵酒精产量 952.10 万千升,同比增长 0.41%。 1-12月,主要经济效益汇总的全国酿酒行业 规模以上企业总计2742家,累计完成产品销 售收入9780.63亿元,与上年同期相比增长 6.27%; 累计实现利润总额 1094.47 亿元,与 上年同期相比增长 7.22%。

白酒行业:规模以上白酒企业 1578 家, 累计产量 1358.36 万千升,累计完成销售收 入 6125.74 亿元,与上年同期相比增长 10.07%; 累计实现利润总额 797.15 亿元,与 上年同期相比增长9.24%。

啤酒行业:规模以上啤酒企业468家,累 计产量 4506.44 万千升,累计完成销售收入 1832.69 亿元, 与上年同期相比下降 1.29%; 累计实现利润总额 150.76 亿元,与上年同期 相比增长 5.70%。

葡萄酒行业: 规模以上葡萄酒企业 240 家,累计产量113.74万千升,累计完成销售 收入 484.54 亿元, 与上年同期相比增长 3.97%;累计实现利润总额 48.70 亿元,与上 年同期相比下降 6.59%。

黄酒行业:规模以上黄酒生产企业112 家,累计完成销售收入198.23亿元,与上年 同期相比增长8.96%;累计实现利润总额 18.60亿元,与上年同期相比下降1.54%。

其他酒行业: 规模以上其他酒生产企业 215家,累计完成销售收入357.90亿元,与上 年同期相比增长 7.86%; 累计实现利润总额 41.25 亿元,与上年同期相比下降 8.16%。

经历了两三年市场深度调整的"阵痛



期",2016年,我国酿酒产业在深度调整后趋 稳向好,酿酒总产量出现增长,经济效益整体 趋好,产品、渠道、商业模式等创新步伐加快, 市场进一步稳定。2016年,酒类消费需求越 来越趋向理性化、个性化、多样化。酿酒产业 继续保持新常态,产业和产品结构持续调整, 酒产品价格带调整适应市场和经济大环境, 流通体系变革持续发酵, 多元化消费潮流不 断升级。

整体发展趋势止跌企稳 行业集中化态势进一步增强

产量规模: 啤酒行业在出现连续两年市 场萎缩和销量下降之后,近期止跌企稳。葡萄 酒行业全年产量与2015年基本持平并略微 下降。白酒增幅相比较 2015 年的 5.07 还有 一定的差距,但保持了3.23的良性增速。整 个酿酒行业在朝着企稳回升的态势发展,行 业结构的深度调整在稳固有序地进行。全行 业更加注重产品结构的优化、产品品质的提 升、消费者忠诚度的培养

销售收入:全行业总体增长6.27%。除啤 酒和酒精之外,白酒、黄酒和其他酒的增幅回 升明显。白酒尤其突出,是"黄金十年"结束之 后首次实现两位数的增长,相比较 2015 年同 期增速的5.22,基本实现了增速的翻番。说明 白酒产业的发展趋于稳定,尤其是规模以上 企业的这一轮调整中取得了不错的成绩。 2016年延续至今的"涨价潮"应该是白酒产 业形势改善的一个重要表现。黄酒亦表现突 出,2016年,以8.96的增速提振行业士气。葡 萄酒产业虽说增速平缓,全产业销售收入相 比较 2015 年有 22 亿元的增长。国产葡萄酒 的发展任重道远。随着产品结构的多样化、营 销策略的转换以及消费理念的转变,国产葡 萄酒和黄酒的发展将会是利好的。

亏损面:全行业规模以上企业的亏损面 为 11.82%,相比较 2015 年的 11.12%有所增 长。亏损额方面,除白酒、啤酒和酒精之外,葡 萄酒、黄酒和其他酒均是加大态势,说明市场 竞争激烈,优胜劣汰的产业格局逐步加快,企 业集中度得到进一步提升,产业结构调整正 在发挥作用,行业呈强者愈强、弱者愈弱的两 极分化态势, 部分僵尸企业被淘汰成为行业 的必然, 关停并转将促进企业集团化发展格 局的形成和"大鱼吃小鱼"速度的加快。

进出口:酒类产品的国际贸易表现活跃, 我国饮料酒及发酵酒精制品国际贸易持续保 持了上升态势,累计进出口总额 56.22 亿美 元,同比增长13.58%。其中,累计出口总额 13.09 亿元,同比增长 14.88%,但相比较 2015 年34.69%的增速,表明以白酒、黄酒为代表 的国产酒走出国门的步伐仍然缓慢。根据 2016年海关数据对比显示,国内葡萄酒出口 额 5.41 亿美元,进口额 23.08 亿美元,进出口 额倒挂,贸易逆差明显,国产葡萄酒的生存空 间将遭遇新一轮冲击。



酒业周讯 | Wine weekly

中国品牌力指数揭晓 长城再登"葡萄酒第一

近日,2017年 C-BPI 中国品牌力指数在 京发布,长城再登"葡萄酒第一",继续领跑行 业。在 C-BPI 七年历史中,长城多次夺魁,这 背后离不开其在产品、品牌及营销等多方位

2016年9月,长城葡萄酒启动"长城· G20-2016长城五星葡萄酒"战略,这是其延 续国宴品质的有力举措,旨在通过推动产品 持续升级,将"长城五星"打造得更高、更强。 迄今为止,长城在布鲁塞尔、伦敦、巴黎、品醇 客等国际顶级评酒大赛都摘得最高奖,以品 质实力荣耀世界。 (21CN)

"仁怀十大名酒" 评选启动

4月19日上午,2017中国酒都首届美食 文化节——"仁怀九大名菜"厨王争霸赛暨 "仁怀十大名酒"评选启动仪式在贵州仁怀酒 都文化广场举行。仁怀市委副书记牛伟,副市 长胡杰,市政协副主席杨应道,仁怀经开区管 委会副主任郭泽南,市酒协执行副会长、秘书 长吕玉华出席并共同启动水晶球。

此次美食文化节由仁怀市旅游局、农牧 局、工信局、酒业发展中心主办,以"品酒都酱 香·享仁怀美味"为主题,开展仁怀名特优新 产品展、仁怀市名特优新产品、仁怀市知名酒 企专场推介、"仁怀九大名菜"厨王争霸赛等 系列活动。同时,"仁怀十大名酒"评选活动同 (陈勇 黄思扬 游正玉)

葡萄酒 质量安全检测研究 获国家引智项目资助

近日,从天津市外国专家局获悉,天津检 验检疫局主持的《葡萄酒微生物质量安全检 测及欧盟有关法规体系研究》项目获得国家 引智计划项目资金支持。

据悉,该项目拟邀请意大利米兰大学酒 类检测领域的专家,主要开展三方面的检测 技术交流活动:葡萄酒酿造过程中微生物的 特殊属性研究,降低葡萄酒中特殊成分对细 菌检测的抑制作用研究, 欧盟国家葡萄酒监 管有关法规体系研究。通过研究拟建立国内 加工或成品葡萄酒中有害微生物的高效检测 (连春雨 霍祥云)

蓬莱检验检疫局 启动葡萄酒企业 质量提升行动

山东蓬莱检验检疫局日前召开进出口葡 萄酒企业质量提升专题工作会议, 正式启动 "进出口葡萄酒企业质量提升行动"

行动立足于打造"三最"口岸、推进"三 同"工程,创新举措,强化服务,促进企业产品 质量全面提升。在技术支持方面,设立葡萄酒 企业微信群,收集国内外政策法规、技术性贸 易措施等信息资料,并定期向进出口葡萄酒 企业发布;充分发挥企业自我约束、自检自控 能力和检验检疫业务指导、信息灵通能量,全 面建立葡萄酒国内外法规标准数据库, 为广 大酒企创新新产品、出口新国别提供强有力 的标准技术支持。(秦雪丽 刘业生 张明艳)

中国酒周刊 设立信息采集中心 邀请书

为了进一步拓展信息采集渠道, 聚集、整合有效资源,形成报企联动的 快速机制,本刊决定:在全国各地设立 信息采集中心(站),业务范围包括信 息采集、运营代理、征订发行等

凡有意承担设立"中国酒周刊信 息采集中心"重任的有志之士,请将个 人简历和联系电话等信息, 发至邮箱 3086645109@qq.com, 具体商谈工作 流程和相关待遇。

邀请热线:13980606808

实现线上线下融合

找 链酒科技

连查点

区域代理商招募中 联系人:那先生 联系电话:13241123699 企业电话:400-6368-919 北京市中关村科技园科创东六街 1 号



佳池股份 GARTCHEE 中国白兰地文化推动者

免费400服务热线 400-090-8939 股份代码:880051

www.gartchee.com